

КОНСПЕКТ ПЕДАГОГА

Э.И.ЛОБКОВИЧ

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СИСТЕМА ОБЩЕСТВА

1. Понятие экономической системы общества.
2. Структура экономической системы. Производительные силы и производственные отношения. Собственность: субъекты и объекты, виды и формы.
3. Классификация экономических систем.
4. Функционирование и развитие экономических систем. Экономический прогресс и его критерии.

1. Понятие экономической системы общества

Термин "система" имеет греческое происхождение и в своем первоначальном смысле означает целое, составленное из частей.

Экономическая система, как любая другая, состоит из элементов — относительно неделимой части объекта. Элементы системы находятся во взаимосвязи и взаимодействии, в результате чего образуются новые интегративные качества, не присущие каждому элементу в отдельности. Поэтому свойства экономической системы отличаются от простой суммы свойств входящих в нее элементов. Например, средства производства (станки, машины, оборудование) и люди, взятые отдельно, обладают своими, только им присущими свойствами. Соединяясь технологически и экономически, они образуют новое качество — общественное производство. Качество системы, как таковой, формирует ее целостность — важнейшее свойство, обеспечивающее относительно самостоятельное, обособленное существование.

В соответствии с этим можно рассматривать предприятия, бюджетные учреждения, министерства, конкретную отрасль экономики, народное хозяйство в целом или как часть системы, или как отдельную систему. Между элементом и системой существует соотношение как между частью и целым. Система и ее закономерности выступают как определяющие по отношению к ее частям (элементам).

Важным свойством экономической системы является наличие структуры. "Структура" в переводе с латинского означает строение, расположение, порядок. Ее можно рассматривать как способ взаимосвязи, взаимо-

Эдуард Иванович ЛОБКОВИЧ, кандидат экономических наук, доцент кафедры экономической теории БГЭУ.

действия образующих систему элементов, ее внутреннюю организацию, обеспечивающую целостность системы.

Структура есть нечто устойчивое, сохраняющее качественную определенность экономической системы на протяжении конкретного, иногда длительного времени. Однако это не означает, что структура является застывшим скелетом, сдерживающим развитие системы. Структура подвижна и изменчива. Она меняется вместе с системой под влиянием преобразований в ее элементах их функций, отношений системы с внешней средой и других факторов.

Применительно к экономической системе структура выступает как внутренняя организация общественного производства, в широком смысле. Поэтому она на разном уровне всегда проявляется через людей, их производственную деятельность. Следовательно, структуру экономической системы образуют отношения взаимодействия людей в процессе производства материальных и духовных благ и услуг, т.е. совокупность производственных отношений. Последние являются также весьма сложной системой, которая включает как отношения людей друг к другу, так и отношения людей к вещам, а также отношения вещей между собой (технологические отношения). Из них можно выделить те, которые являются как бы "скелетом" системы, формируют ее в определенную целостность. Это прежде всего отношения собственности, выступающие основой и условием функционирования любой экономической системы, а также и отношения организации производства, хозяйствования. Эти отношения являются главными, системообразующими.

Как система, так и входящие в нее элементы выполняют определенные функции, представляющие собой, во-первых, целеустремленную деятельность, направленную на обеспечение сохранения, функционирования и развития системы. Во-вторых, функция рассматривается как роль, которую элемент выполняет как часть по отношению к целому.

Важным специфическим свойством экономических систем является наличие цели. Действия по достижению цели есть функции системы и ее элементов. Последние имеют свои специфические цели – производные от цели системы. Например, целью экономической системы общества является удовлетворение его потребностей. Элементы системы – предприятия, фирмы – направляют свою деятельность на выполнение этой общественной цели. Но наряду с этим у них есть своя особенная цель – получение максимальной прибыли. Поскольку экономические системы являются сложными, иерархическими, то система более высокого уровня ставит перед подчиненной системой цели, задачи, устанавливает ограничения, при необходимости выделяет ресурсы. Задачи перед самой экономической системой ставит общество.

Сложность экономических систем, отличающихся большим многообразием внутренних и внешних связей, вызывают потребность в управлении ими. С помощью управления осуществляется координация элементов и частей системы, а их взаимодействие направляется к заранее заданной цели. Кроме того, управление выполняет функцию поддержания такой структуры целостности, при которой обеспечивается нормальный ход воспроизводственного процесса (повторение процесса производства).

Управление экономикой имеет свою специфику, отличающую его от других видов управления. Она заключается в воздействии на экономических субъектов с помощью стимулов: налоговых ставок, величины оплаты труда, административных санкций (штрафов, запретов), правовых и других норм. Процесс управления включает два этапа. Первый – разработка программы по достижению поставленной цели. Эту задачу выполняет прогнозирование, планирование, программирование. Второй этап –

обеспечение выполнения данной программы, корректировка поведения элементов или самой системы при изменении условий (внутренних и внешних) ее функционирования.

Значительное влияние на функционирование экономической системы оказывает ее "внешняя среда", т.е. природная и социальная. Для элементов, частей экономической системы внешней средой выступает сама система. Так, национальная экономика страны, являясь частью мировой экономики, через международное разделение труда связана с экономикой других стран. Предприятие, как обособленная экономическая система, связано с другими субъектами национальной экономики. Главными объектами, оказывающими наибольшее влияние на функционирование и развитие экономики, является природная и социальная среда. Природа является поставщиком энергетических, сырьевых и продовольственных ресурсов. Благоприятные условия (хороший климат, наличие разнообразных полезных ископаемых) сокращают расходы общества и способствуют успешному развитию экономики. Неблагоприятные — требуют увеличения расходов на топливо, одежду, продовольствие.

Социальная среда — общественное устройство, вид политической власти, система законов, регулирующих экономическую деятельность — оказывает прямое влияние на цели, структуру, функции экономической системы. Вместе с тем экономическая система сама оказывает огромное влияние на окружающую среду. Воздействие ее на природу может быть столь мощным, зачастую необратимым, что экология становится глобальной проблемой всего человечества.

Экономическая система не только функционирует, но одновременно и развивается. Поэтому она является продуктом исторического развития. В ней всегда есть элементы прошлого, настоящего и будущего. Экономическая система имеет свое начало и свой конец, переживает периоды возникновения и становления, упадка и гибели. Поэтому важнейшим свойством экономических систем является их историчность.

В экономической системе действует множество различных субъектов. Всех их можно объединить в три большие группы: фирмы (предприятия), домашние хозяйства, государство. Предприятия отличаются от других субъектов тем, что представляют собой место, где осуществляется соединение средств производства с рабочей силой. Предприятия, также как государство и домашние хозяйства, экономически обособлены и поэтому могут рассматриваться как части экономической системы. Роль предприятий определяется их функциями, главными из которых являются производство товаров и услуг. Домашние хозяйства в экономической системе выступают как мелкие производители, поставщики рабочей силы. Основная же функция домашнего хозяйства — потребление конечных продуктов и услуг, производимых предприятиями.

Особая роль в экономической системе принадлежит государству. Оно выполняет важные функции:

определяет приоритеты развития системы, цели, выделяет ресурсы для достижения этих целей, обуславливает возможную отдачу ресурсов и последствия;

обеспечивает правовую базу для эффективного функционирования экономики, защиту прав собственника, создает денежную систему, регулирует отношения между производителями и потребителями;

воздействует на элементы и части экономической системы с целью поддержания их функционирования в заданных параметрах или изменений этих параметров в нужном для государства направлении;

осуществляет меры по социальной защите населения от безработицы, инфляции и других последствий рыночной экономики путем перераспределения доходов и др.

Обобщая вышеизложенное, можно сделать вывод, что *экономическая система — это сложная, упорядоченная совокупность всех экономических отношений и видов хозяйственной деятельности общества, осуществляющаяся в формах определенных производственных и социальных отношений и социальных институтов, целью которой является удовлетворение потребностей общества в материальных благах и услугах.*

2. Структура экономической системы. Производительные силы и производственные отношения. Собственность: субъекты и объекты, виды и формы.

В любой экономической системе существует два вида отношений: отношение людей к природе и отношение людей друг к другу. В соответствии с этим можно, с определенной степенью условности, выделить в экономической системе общества две крупные подсистемы: *производительные силы и производственные отношения.* Каждая из них является сложной системой, со своими частями, элементами, связями и отношениями.

Производительные силы

Производительные силы — это совокупность личных и вещественных факторов производства в их взаимодействии. Функциональным назначением производительных сил являются освоение и преобразование природы, обмен веществ между человеком и природой для обеспечения условий существования общества. Элементами производительных сил являются люди (совокупные работники) и средства производства (система средств производства). Производительные силы изучают разные науки: технические и технологические, инженерную психологию, физиологию труда и другие. Экономическая же теория изучает общественную природу производительных сил, их уровень и характер, структуру и функции.

Уровень производительных сил определяется несколькими параметрами: высотой квалификационного, общеобразовательного, культурно-технического уровня совокупного работника общества; степенью развитости технологии и средств труда; уровнем внедренных научных достижений в производство, масштабом овладения силами природы.

Характер производительных сил, в отличие от уровня, выражающего их технологическую сторону, дает представление об общественной организации производительных сил, указывает на их связь с разделением и кооперацией труда, степенью обобществления средств производства и т.п. Поэтому уровень производительных сил в разных странах может быть одинаков, но характер будет отличаться.

Структуру производительных сил образуют материальные, духовные и общественные производительные силы. Первые представляют собой совокупность личного и вещественного факторов производства в их взаимосвязи и взаимодействии. Общество не свободно в выборе своих материальных производительных сил. Люди унаследуют от предыдущих поколений и средства производства и производственный опыт. Поскольку средства производства могут быть включены в общественное производство только тогда, когда к ним приложен живой труд, то главной производительной силой являются люди с их званиями, опытом, навыками к труду,

являющиеся компонентами духовных производительных сил. К последним относится и наука, превращающаяся в наши дни во всеобщую общественную производительную силу.

К общественным производительным силам относится производительная сила совместного труда, обусловленная разделением и кооперацией труда. Данный вид производительных сил отражает их общественную природу, поскольку оба компонента — люди и средства производства — могут стать таковыми только будучи включенными в систему производственных, экономических отношений.

Производственные отношения

В процессе труда, на основе отношений к природе складываются и определенные взаимоотношения людей. Поскольку они обусловлены производством материальных и духовных благ, а также услуг, то называются производственными отношениями.

Производственные отношения — это реальные, объективные отношения людей друг к другу, это общественные условия производства материальных и духовных благ и услуг, и потому это экономические отношения. Но производственные и экономические отношения не тождественны друг другу. Производственные отношения охватывают только производство, экономические — весь производственный процесс, т.е. производство, распределение, обмен и потребление.

Субъектами производственных отношений являются социальные группы, трудовые коллективы, индивиды, общество. В экономической системе субъектами производственных отношений являются ассоциированные субъекты хозяйствования и субъекты собственности: государство, фирмы (предприятия), домашние хозяйства. Поэтому можно выделить следующие виды производственных отношений: а) между отдельными государствами (международные производственные отношения); б) между государством и фирмами (предприятиями); в) между предприятиями; г) внутри предприятия; д) между государством и домашними хозяйствами; е) между предприятием и домашними хозяйствами и др.

Причиной возникновения отношений между субъектами являются присущие им потребности и интересы. Потребности обычно рассматриваются как нужда в чем-либо, условие для существования. Интересы — объективная направленность деятельности людей по удовлетворению своих потребностей. Для этого люди вступают в совместную производственную деятельность и обмениваются этой деятельностью, т.е. вступают в производственные отношения. Взаимодействие различных, разнонаправленных интересов субъектов образует экономическое противоречие. Оно свойственно каждому производственному отношению и выступает источником его самодвижения.

Производственные отношения невозможны также и без объектов, по поводу которых они складываются — о вещественного результата общественного производства в определенной экономической форме. Таким образом, объектом производственных отношений выступают не станки, не костюмы и не люди, а их экономическая форма — средства производства, предметы потребления и рабочая сила.

Производственным отношениям присущи такие качества, как объективность, материальность, историчность. Объективность означает независимость от воли и желания людей. Но особенность производственных отношений заключается в том, что они могут существовать только в субъективных действиях участников производства. Материальность проявляется в производном характере отношений от разделения и организа-

ции труда в обществе. Историчность есть принадлежность производственных отношений к конкретной экономической системе, их развитие во времени.

В системе производственных отношений можно выделить два крупных "блока": организационно-экономические и социально-экономические отношения. В основе этого деления лежит наличие двух разных структурообразующих начал: организации экономики и присвоения средств и результатов производства. Подобное вычленение необходимо для анализа и является весьма условным, так как в реальной действительности оба вида отношений тесно переплетены, обуславливают друг друга и входят друг в друга.

Организационно-экономические — те отношения, которые возникают между экономическими субъектами в процессе организации производства. Их можно рассматривать как элемент (подсистему) и как относительно самостоятельную систему отношений, в основе которой лежат способы, формы и методы организации взаимодействия элементов экономической системы. Поскольку эти способы, формы и методы различны для разных экономических систем, то в каждой конкретной системе существуют свои специфические организационно-экономические отношения. Вместе с тем можно найти нечто общее в этих отношениях: разделение и специализация труда, его кооперирование, концентрация и комбинирование производства.

Структуру и состав организационных отношений можно рассматривать на разных уровнях, разных "срезах". Здесь можно выделить отношения: по организации производства и организации управления; по обеспечению непрерывного функционирования экономической системы — организации кругооборота и оборота капитала (фондов), денег, товаров, ресурсов; по организации и обеспечению функционирования рынка и рыночной инфраструктуры; по созданию системы ценообразования, системы оплаты труда и материального стимулирования и др.

Социально-экономические отношения составляют другую крупную группу в системе производственных отношений. Они отличаются от организационно-экономических тем, что выражают отношения между людьми посредством их отношения к вещам и благам. А так как к последним можно относиться только как к своим или чужим, то в данном случае определяющую роль играют отношения собственности. Они занимают исключительно важное положение в экономической системе, выступая как ее основа и структура. Именно собственность обуславливает экономический способ соединения работника со средствами производства, цель функционирования и развития экономической системы, социальную структуру общества, характер стимулов трудовой деятельности, способ распределения результатов труда. Отношения собственности формируют все остальные виды экономических отношений, являются системообразующими и поэтому основными.

Принимая на поверхности явлений видимость отношений человека к вещи (вещь моя, или вещь не моя), собственность всегда есть отношение "собственника" к "несобственнику". Причина — разделение и кооперация труда, побуждающие людей обмениваться деятельностью и ее результатами и вступать в отношения присвоения и отчуждения. Если присвоение означает возможность владения, распоряжения и пользования объектом собственности по своему усмотрению, то отчуждение — лишение такой возможности. Таким образом, содержание собственности составляют исторически определенные отношения по поводу присвоения и отчуждения средств и результатов производства и рабочей силы.

Экономическая теория выделяет объекты и субъекты собственности. Объекты — это то, по поводу чего складываются отношения собственности. К ним относятся средства производства, предметы потребления,

ресурсы, рабочая сила. В соответствии с Законом о собственности, в Республике Беларусь объектами собственности являются земля, ее недра, воды, воздушное пространство, здания, сооружения, оборудование, растительный и животный мир, результаты интеллектуального труда, информация, деньги, ценные бумаги и другое имущество.

Главные ключевые объекты — те, обладание которыми дает реальную экономическую власть. К ним относятся средства производства. Их владелец и является реальным хозяином производства и его результатов.

Субъектов собственности можно классифицировать в соответствии с типами, видами и формами собственности. Существуют два типа собственности: частная и общественная. Частная собственность выражает отношения присвоения средств и результатов производства частными лицами. Различают два вида частной собственности: трудовую и нетрудовую.

Общественная собственность означает совместное присвоение средств и результатов производства. Она включает два вида: коллективную и государственную собственность. Субъектами коллективной собственности выступают коллективы работников. Формами коллективной собственности являются: коллективная (народная) кооперативная, акционерная и др. Кооперативная собственность — это разновидность коллективной собственности, общее достояние всех членов кооператива, объединившая свои средства и труд для осуществления совместной производственной или иной деятельности. Коллективная собственность образуется в результате перехода всего имущества предприятия в руки коллектива, выкупа арендованного имущества. Акционерная собственность — наиболее распространенная в рыночной экономике разновидность коллективной собственности. Образуется в результате продажи акций и облигаций, а также хозяйственной деятельности.

Государственная собственность является достоянием всех людей данной страны. Управление и распоряжение объектами собственности здесь от имени народа осуществляют органы государственной власти. Особенность данного вида собственности — неделимость ее объектов между субъектами — налогоплательщиками. В Республике Беларусь существуют две формы государственной собственности: республиканская и коммунальная. В собственность республики входят: земля, ее недра, республиканские банки, средства республиканского бюджета, предприятия и народнохозяйственные комплексы, учебные заведения, другое имущество. Коммунальная (муниципальная) собственность выражает отношения по поводу имущества ассоциации граждан, живущих в областях, районах и других административно-территориальных образованиях. К ней относятся средства местного бюджета, жилищный фонд, предприятия торговли, бытового обслуживания, транспорт, промышленные и строительные предприятия, учреждения народного образования, культуры и другое имущество.

3. Классификация экономических систем

Экономические системы от момента своего возникновения и до наших дней прошли значительный эволюционный путь развития. Поэтому к настоящему времени насчитывается множество различных их видов и типов, отличающихся способами общественного разделения труда и его организации, формами собственности, видами координации элементов системы и другими признаками. В экономической теории классификация экономических систем осуществляется на основе критериев, — определяющих признаков, позволяющих разграничить системы.

Следует отметить, что в выделении эволюционных форм экономических систем существуют разные подходы в марксистской и западной экономических теориях. Марксистский подход основан на учении об общественно-экономической формации — исторически определенном типе общества, базирующемся на определенном способе производства, как диалектическом единстве производительных сил и производственных отношений. В основу градации экономических систем К.Маркс положил отношения собственности и систему производственных отношений и соответственно этому выделил пять формаций (экономических систем): первобытно-общинную, рабовладельческую, феодализм, капитализм, коммунизм.

В западной экономической теории наибольшее распространение получили взгляды на разграничение экономических систем в соответствии с уровнем развития производительных сил. Основатель теории стадий экономического роста американский экономист У.Росту выделяет пять видов экономических систем:

традиционное общество: существовало вплоть до XVII века, в основе лежала ручная техника, здесь преобладало аграрное производство, была низкая производительность труда;

переходное общество (XVII — XVIII века): развиваются наука, ремесла, рынок, растет эффективность производства, — представляет собой переходную экономическую систему от традиционной к более высокому типу экономики индустриального общества;

экономическая система "сдвига": отличалась значительным ростом капитальных вложений, быстрым ростом производительности труда в сельском хозяйстве, развитием инфраструктуры (дороги, транспорт и т.п.);

общество экономической зрелости: быстро растет производство и его эффективность, развивается все народное хозяйство;

общество высокого массового потребления: производство начинает работать преимущественно на потребителя, ведущее положение занимают отрасли, производящие предметы длительного пользования.

Приведенная выше классификация экономических систем отражает исторические аспекты их эволюции. Современные же экономические системы целесообразно подразделять исходя из форм собственности на средства производства и способа координации входящих в нее элементов. С этой точки зрения выделяют: чистый капитализм или экономику свободной конкуренции, планово-директивную модель или командную экономику, смешанную экономику, традиционную экономику.

Чистый капитализм (экономика свободной конкуренции) отличается преобладанием частной собственности на средства и продукт производства, отсутствием вмешательства со стороны государства. В такой системе интересы продавцов и покупателей, производителей и потребителей координирует рыночный механизм. Именно он определяет что производить, сколько производить и для кого производить. Подобная экономика не знает дефицита.

Противоположностью чистому капитализму является командная экономика. Название свое она получила из-за способа управления и координации. Все решения касающиеся производства, распределения продукта принимаются централизованно и реализуются по командам, спускаемым сверху вниз по иерархической лестнице управления. "Наверх" идут отчеты о выполнении команды. В этой экономической системе господствует государственная форма собственности практически на все средства производства и ресурсы. Поэтому ей присуща всеобъемлющая государственная монополия, охватывающая все фазы производства и воспроизводства, а также жесткое централизованное

регулирование всей экономикой. Рынку отводится формальная роль, поскольку продавцы и покупатели определены заранее центром, централизованно устанавливаются и цены. Такой вид экономики был характерен для бывшего СССР и некоторых стран, взявших за основу планово-директивную модель развития.

Между этими двумя полюсами лежат смешанные типы экономических систем. Причем одни из них находятся ближе к чистому капитализму, другие — к командной экономике. Различие заключается в степени государственного вмешательства в экономику. Так, например, для рыночной экономики Франции и Японии характерны развитое планирование, активное воздействие государства на рыночные процессы. Другим смешанным видам экономики присуща высокая степень социальной защищенности трудящихся от негативных последствий рынка, поэтому они называются социально-ориентированными системами. Такой, например, является экономика Швеции и некоторых других стран. Есть смешанные системы, в которых сочетаются общественная собственность на ресурсы и рыночный механизм регулирования (югославский рыночный социализм).

Традиционная экономика существовала длительное время в истории человечества и частично сохранилась в отдельных странах (например, в Индии). Производство здесь базируется на традициях и обычаях. Например, в средневековой индийской деревне все жители делились на касты: священников, воинов, ремесленников и слуг. Никто не мог свободно выбрать себе профессию, а должен был наследовать занятие отца. Обычай диктовали сроки и порядок сельскохозяйственных работ, приемы ремесленников. Технология производственного процесса была строго закреплена специальными правилами, причем усовершенствования запрещались. Технический прогресс в таких условиях был невозможен и поэтому производительность труда оставалась неизменной, — как и сотни лет назад. Обычай также устанавливали порядок распределения и обмена продуктами производства. Традиционная экономика отличается высокой степенью консерватизма, так как технический, экономический прогресс вступает в противоречие с установившимися обычаями и угрожает стабильности общества.

4. Функционирование и развитие экономических систем. Экономический прогресс и его критерии.

Экономика любой страны представляет собой огромную, сложную очень динамичную систему. К примеру, в Республике Беларусь действуют сотни и тысячи предприятий промышленности, строительства, сельского хозяйства, выпускающие огромное количество разнообразных продуктов. Поэтому — для понимания механизма функционирования экономических систем — приходится прибегать к упрощению. Для этого воспользуемся широко распространенным в кибернетике методом "черного ящика", устройство которого нас в данный момент не интересует, а имеет значение только то, что находится на "входе" и "выходе" из него. Если представить экономическую систему в виде такого "ящика", то на входе в него будут ресурсы, а на выходе — готовый продукт. Почему? Потому что экономика является функционирующей подсистемой общества, преобразующей природные ресурсы в материальные блага и услуги, удовлетворяющие общественные потребности (см. рис. 1).

Однако для функционирования экономической системы одних природных ресурсов недостаточно. Необходимо использовать и так называемые экономические ресурсы: труд и средства производства, в которые включаются и преобразованные природные ресурсы в виде топлива, земельных угодий и других. Если природные ресурсы являются внешними по отношению к экономической системе, то экономические — внутренними компонентами самой системы (см. рис. 2).

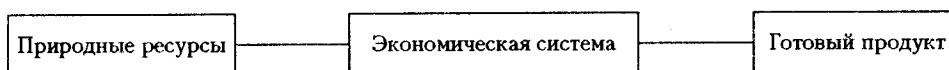


Рис. 1.

Можно выделить внешние и внутренние критерии функционирования экономической системы. Внешним критерием является степень удовлетворения общественных потребностей. Внутренним — величина затрат ресурсов. Они тесно взаимосвязаны: рост потребностей вызывает необходимость развития производства, которое ведет к появлению новых искусственных материалов, источников энергии, средств производства, расширяющих диапазон применяемых ресурсов. С другой стороны, рост потребностей, ограниченность ресурсов побуждает к их всемерной экономии, что соответствует внутреннему критерию.

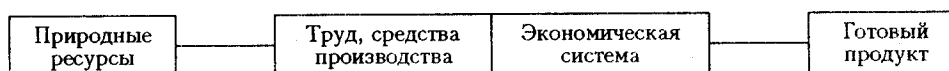


Рис. 2.

Постоянная необходимость удовлетворения потребностей требует повторения процесса производства снова и снова. Поэтому экономическая система функционирует в режиме воспроизводства. Поскольку продукты и услуги производятся в товарной форме, то в каждой экономике навстречу друг другу движутся два потока: товары и деньги (см. рис. 3).

Как видно из схемы, предприятия производят товары и услуги и направляют их на рынки продуктов, одновременно закупая природные и экономические ресурсы на рынке ресурсов. Домашние хозяйства приобретают товары и услуги и поставляют на рынки ресурсов рабочую силу. Государство, для содержания своего сектора экономики, закупает товары и услуги на продуктовых рынках и ресурсы на рынках ресурсов.

Навстречу потоку товаров движется поток денежных средств. Сердцевиной его является кредитно-денежная система государства, которая накапливает, распределяет и перераспределяет деньги. Посредством этой системы государство аккумулирует часть денежных средств предприятий и домашних хозяйств в форме налогов, денег на счетах государственных банков. Расходятся эти средства на содержание (полное или частичное) образования, здравоохранения, национальной обороны, радио и телевидения, пенсии, пособия безработным и малоимущим, дотации нерентабельным но социально значимым предприятиям и другие цели. Предприятия, получая выручку от реализованной продукции, расходуют ее на оплату труда наемных рабочих и служащих, выплату дивидендов, оплату приобретенных ресурсов, выплату налогов государству и другие цели. Домашние хозяйства получают доходы в виде заработной платы, процента, ренты, прибыли от семейных предприятий. Они расходуют денежные средства на приобретение товаров длительного и краткосрочного пользования, услуг, в том числе оказываемых государством, выплату налогов и другие цели. Кроме того, все субъекты экономической системы получают кредит и возвращают его вместе с процентами.

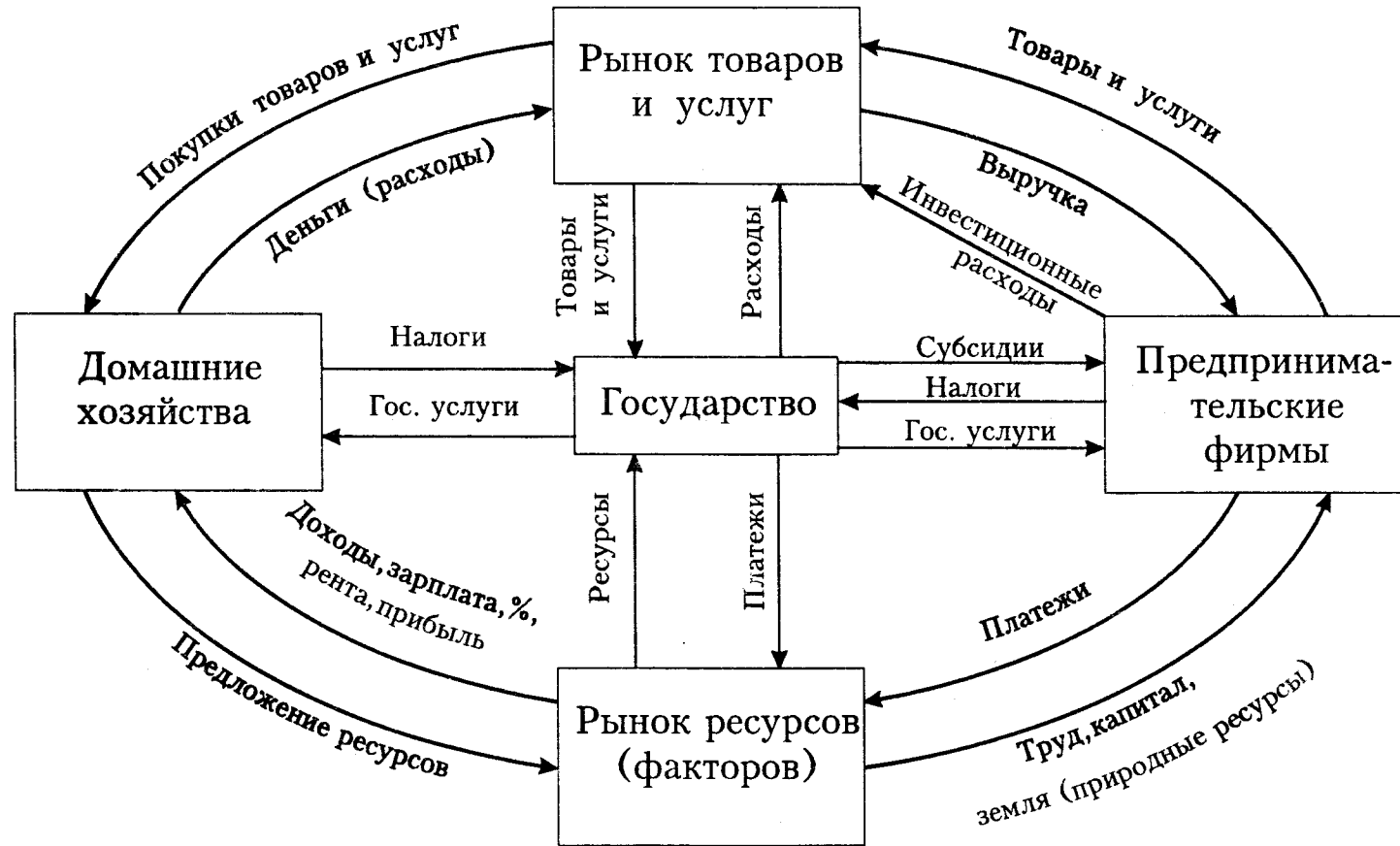


Рис. 3.

Приведенная выше схема функционирования современной рыночной регулируемой системы является очень упрощенной, в значительной степени условной, но она дает общее представление о движении товаров и денег в экономике.

Вместе с тем экономическая система не только функционирует, но и развивается. Она имеет свое начало и свой конец, переходит в новую систему с другими качественными характеристиками. Но если компоненты составляющие систему физически недолговечны (люди умирают, стареют, изнашиваются и разрушаются здания, сооружения, оборудование), то сама система живет значительно дольше своих компонентов. Это объясняется способностью системы к самопроизводству, к постоянному обновлению составляющих ее функциональных связей и отношений. Причиной самообновления и развития экономической системы являются присущие ей экономические противоречия.

Наиболее общим и главным источником развития экономической системы является противоречие между ростом потребностей и возможностями их удовлетворения. Поскольку потребности растут быстрее, чем появляются средства их удовлетворения, то последние выступают промежуточным моментом, а противоречие — временно разрешающим и постоянно повторяющимся.

К внешним причинам развития экономической системы относится взаимодействие между ней и социальной средой, образующей надстройку над экономическим базисом. В надстройку входят политические, правовые, культурные, нравственные и другие отношения между людьми. Они, хотя и являются вторичными, производными от базиса, оказывают активное влияние на последний через установление целей экономического развития, политической и правовой организации их выполнения, через различные методы управления экономическими и социальными процессами. Активность надстройки и ее ведущего звена политики особенно возрастает в переломные периоды смены экономических приоритетов развития. Переход к рынку требует создания правового государства, внедрения демократических форм управления и хозяйствования.

Развитие экономической системы лежит в основе экономического прогресса — движения от более низкого экономического состояния общества к более высокому, характеризующемуся большим набором и лучшим качественным составом выпускаемых благ и услуг, более высокой эффективностью производства. Экономический прогресс в общем виде можно представить следующим образом. В основе его лежит развитие материальных производительных сил. Совершенствование средств и организации труда ведет к росту его производительности. В результате увеличивается выпускаемый продукт, что позволяет улучшать качество подготовки рабочей силы, создавать необходимые условия для расширенного воспроизводства. Новый материально-технический базис вызывает к жизни новые знания и навыки работников и меняет существующее общественное разделение труда. Параллельно прогрессу техники и с опережением его идет развитие науки, превращающейся в непосредственную производительную силу путем воплощения в новых знаниях людей, более совершенных технологиях и орудиях производства. Одновременно расширяется объем и структура потребностей, и меняются способы их удовлетворения, образ жизни. Более высокому уровню развития производительных сил соответствует более сложная форма производственных отношений. Возрастает роль человека в производстве, его квалификации и знаний, способности ставить и решать новые производственные задачи.

Экономический прогресс оценивается по определенным критериям. Высшим является уровень развития производительных сил.

Второй критерий экономического прогресса — производительность труда. Рост производительности труда является признаком экономического развития и выступает как экономический закон. Его сущность в том, что в результате эволюции производительных сил сокращаются затраты труда на создание общественного продукта. Поскольку при этом сокращается время, затраченное на производство единицы продукции, то данный процесс находит свое выражение в законе экономии рабочего времени. К экономии рабочего времени в конечном итоге сводится вся экономия — сырья, материалов, от внедрения достижений НТР в производство, совершенствования организации труда и др.

Рост производительности труда и экономия рабочего времени ведут к увеличению прибавочного продукта. Это — третий критерий экономического прогресса. Прибавочный продукт, выступая как излишек над необходимым продуктом, является основой экономического развития. Именно из него образуются дополнительные средства, необходимые для расширения производства и увеличения выпуска предметов потребления. Поэтому, чем больше величина прибавочного продукта, тем больше и разнообразнее ассортимент производимого оборудования, предметов бытового назначения, обуви, одежды, продуктов питания и, следовательно, тем полнее удовлетворяются потребности населения.

Четвертым критерием экономического прогресса является всестороннее развитие личности. Экономический прогресс невозможен без созидательной энергии людей — производителей материальных и духовных благ. Человек — цель и средство этого прогресса.

ЗАДАНИЯ И ВОПРОСЫ ДЛЯ САМОПРОВЕРКИ

1. Дайте характеристику экономической системы.
2. Объясните, почему совокупность производственных отношений образует структуру экономической системы?
3. Объясните, какую роль в экономической системе играют отношения собственности?
4. Какие подходы существуют к классификации типов экономических систем?
5. Опишите виды экономических систем.
6. Что лежит в основе развития экономических систем?
7. В чем заключается сущность экономического прогресса? Назовите его основные критерии.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Афанасьев В.Г.* Системность и общество. М.: Политиздат, 1980 — 368 с.
2. *Герасимов Н.В.* Экономическая система: генезис, структура, развитие науки. — Мн.: Навука і тэхніка, 1991. — 352 с.
3. *Лобкович Э.И.* Трактовки категорий собственности. — Экономические науки. — 1990. — № 3. С. 126 — 129.
4. Основы функционирования экономической системы: Пробл. лекции по политич. экономии. — М.: Высш. шк., 1991. — С. 7 — 95.
5. Проблемы развития и сбалансированности экономических систем. — Казань: изд-во Казан. ун-та, 1990. — 110 с.
6. *Сычев Н.* Еще раз о теории собственности в контексте становления рыночной экономики. — Российский экономический журнал. — 1992. — № 11.
7. Формация и цивилизация: методологические проблемы анализа. — Мировая экономика и международные отношения. — 1991. — № 5. — С. 41 — 52.