

Таким образом, решение выявленных проблем позволит создать в Беларуси финансовый рынок, обеспечивающий эффективность трансформации сбережений в инвестиции и устойчивый рост национальной экономики.

Ю. М. Иванова, Н. С. Малайчук

Научный руководитель - М. А. Зайцева

БГЭУ (Минск)

СТРАХОВАНИЕ ЭКСПОРТНЫХ РИСКОВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕГО РАЗВИТИЯ

Страхование является неотъемлемым элементом рыночной экономики. Экспорт готовой продукции рассматривается как основа экономического роста любой страны. Правительства прилагают значительные усилия для его стимулирования. Страхование экспортных рисков используется как один из инструментов внешнеэкономической политики, которая дает возможность регулировать объемы и географию экспортного кредитования.

В Республике Беларусь исключительным правом осуществлять страхование экспортных рисков с поддержкой государства наделено Белорусское республиканское унитарное предприятие экспортно-импортного страхования «Белэксимгарант».

За годы практического функционирования национальной системы страхования экспортных рисков в стране в целом созданы необходимые механизмы для его стимулирования, закрепленные на законодательном уровне.

Важно также отметить, что на протяжении 10-летнего членства в Бернском союзе Белэксимгарант нарабатывает обширный опыт проведения страхования экспортных рисков, урегулирования убытков и совершенствования национальной системы стимулирования экспорта. Несмотря на это существует ряд проблем, которые препятствуют дальнейшему его развитию.

В настоящее время страхование экспортных рисков в Республике Беларусь не достаточно развито. Об этом свидетельствует то, что только около 1 % белорусского экспорта покрыто страхованием. Также наблюдается небольшой удельный вес взносов по страхованию экспортных рисков в общей структуре страховых взносов. За 2011 г. данный показатель составляет 1,22 %, за 2010 г. – 0,77 %, за 2009 г. – 0,31 %. В то же время страхование экспортных рисков в страховом портфеле Белэксимгаранта составляет 26,5 %. Это свидетельствует о том, данный вид страхования является приоритетным и ведется дальнейшее совершенствование национальной системы стимулирования экспорта.

Сдерживающим фактором в развитии является и то, что практически половина белорусского экспорта приходится на страны с высоким уровнем политического риска. Так как Белэксимгарант является государственной компанией, призванной обеспечивать страховую поддержку экспортёров,

он работает на рынках, на которых в условиях географической диверсификации экспорта будут поставляться белорусские товары. Это преимущественно страны с высоким уровнем риска.

В связи с этим возрастает доля выплат по страхованию экспортных рисков в совокупном объеме страховых выплат Белэксимгаранта. В 2009 г. данный показатель достиг наивысшего уровня – 70,15 % (в 2008 г. и 2010 г. 6,01 % и 41,19 % соответственно). Для решения этой проблемы необходимо налаживать партнерские отношения с зарубежными компаниями для проверки платёжеспособности и, как следствие, снижения кредитных рисков.

Для дальнейшего развития системы страхования экспортных рисков также необходимо:

- внедрять новые виды экспортного страхования исходя из мирового опыта (компания Euler Hermes представляет около 40 видов экспортного страхования, Белэксимгарант – только 8);
- предоставлять продукты страхования по индивидуальным запросам;
- расширять филиальную сеть;
- расширять перечень предприятий-экспортёров, которые используют механизм страхования экспортных рисков;
- создать в Республике Беларусь ещё одну страховую компанию, занимающуюся страхованием экспортных рисков с целью диверсификации рисков и формирования сбалансированного страхового портфеля.

Таким образом, развитие страхования экспортных рисков позволит обеспечить эффективное функционирование системы страхования внешнеторговых операций, а также стимулирование роста объёмов экспорта.

Н. Г. Кисельков

Научный руководитель - кандидат экономических наук И. Н. Рабыко
БГЭУ (Минск)

НЕОБХОДИМОСТЬ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО ЛИЗИНГА В ПОСТКРИЗИСНОЙ ЭКОНОМИКЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Международная лизинговая деятельность – деятельность, связанная с приобретением одним юридическим лицом за собственные или заемные средства объекта лизинга в собственность и передачей его другому субъекту хозяйствования, являющемуся резидентом другого государства, на срок и за плату во временное владение и пользование с правом или без права выкупа.

Выгодность применения сделок международного лизинга – в использовании благоприятного налогового режима, установленного в той или иной стране.

Сделки международного лизинга также являются распространенным механизмом продаж оборудования, производимого предприятиями страны

54 □□□□□□ □□□□□□ □□□□□□ □□□□□□□□□□.
□□□□□□□□□□.
□□□□□□□□ □□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□
□□□□□□□□□□. □□□□□□□□□□.