

## **ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫЕ ТОВАРЫ В МИРОВОЙ ТОРГОВЛЕ**

В соответствии с «ярусной» теорией, международная торговля представляет собой систему, верхний ярус которой образуют высокотехнологичные товары [1, с. 47]. Последние играют все более важную роль в мировых торговых потоках. Это связано с тем, что на сегодняшний день высокотехнологичная продукция эффективно используется во всех отраслях и сферах экономики. Более того, именно высокотехнологичные изделия характеризуются повышенной долей добавленной стоимости в цене, а значит, являются предпочтительными с точки зрения получения более высокой нормы прибыли.

В соответствии с товарным подходом, который мы выбрали для анализа динамики и структуры международной высокотехнологичной торговли, существует строгий перечень высокотехнологичных товаров. Для удобства они определяются обычно в соответствии с международными торговыми классификациями (например, ГС, ТНВЭД или МСТК). Товарный подход, в отличие от отраслевого, позволяет рассматривать исключительно высокотехнологичную продукцию и устраняет недостатки, связанные с различиями в технологическом уровне отраслей по странам.

В соответствии с проведенными расчетами, мировой экспорт высокотехнологичной продукции в 2007 г. достиг 2,40 трлн. долл. США. За 5-летний период он увеличился в текущих ценах на 960 млрд. долл. США, или на 66,5%. Среднегодовой темп прироста составлял 13,6%. Из 18 высокотехнологичных товаров на 3-м уровне МСТК за период 2003-2007 гг. наиболее динамично рос экспорт канцелярских машин. Совокупный прирост за 4 года составил 282,9%. За ними следовали оптические приборы и аппараты. Более динамично, чем в целом по всей высокотехнологичной продукции, рост также экспорт радиоактивных и связанных с этим материалов, мониторов и проекторов, прочих генераторных установок, роторных электроэнергетических установок, электроэнергетических машин, паровых и других парогенераторных турбин, медицинской и фармацевтической продукции, оборудования электросвязи.

Высокотехнологичная составляющая мирового экспорта, рассчитанная в соответствии с подходом Лалла С., в 2007 г. составила 18,3%, и за пятилетний период сократилась на 2,2 п.п.[4].

Доля электроники и электрического оборудования (ВТ1) в структуре высокотехнологичного экспорта на протяжении всего анализируемого периода составляла около 80%. При этом удельный вес данной группы в 2007 г. был на 1,64 п.п. ниже, чем в 2003 г. (78,43% против 80,07%).

Наибольшая часть мирового высокотехнологичного экспорта, или 18,6%, в 2007 г. приходилась на электронные лампы и трубки (776). В стоимостном выражении это составило 446,5 млрд. долл. США. Вторая по величине товарная позиция – оборудование электросвязи. На нее приходилось в 2007 г. 17,4% или 416,6 млрд. долл.

Традиционно, крупнейшими экспортерами высокотехнологичной продукции выступали развитые страны с сильным научным потенциалом, такие как США, Германия, Япония, Франция. На них и теперь приходится наибольшая часть мирового высокотехнологичного экспорта. Однако удельный вес развитых стран в мировой высокотехнологичной торговле имеет тенденцию к снижению (с 57,4% в 2003 г. до 50,7% в 2007 г.). Это происходит по мере активного включения развивающихся стран в конкуренцию на рынке высокотехнологичной продукции.

Примечательно, что удельный вес развитых стран в экспорте двух групп высокотехнологичных товаров (ВТ1 и ВТ2) заметно отличается. Если в экспорте электроники и электрического оборудования в 2007 г. на них приходилось только 43,7% мирового экспорта, то по прочим высокотехнологичным товарам – 76,1%. Развитые страны в 2007 г. выступали экспортерами 89,2% (в стоимостном выражении) экспорта медицинской и фармацевтической продукции, 88,5% летательных аппаратов, 87,1% электродиагностической аппаратуры, 82,8% паровых и других парогенераторных турбин, и, наконец, 82,0% измерительных, контрольных, анализирующих и регулирующих инструментов и приборов.

Это означает, что развивающиеся страны специализируются преимущественно на экспорте высокотехнологичной продукции первой группы – электроники и электрического оборудования. Так, доля развитых стран в экспорте машин для автоматической обработки данных составляла только 36,7%, электронных ламп и трубок – 36,4%, оборудование электросвязи – 41,5%. Вместе с тем, в экспорте оптических приборов и аппаратов удельный вес развитых стран составил лишь 16,3%.

Распределение высокотехнологичного экспорта (18 товарных позиций на 3-значном уровне МСТК) по странам показало, что в пятерку крупнейших экспортеров высокотехнологичной продукции в 2007 г. вошли Китай (401,3 млрд. долл.), США (313,3 млрд. долл.), Германия (211,3 млрд. долл.), Япония (153,4 млрд. долл.) и Республика Корея (137,1 млрд. долл.). На эти страны в совокупности приходился почти 51% мирового высокотехнологичного экспорта.

Для каждой из 18 товарных позиций высокотехнологичного экспорта был составлен перечень 25 крупнейших стран-экспортеров за 2007 г. Во всех перечнях были представлены Япония, США, Китай, Сингапур, Нидерланды, Испания и Германия. Франция, Республика Корея, Италия и Австрия входили в число крупнейших стран-экспортеров по 17 высокотехнологичным товарным позициям, а Швеция, Мексика, Великобритания и Бельгия – по 16. Все перечисленные страны имели высокий удельный вес высокотехнологичных товаров в структуре национального экспорта: Китай – 32,9%, США – 26,9%, Германия – 28,2%, Сингапур – 45,5% и т.д.

Швеция и Гонконг входили в число крупнейших экспортеров 14 из 18 высокотехнологичных товаров, Малайзия – 13, Чехия и Таиланд – 12, Венгрия – 11, Дания – 10. Более скромно в перечнях крупнейших экспортеров высокотехнологичной продукции в 2007 г. были представлены Финляндия (8 товаров), Филиппины, Израиль, Бразилия (7 товаров), Россия, Польша, Ирландия, Индонезия и Индия (5 товаров), Словакия, Норвегия и Австралия (4 товара), ОАЭ (3 товара), ЮАР и Украина (по 2 товара). В самую многочисленную группу стран, которые присутствовали лишь в одном перечне, вошли Турция, Словения, Саудовская Аравия, Румыния, Португалия, Нигер, Намибия, Мальта, Кыргызстан, Коста-Рика, Канада, Болгария, Республика Беларусь.

Примечательно, что именно развивающиеся страны в настоящее время наиболее динамично увеличивают экспорт высокотехнологичных товаров. В частности, Китай входил в пятерку стран (из 25 крупнейших экспортеров) с наибольшим темпом роста высокотехнологичного экспорта в период 2003–2007 гг. по 12 из 18 товарных позиций, Сингапур – 6, Бразилия – 5, Индия и Таиланд – 3. Среди стран, характеризующихся наиболее динамичным темпом роста высокотехнологичного экспорта, можно выделить также и страны Центральной и Восточной Европы. К примеру, Чехия входила в пятерку стран с наиболее высоким темпом роста экспорта высокотехнологичной продукции по 7 товарным позициям.

Для высокотехнологичного экспорта характерна достаточно высокая степень концентрации. В 2007 г. на 25 крупнейших стран-экспортеров приходилось от 77,4% (оптические приборы и аппараты) до 99,4% (радиоактивные и связанные с ними материалы) мирового экспорта. И только по четырем товарным позициям совокупный экспорт 25 стран не превышал 90% (771, 776, 778 и 871 по МСТК).

На 5 крупнейших экспортеров в 2007 г. приходилось от 45,2% (роторные электроэнергетические установки и их детали) до 80,8% (летательные и космические аппараты и связанное с ними оборудование, пусковые установки).

С учетом сказанного выше можно сделать следующие выводы.

1. Экспорт высокотехнологичной продукции в период 2003-2007 гг. рос достаточно высокими темпами, хотя использование классификации Лалла С. показало, что его удельный вес в мировой торговле за это время снизился на 2,2 п.п. Это можно объяснить тем, что научно-технический прогресс в высокотехнологичных отраслях способствует снижению цен на высокотехнологичную продукцию, что затрудняет корректное измерение, связанных с этим темпов роста стоимостного объема экспорта. Более того, цены снижаются за счет включения в международный производственный процесс развивающихся стран, что позволяет, прежде всего, снизить издержки на рабочую силу. Измерения в сопоставимых ценах могли бы показать более динамичное увеличение объемов продаж высокотехнологичных товаров;

2. В структуре мирового высокотехнологичного экспорта преобладает продукция электроники и электрическое оборудование, хотя за 2003-2007 гг. удельный вес данной группы снизился на 1,64 п.п.;

3. Развивающиеся страны стали активными игроками на рынке высокотехнологичной продукции, хотя специализируются они пока преимущественно на экспорте электроники и электрического оборудования, а их высокотехнологичный экспорт является менее диверсифицированным;

4. Развивающиеся страны имеют более высокие темпы роста высокотехнологичной продукции. Однако рост продаж высокотехнологичной продукции не всегда обозначает радикальную модернизацию промышленности на базе современных технологий. Он может также свидетельствовать о расширении участия в международном разделении производства и специализацию на операциях сборочного типа.

## Литература

1. Нехорошева Л. Инновационное развитие в условиях «повой экономики» // Наука и инновации. 2008. №3. С. 45-49.
2. Clarysse B., Muldur U. High tech exports as a strategic factor of international competitiveness // European Commission Working Paper №2, February 1999. [Electronic Resource]. – Mode of access: [ftp://ftp.cordis.europa.eu/pub/indicators/docs/ind\\_wp\\_um2.pdf](ftp://ftp.cordis.europa.eu/pub/indicators/docs/ind_wp_um2.pdf). ? Date of access: 13.12.2008.
3. Hatzichronoglou T. Revision of the High-Technology Sector and Product Classification / OECD Science, Technology and Industry Working Papers, 1997/2, OECD Publishing. Doi: 10.1787/134337307632, 26 p.
4. Lal S. The Technological Structure and Performance of Developing Country Manufactured Exports, 1985-1998. [Electronic Resource]. – Mode of access: <http://www3.qeh.ox.ac.uk/RePEc/qeh/qehwps/qehwps44.pdf>. – Date of access: 20.02.2009.

Беларускі дзяржаўны эканамічны ўніверсітэт. Бібліятэка.

Белорусский государственный экономический университет. Библиотека.