

ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНОГО ПЛАНА РАЗВИТИЯ ЛАТВИИ

Национальный план развития Латвии (НПР) — это документ, который принят Сеймом в конце 2012 г. и определяет направления, в которых будет двигаться страна в период с 2014 по 2020 г. Девизом НПР является «экономический рывок», предполагающий три приоритета:

- развитие народного хозяйства;
- развитие человеческих ресурсов;
- развитие поддерживаемых территорий.

По прогнозам НПР, до 2020 г. экономика Латвии будет расти в среднем на 5 % в год. На реализацию плана предусмотрено выделить 3—4 млрд латов, в том числе 540 млн латов на проект «Национальная индустриализационная политика» (НИП).

Основное внимание будет уделяться развитию экспортоспособных и высокопроизводительных предприятий производственной и обслуживающей сферы. Индустриализация по-латвийски не подразумевает наличие крупных предприятий и массового производства. Оптимальный вариант — создание нишевых товаров с высокой добавочной стоимостью. Многие компании уже работают в этом направлении. Самыми перспективными отраслями традиционно являются деревообработка и производство продовольствия, биомедицина и специализированный туризм с уклоном в оздоровительный. Один из основных принципов НИП — не выбирать приоритетные отрасли, а создавать условия и перспективы для предпринимательства в целом.

Согласно НИП, средства в основном будут направлены на развитие индустриальных зон, что подразумевает не только строительство предприятий и развитие производств, но и обеспечение качественной инфраструктуры — дорог, энергоснабжения.

Реализация НИП должна обеспечить к 2020 г. следующие результаты: Латвия получит 40 % -ный рост производительности труда в обрабатывающей промышленности, доля промышленности в ВВП увеличится до 20 %, инвестиции в исследования и развитие составят 1,5 % ВВП, прирост экспорта по сравнению с нынешними показателями достигнет 40 %, уровень занятости повысится до 73 %.

Латвийское агентство инвестиций и развития сообщило, что уже 15 компаний приняли положительное решение по реализации значительных финансовых вложений. Эти проекты предусматривают и развитие уже имеющегося бизнеса, и создание новых предприятий. Их реализация приведет не только к увеличению финансовых потоков, но повлечет за собой создание дополнительных рабочих мест.

В настоящее время можно уверенно назвать только три компании, чьи проекты упомянуты в списке. В отношении остальных указываются только страна и сфера деятельности.

Так, в Елгаве планирует начать создание вагонов грузовых поездов российский «Уралвагонзавод». Этот город был выбран не только с точки зрения удобства для производства, но и потому, что местные власти проявили заинтересованность в проекте. Новое предприятие даст 100 рабочих мест и инвестиции в размере 15 млн евро.

Вторым известным инвестором является банк DNB, расширяющий сферу своей деятельности. Центр финансовых услуг банка, который откроется в Риге, будет вести работу с банковскими клиентами в Норвегии. Этому проекту потребуется 52 сотрудника.

Третья компания, официально объявившая о своих планируемых инвестициях, — шведское бюро юридических услуг Magnusson Law. Компания собирается открыть свои филиалы во всех странах региона Балтийского моря, в том числе и в Латвии.

А.М. Зеневич, канд. экон. наук, доцент

В.А. Коврей, канд. экон. наук, доцент

Академия управления при Президенте Республики Беларусь (Минск)

ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ БЕЛОРУССКОГО РЫНКА ИТ-УСЛУГ

Отрасль информационных технологий (ИТ) обеспечивает производство продукции и услуг с высокой долей добавленной стоимости и не требует значительных инвестиций. ИТ являются одним из основных факторов непрерывного экономического роста и повышения международной конкурентоспособности национальной ИТ-индустрии.

Одним из сегментов ИТ-отрасли выступают ИТ-услуги. Согласно исследовательской компании IDC, существует три уровня рынка ИТ-услуг: макроуровень (Macromarket), состоящий из трех сегментов; средний уровень — деление по типу деятельности (EngagementType), включает шесть сегментов; деление по базовым рынкам (FoundationMarket) — всего 13 (установка и поддержка оборудования, инсталляция и поддержка аппаратного обеспечения, установка и поддержка ПО, ИТ-обучение и тренинги, сетевая интеграция и консалтинг, системная интеграция, консалтинг и кастомизация ПО, разработка заказного ПО, аутсорсинг управления приложениями, аутсорсинг информационных систем, аутсорсинг обслуживания компьютеров и сетевого оборудования, хостинг обслуживания и администрирования ПО, хостинг инфраструктурных услуг, ИТ-консалтинг).

В настоящее время значимыми драйверами роста объемов ИТ-услуг являются расширение общего проникновения ИТ-технологий в бизнес-процессы организаций, механизмы государственного управления и повседневную жизнь людей; передача сторонним специализированным организациям части внутренних функций, связанных с использованием ИТ и ИТ-инфраструктуры (ИТ-аутсорсинг).