

взаимодействия далеки от идеального. Современный страховой агент в условиях законодательно установленных обязательных видов страхования зачастую не способствует развитию добровольных видов страхования, порой довольствуясь полученным комиссионным вознаграждением по обязательным видам. Вполне логичным рычагом воздействия в данной ситуации видится политика уменьшения ставок комиссионного вознаграждения по обязательным видам страхования и увеличения их по добровольным видам.

Серьезной проблемой является неукомплектованность свободных агентских участков. Большинство вновь принятых на работу страховых агентов увольняются в первые месяцы работы. Основной причиной является невысокая заработная плата на начальном этапе работы.

Существенным препятствием в использовании сети штатных страховых агентов является организация системы их обучения.

Одним из основных участников страхового рынка Республики Беларусь должен оставаться страховой брокер в силу обладания многими преимуществами, среди которых выделяются профессиональный статус, возможность участия на всех стадиях подготовки и осуществления договора страхования, установленная законодательством ответственность перед своими клиентами. К сожалению, в свете последних событий, касающихся ужесточения деятельности страховых брокеров, данное высказывание о них как основных участниках рынка является не вполне уместным по отношению к белорусскому страховому рынку. Основным путем улучшения данного положения является совершенствование законодательства в области страхования в соответствии мировыми стандартами.

Весьма актуальным в белорусских условиях является использование так называемых “нетрадиционных каналов” сбыта, где в качестве продавцов страховых полисов выступают посредники-партнеры. К ним относятся прежде всего коммерческие банки, финансовые компании, почтовые отделения, а также продажи с использованием компьютерной сети INTERNET и др. Эти виды в силу своей специфики являются выгодными страховым компаниям в финансовом отношении.

**А.В. Ханкевич**

БГЭУ (Минск)

## **РОЛЬ НАЛОГОВОГО ФАКТОРА В РАЗВИТИИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСУДАРСТВА**

Учет налогового фактора в настоящее время приобретает наиболее существенное значение не только для компаний, ведущих внешнеэкономическую деятельность, но и в целом для государства, стремящегося

развивать данную сферы экономических отношений. Республика Беларусь в этом отношении не является исключением.

В современных условиях, с переходом к рыночной экономике, их недооценка не только влечет за собой крупные финансовые потери в виде недополучения казной значительной части государственных доходов. Это заметно ослабляет позиции Республики Беларусь в свете требований нового международного экономического порядка, проявляющегося во взаимодействии отечественной экономики с мировым хозяйством, ее участии в международном разделении труда, обращении к ресурсам межгосударственного рынка капиталов. Так, отсутствие на начальном этапе экономических реформ урегулированных правовыми нормами способов разрешения проблемы двойного налогообложения, отвечающих потребностям зарождающегося рынка, сдерживает расширение внешнеторговых связей Республики Беларусь и служит источником крайне негативного с точки зрения налоговой теории и практики явления — уклонения от уплаты налогов.

В настоящее время на фоне проблемы двойного международного налогообложения наиболее ярко проявляется несовершенство не только отечественного, но и межгосударственного законодательства. Главной причиной такого несовершенства является то обстоятельство, что на данный момент Республика Беларусь ратифицировала налоговые соглашения только с 50 странами. В то же время в рамках 24 государств Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) действует более 250 конвенций об избежании двойного налогообложения. Данные проблемы во избежание двойного налогообложения обсуждались также на таких представительных форумах, как Организация Объединенных Наций (ООН), Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), Организация американских государств (ОАГ), Организация экономического сотрудничества и развития, Андский пакт и др.

По нашему мнению, в отношении государств, с которыми не заключены соглашения о двойном налогообложении, следует принимать к зачету уплаченные прямые налоги в стране резидента, что способствовало бы не только снижению налоговой нагрузки, но и созданию условий для повышения привлекательности страны в качестве субъекта внешнеэкономической деятельности.

*Ю.В. Цыдик*

БГЭУ (Минск)

## **ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ**

Эффективное развитие инвестиционной деятельности является необходимым условием стабильного роста экономики Республики Беларусь. Под инвестиционной деятельностью понимаются действия юри-