

агентств, проведение по результатам мониторинга рейтинга предприятий государства и предоставление банкам информации рекомендательного характера о целесообразности инвестиций в наиболее эффективные и динамичные предприятия; создание архива кредитных историй и системы кредитных бюро; совершенствование правовых и нормативных документов.

Е.В. Крюкова, аспирант

Институт экономики НАН Беларуси (Минск)

ПРОГНОЗ ПОСЛЕДСТВИЙ ОТ ВСТУПЛЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В ВТО НА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОМ РЫНКЕ

Важнейшим инструментом в проведении внешнеэкономической политики и построении торгово-производственных отношений, экономического сотрудничества между странами являются торговые соглашения, заключаемые в рамках Всемирной торговой организации.

Если реализация возможностей, приобретенных от вступления в ВТО, потребует определенного времени, то возможные неприятности могут наступить в самые кратчайшие сроки. Точные подсчеты баланса выгод и потерь в целом для экономики страны — дело вряд ли возможное. Но более или менее четкое представление о перспективах тех и иных областей или регионов вполне реально, оно позволит выстроить позицию страны на переговорах об условиях вступления в ВТО и принять конкретные меры по минимизации потерь.

По данным РУП “Центр экспертиз и испытаний в здравоохранении” Министерства здравоохранения Республики Беларусь, на февраль 2002 г. зарегистрировано и разрешено к медицинскому применению в стране 6487 объектов лекарственных средств, из них белорусского производства — 889 (около 14 %).

По данным российской компании RMBC, проводящей исследования на фармацевтических рынках стран СНГ, за 2003 г. в объеме розничных аптечных продаж в Беларуси препараты российского производства составляют 10 %, белорусского — 12, украинского — 4, зарубежного производства — 74 %. На рынке России доля белорусских препаратов составила 0,6 %, на рынке Украины — 0,26 %.

Полученные данные позволяют утверждать, что основные обороты на рынке Беларуси осуществляют зарубежные компании. Хотя в рейтинге производителей — лидеров розничных продаж три позиции занимают белорусские предприятия (Борисовский завод медпрепаратов, ОАО “Белмедпрепараты”, СП Минскинтеркапс).

На роль основного плательщика в фармакологии Беларуси все больше выдвигается сам большой, сокращается доля государственных и льготных закупок. Поэтому в рассмотрении вопроса о положительных

и отрицательных эффектах от вступления в ВТО отдельно следует остановиться на потребителе, который испытывает все возрастающее финансовое бремя на лекарства.

Таможенное обложение является одним из самых эффективных способов государственного регулирования внешней торговли. Конечный уровень «связывания» таможенных пошлин по всем позициям расширенной кодировки лекарственных средств превышает ставку ныне действующего тарифа, т.е. импортные товары станут дороже, что даст возможность расширить объемы продаж для отечественных производителей, получить им дополнительную прибыль, которую можно использовать на разработку новых лекарств либо на усовершенствование технологий производства отечественных препаратов, соответствие международным нормам и стандартам качества. Таким образом, после вступления в ВТО не произойдет значительного увеличения поступлений импорта на фармацевтический рынок Республики Беларусь и, как следствие, повышения конкуренции для отечественных производителей на внутреннем рынке.

С другой стороны, положительный эффект следует ожидать от воздействия зарубежных фирм на фармацевтический рынок путем создания СП, т.е. привлечения иностранного капитала, зарубежного опыта и технологий.

Однако не следует забывать о том, что на данном этапе отечественные производители располагают лишь 14 % препаратов от общего числа обращающихся на рынке. Повышение пошлин на лекарства негативно скажется на благосостоянии населения; спрос на лекарства достаточно неэластичен и вряд ли сильно снизится, а из-за дорогих лекарств придется жертвовать либо другими товарами, либо здоровьем, что может происходить и одновременно.

*З.И. Кузьменок,
Н.П. Шиленок, ассистенты*

БФ БГЭУ (Бобруйск)

ОТНОШЕНИЕ К МАЛОМУ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВУ В БОБРУЙСКОМ РЕГИОНЕ

Недоверие к частному предпринимательству, особенно к тем его представителям, кто занимается торговлей, имеет место на всем постсоветском пространстве. Подобные тенденции в свое время были сильны во всех государствах Западной Европы и в других странах, которые мы сейчас называем промышленно развитыми. Сегодня там уже сформировались иные ценности, и общество приветствует и поддерживает частную инициативу и частный капитал. Подобная переоценка, похоже, постепенно происходит и у нас. Любой социологический опрос показы-