

Учитывая влияние внешних факторов, торговые предприятия должны в полной мере использовать внутренние резервы снижения тоговых затрат. В их числе можно выделить регулирование объемов закупок, снижение затрат на транспортировку, сокращение затрат на хранение.

Эффективным средством снижения издержек обращения, несомненно, будет являться организация их учета по центрам ответственности. Такая организация учета, контроля и анализа позволит установить персональную ответственность за определенную группу издержек обращения.

Одной из важных задач управленческого учета является сбор и обобщение информации, полезной для принятия руководством торговой организации обоснованных управленческих решений.

Процесс принятия решения начинается с определения цели и задач, стоящих перед торговой организацией. От этого зависит отбор исходной управленческой информации и избранный вариант решения. Управленческий учет включает множество приемов и методов, которые позволяют обрабатывать и обобщать исходную информацию.

На практике принятие управленческого решения предполагает сравнительную оценку ряда альтернативных вариантов и выбор из них оптимального, в наибольшей степени отвечающего целям торговой организации. Для этого необходимо иметь информацию об издержках обращения по всем альтернативным вариантам.

На базе информации управленческого учета решаются как оперативные задачи, так и задачи перспективного характера:

1) оперативные задачи: определение точки безубыточности; планирование ассортимента товаров, подлежащих реализации; определение структуры товарооборота с учетом лимитирующего фактора; принятие решений по ценообразованию;

2) задачи перспективного характера, имеющие долгосрочное стратегическое значение: о капитальных вложениях; о целесообразности расширения ассортимента товаров.

Решение данных задач предполагает долгосрочное отвлечение собственных средств из оборота, иногда требует долгосрочного привлечения заемных ресурсов, а потому заслуживает особого внимания.

Приемы и методы управленческого учета позволяют дать правильные рекомендации при решении подобного рода проблем.

С.И. Мазоль, канд. экон. наук

БГЭУ (Минск)

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ИНТЕГРАЦИИ КОРПОРАТИВНОГО СЕКТОРА В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ: ОПЫТ ДЛЯ БЕЛАРУСИ

Современный этап развития интеграционных процессов в корпоративном секторе можно охарактеризовать как этап мегаконцентрации капитала. Слияния и поглощения являются в настоящее время одним

из основных инструментов трансформации глобальной конкурентной среды. По данным ООН, в 2002 г. доля трансграничных сделок по слияниям и поглощениям в общем объеме вывезенных прямых иностранных инвестиций составила 57 %, в 2001 г. данный показатель составил 83 %, а в период пика слияний и поглощений в корпоративном секторе, который пришелся на 2000 г., — 95,2 %. Объем сделок по слияниям и поглощениям достиг своего максимума в 2000 г., когда общая стоимость трансграничных операций составила 1 трлн 144 млн дол. США.

Отраслевая структура трансграничных слияний и поглощений имеет следующие особенности. Во-первых, это низкая доля компаний добывающей промышленности в общей стоимости сделок по слияниям и поглощениям (2—4 % общей стоимости данных сделок), что в целом соответствует роли первичного сектора в мировом промышленном производстве. Во-вторых, резко увеличилась доля сектора услуг в общем объеме слияний и поглощений в период 1999—2000 гг.; это обусловлено возросшими темпами концентрации в финансовой сфере и в сфере коммуникаций. Доля указанных отраслей в общей стоимости сделок по слияниям и поглощениям составила в тот период 21,1—22,7 % и 21,4—32,2 % соответственно, или 42,5—54,9 % общего объема сделок, заключенных в рассматриваемый период.

В настоящее время основную роль в слияниях и поглощениях играют полные поглощения, доля которых составляет 60—70 % общего количества. Это в целом хорошо согласуется с современной теорией инвестиционного поведения компаний, одним из мотивов которого является стремление инвестора иметь полный контроль над объектом инвестирования, особенно когда он становится частью единого хозяйственного комплекса компании. Отсюда вполне прогнозируемой является сходная динамика двух других типов слияний и поглощений, не обеспечивающих полного контроля над приобретаемой компанией — операций по приобретению более 50 % и менее 50 % активов компании-цели. Их доля в общем количестве сделок по слияниям и поглощениям колебалась в пределах 10—20 %. Наименее популярной формой интеграции компаний являются слияния: доля сделок данного типа составила в исследуемом периоде 1—4 % общего количества мировых операций по слияниям и поглощениям.

Самыми популярными в настоящее время являются горизонтальные слияния, обеспечивающие наибольшие возможности концентрации активов и соответствующие современной стратегии глобальной конкуренции. Доля горизонтальных слияний и поглощений в общей стоимости трансграничных сделок составила (1990—1999 гг.) 50—70 %, тогда как доля конгломератных сделок — 30—35 %, доля вертикальных сделок — 2—5 % общей стоимости трансграничных слияний и поглощений.

Основываясь на вышеизложенном, можно сформулировать следующие рекомендации для формирования политики привлечения иностранных инвестиций в экономику Республики Беларусь:

- политика привлечения иностранных инвестиций должна основываться на активной программе приватизации крупных государственных компаний;

- при проведении программы приватизации необходимо предусмотреть возможность выкупа иностранными инвесторами контрольного пакета акций с последующей полной передачей компании под контроль зарубежного инвестора;

- проведение широкомасштабной приватизации следует ориентировать на период подъема мирового инвестиционного и экономического цикла;

- важнейшим источником привлечения иностранного капитала являются иностранные инвестиции в финансовый сектор и сферу коммуникаций.

В.В. Макаревич, аспирант

БГЭУ (Минск)

ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ СТРАХОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СТАТИСТИЧЕСКОГО ПОДХОДА

Используемые в настоящее время классические методы анализа экономического состояния предприятия имеют ряд существенных недостатков:

- данные показатели зачастую применимы лишь для конкретных узких областей, что не дает возможности обобщить данные функции для других областей экономики либо экономик других стран;

- данные показатели не учитывают влияния среды (отрасли) предприятия на экономическое состояние предприятия в будущем. Однако такое положение дел, на наш взгляд, справедливо, если речь идет о развитой рыночной экономике.

В то же время все большее развитие получает статистический подход при анализе экономического состояния организаций. Один из таких методов — метод дискриминантного анализа, причем с появлением специализированных программных продуктов, таких как, например, STATISTICA, существенно упрощает процесс расчета дискриминантных функций. Данный метод дает возможность построить функцию для каждого конкретного случая, с учетом необходимых факторов, задаваемых исследователем.

С учетом вышесказанного строится модель прогнозирования банкротства страховых организаций. Модель учитывает следующие характеристики организаций: X_1 — доля рынка; взвешенная на долю капитала организации на рынке; X_2 — отношение выручки к затратам на ведение дела; X_3 — отношение выручки к возмещению; X_4 — отношение