

Основными условиями для получения финансирования данных организаций являются: ускорение процесса разгосударствления и приватизации, демополизация экономики; реформирование системы ценообразования; обновление программы социальной защиты населения; реформа сельского хозяйства; сокращение перекрестного субсидирования в сфере коммунальных услуг; разработка и реализация государственных программ развития малого и среднего бизнеса; реформа банковского сектора.

*И.В. Цыкунов, канд. экон. наук, доцент
БГЭУ (Минск)*

РЕСПУБЛИКА БЕЛАРУСЬ В НОВЫХ УСЛОВИЯХ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

Внешняя торговля с самого момента своего возникновения стала объектом международного регулирования. Особенно это проявилось на современном этапе экономического развития, когда во второй половине прошлого века с этой целью были созданы ряд международных организаций, прежде всего Всемирная торговая организация (ВТО). Ставя перед собой цели стандартизации и либерализации мировой торговли, обеспечения справедливых условий конкуренции, ВТО, являющаяся преемницей действовавшего с 1947 г. Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ), призвана регулировать торгово-политические отношения участников организации на основе пакета Соглашений Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров (1986–1994). Эти документы являются правовым базисом современной международной торговли.

В связи с подготовкой к вступлению в ВТО, Республика Беларусь в настоящее время свою торговую политику строит на основе данных общепризнанных норм. Кроме того, основные торговые партнеры Республики Беларусь являются членами ВТО или собираются ими стать в ближайшее время. Это делает актуальным рассмотрение современных тенденций формирования торговых отношений между государствами.

Основополагающими принципами и правилами ГАТТ/ВТО являются:

- взаимное предоставление режима наибольшего благоприятствования (РНБ) в торговле;
- взаимное предоставление национального режима (НР) товарам и услугам иностранного происхождения;
- регулирование торговли преимущественно тарифными методами;
- отказ от использования количественных и иных ограничений;
- транспарентность торговой политики;
- разрешение торговых споров путем консультаций и переговоров и т. д.

Привычная торговая практика сформировалась под влиянием именно этих основных принципов. Особое внимание следует обратить на требование регулирования внешней торговли преимущественно тарифными методами. Данный механизм экономического регулирования состоит в том, что импортируемые

товары облагаются таможенными пошлинами, что повышает их цену на рынке страны экспорта и тем самым снижает их конкурентоспособность по сравнению с отечественными товарами. При этом ко всем импортным товарам, в соответствии с требованиями режима наибольшего благоприятствования, должны применяться одинаковые меры тарифного регулирования.

Вместе с тем в последние годы произошли значительные изменения условий внешней торговли. Это связано со значительным увеличением влияния новых индустриальных стран Азии, прежде всего Китая, Вьетнама, Малайзии, куда активно переносится производство основной массы потребительских товаров. Прежние страны-производители (США, страны Европы) превращаются в потребителей. Это влечет неизбежные негативные последствия для наиболее развитых в экономическом отношении стран.

Например, в 2006 г. торговый дефицит США с Китаем достиг уровня в 232,5 млрд дол. США. Являясь членами ВТО, данные государства не могут открыто предпринять адекватных мер по защите своего рынка. Этому также способствуют низкие ставки таможенных пошлин в развитых странах. Экономический барьер в виде таможенных пошлин в размере до 10 % легко преодолевается за счет значительно большей разницы в цене товаров, производимых в Китае, Вьетнаме, Малайзии.

Вместе с тем, следует понимать, что ВТО создавалась наиболее развитыми странами именно как инструмент своей торговой политики в соответствии с действовавшими тогда экономическими условиями. И в настоящее время наметился существенный дисбаланс сложившихся правил международной торговли и интересов стран – основателей ВТО. В таких условиях они неизбежно пытаются найти пути защиты своего рынка.

Прежде всего, это возможно путем применения нетарифных (неэкономических) мер регулирования внешней торговли. Несмотря на то, что применение таких мер также регламентировано ВТО, широкое применение находят многочисленные скрытые меры нетарифной защиты. Это привело к тому, что многие экономисты пришли к выводу о появлении новых серьезных тенденций в изменении подходов к регулированию внешней торговли. Они получили название «новый меркантилизм». Это название отражает возврат к старым принципам, проповедовавшим необходимость жесткой защиты любыми средствами национального рынка от внешней конкуренции.

Данные тенденции только обозначаются и пока не нашли своего отражения в каких-либо официальных документах ВТО.

Поскольку приоритетом экономического развития Республики Беларусь определено развитие экспорта, наша страна, являясь активным участником мирового торгового процесса и делая ставку на его дальнейшее активное развитие, не может не учитывать происходящих изменений в условиях торговли на внешних рынках. Кроме того представляет значительный интерес изучение практики новых методов торговой защиты, применяемых развитыми странами. Это особенно актуально в связи с подготовкой Республики Беларусь к вступлению в ВТО.