

ПЕРСПЕКТИВЫ ТОРГОВО-ПОСРЕДНИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ДЛЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

На современном этапе развития национальной экономики в условиях уже относительно сложившихся экономических связей и конкурентной среды становится актуальным не только общее совершенствование существующих технологий организации посреднической деятельности, но и внедрение новых для экономики методик продвижения товара.

Сейчас важна современная грамотно спроектированная технология канала продвижения товара к конечному потребителю, которая снижает издержки, расширяет возможности в оказании дополнительных услуг, и, в конечном итоге, повышает финансовый результат, что позволяет выигрывать в конкурентной борьбе за потребителя.

Настоящая работа рассматривает основной комплекс проблем современного института и субъектов посреднической деятельности и ставит своей целью: анализ мирового опыта функционирования торгово-посреднических звеньев в организации эффективного товародвижения и формирования предложений по его использованию в Республике Беларусь.

Для раскрытия данной темы ставились задачи:

- изучение особенности торгово-посреднической деятельности на мировых рынках в современных условиях, их основные направления и виды посредничества;
- выявление общих принципов и систем товародвижения;
- анализ широкого спектра логистических услуг в сфере материальных и информационных потоков и инфраструктуры товарных каналов.

Предметом исследования научной работы является деятельность торгово-посреднических фирм при организации эффективного товародвижения.

Анализ международного опыта торгово-посреднической деятельности и ее правового регулирования позволяет сделать вывод о том, что посредники играют важную роль в торговом обороте, а их грамотное использование позволяет экономить средства, время и повышает эффективность внешнеэкономической деятельности.

Результатом исследования являются практические рекомендации по совершенствованию посреднической деятельности для эффективного посреднического сбыта в Республике Беларусь и позволяют сделать следующие выводы:

- Решая вопрос об использовании посредника весьма важно оптимизировать их количество, исключив лишние посреднические звенья.

- При отсутствии надежных торговых посредников с собственными разветвленными каналами можно ориентироваться на зарубежные посреднические фирмы.

- При подборе иностранного посредника особенно важно убедиться в его высокой квалификации и надежном финансовом положении.

- Обязательно детальное знакомство с деятельностью посредника, в том числе в стране его нахождения.

- С самого начала работы с посредником белорусский поставщик должен ориентироваться в отношениях с ним на принцип максимальной информированности.

- Важной проблемой предприятий торговли является выбор оптимальной структуры товародвижения.

Опыт использования зарубежных торговых посредников весьма актуален для белорусских коммерческих структур не только при экспорте ими товаров на внешние рынки. Нарботанные длительной зарубежной практикой нормы, правила и схемы взаимодействия в этой области могут быть творчески использованы белорусскими импортерами, осуществляющими сбыт иностранных товаров в Республике Беларусь. В первую очередь это относится к принципам построения товаропроводящей сети, правовых и коммерческих взаимоотношений юридических и частных лиц, задействованных в реализации импортных товаров.

М.С. Белякова, А.С. Валуц, А.Н. Жданок, ФМ, 3-й курс, гр. ЭК-1
Научный руководитель – *В.Я. Асанович, д-р хим. наук*

МОДЕЛИ ДИНАМИКИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ С УЧЕТОМ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА

В настоящее время проблема учета и влияния научно-технического прогресса (НТП) на уровень национального дохода (НД) остается весьма актуальной. На сегодняшний день зарубежными и отечественными учеными предложен ряд различных моделей, где учитывается влияние НТП на уровень валового внутреннего продукта (ВВП) или национального дохода.

Данная работа посвящена вопросам моделирования научно-технического развития страны, ответы на которые помогут определить влияние НТП на экономический рост.

Определить степень такого влияния достаточно сложно, поскольку новые знания, получаемые в результате научных исследований и разработок не материализованы и, следовательно, трудно измеримы. Однако измерим результат их использования: приращение производства продукции за счет более совер-