

СОСТОЯНИЕ И НАПРАВЛЕНИЯ СПЕЦИАЛИЗАЦИИ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В РАМКАХ ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА

В статье дана оценка внешнеторговой деятельности Республики Беларусь в рамках Таможенного союза, рассмотрена взаимозависимость объемов экспорта с показателями импорта, представлены возможные направления специализации республики в рамках данного объединения, определено ее место и роль с учетом специализации на экспорте наукоемкой высокотехнологичной продукции и ИТ-услуг.

Сотрудничество России, Республики Беларусь и Казахстана в сфере создания единого экономического пространства идет на протяжении многих лет. Таможенный союз – интеграционное объединение с едиными правилами для всех участников, открывающее широкие перспективы для реальной интеграции экономик и активизации внешней торговли. Особенно это актуально для Республики Беларусь, которая по основным показателям внешнеторговой деятельности является малой открытой экономикой – размеры экспортной и внешнеторговой квот – 55 и 62 % соответственно [2, с. 544].

Внешнеторговый оборот Республики Беларусь ежегодно увеличивается, однако импорт республики в динамике превышает экспорт, что обуславливает хронически отрицательное внешнеторговое сальдо и вызывает негативные эффекты в экономике. Так, в 2010 г. дефицит торгового баланса составил 7,425 млрд долларов США [6].

Анализируя экспортно-импортные показатели республики, можно предположить наличие зависимости между ними. В целях ее анализа по данным показателям целесообразно построить уравнение регрессии. Данные сгруппированы в табл.

Таблица

Данные для построения уравнения регрессии по показателям экспорта и импорта Республики Беларусь

| Год | Экспорт(x) | Импорт(y) | $x*y$ | x^2 | y^2 |
|-----------|------------|------------|----------|----------|----------|
| 2004 | 13,8 | 16,5 | 227,7 | 190,44 | 272,25 |
| 2005 | 16 | 16,7 | 267,2 | 256 | 278,89 |
| 2006 | 19,7 | 22,3 | 439,31 | 388,09 | 497,29 |
| 2007 | 24,3 | 28,7 | 697,41 | 590,49 | 823,69 |
| 2008 | 32,6 | 39,4 | 1284,44 | 1062,76 | 1552,36 |
| 2009 | 21,3 | 28,6 | 609,18 | 453,69 | 817,96 |
| 2010 | 29,8 | 37,2 | 1108,56 | 888,04 | 1383,84 |
| Сумма | 157,5 | 189,4 | 4633,8 | 3829,51 | 5626,28 |
| Ср. знач. | 22,5 | 27,0571429 | 661,9714 | 547,0729 | 803,7543 |

Примечание. Источник: собственная разработка на основе [2, с. 552]

Дальнейшие расчеты позволяют сделать следующий вывод: при увеличении экспорта из Республики Беларусь на 1 млрд долларов импорт возрастет на 1,30291 млрд долларов, или в 1,3 раза.

Коэффициент корреляции между величинами имеет положительный знак и близко к единице:

$$R_{xy} = \frac{\overline{xy} - \bar{x} * \bar{y}}{\alpha_x - \sigma_y} = \frac{661,9714 - 22,5 * 27,05711429}{\sqrt{547,0729 - 22,5^2} - \sqrt{803,7543 - 27,05711429}} = 0,9833063.$$

Следовательно, связь между значениями экспорта и импорта является прямой и тесной.

В географической структуре белорусского экспорта преобладают страны СНГ [7, с. 89–90]. Сегодня уже можно говорить об уже действующем Таможенном союзе России, Беларуси и Казахстана.

С точки зрения взаимосвязанности экономики Российской Федерация является основным импортером белорусской продукции. В 2010 г. доля России в белорусском товарном экспорте составляла 38,7 % [7, с. 91]. Россия также снабжает белорусский рынок стратегически важными ресурсами, 50 % которых составляют товары критического импорта.

Что касается Казахстана, то в последнее время торговля с ним также активизировалась. В период с 2009 по 2010 гг. темп роста товарооборота составил 223 % и вырос до 863 млн долларов США.

В то же время нужно ясно представлять объективную роль Республики Беларусь в рамках объединения. Сегодня большинству стран мирового сообщества присуща специализация, основанная на конкурентных преимуществах и позволяющая использовать их для достижения высоких результатов в экономической деятельности. Она необходима и Беларуси ввиду неспособности на равных конкурировать со странами-союзницами. Условия хозяйствования в них слишком различны. Так, например, ставка налога на добавленную стоимость в Беларуси составляет 20 %, в России – 18 %, в Казахстане – 16 % с планами ее снижения до 12 % [7]. Если учесть, что у России и Казахстана имеется богатая сырьевая база, а уровень развития промышленности не уступает белорусскому, национальные товары могут потерять конкурентоспособность, а открытие границ после 1 января 2012 г. – привести и к потере части национального рынка сбыта. Выход из данной ситуации возможен посредством обновления основных фондов, снижения энергоемкости продукции, экспорта высокотехнологичной, наукоемкой продукции, активизации экспорта услуг, доля которого в общем объеме составляет всего 15 % [2, с. 564]. Ориентации на высокотехнологичную направленность экономики будут способствовать следующие факторы:

- высокий уровень подготовки научного и производственного персонала;
- наличие национальных товаропроводящих сетей за рубежом;
- отсутствие «издержек входа» на рынок Таможенного союза.

На основе вышеизложенного, можно предложить следующую: «трехступенчатую стратегию национального развития»:

1. Освоение производства и экспорта наукоемкой продукции и услуг (активизация экспорта).

2. Снижение объемов импорта наукоемкой высокотехнологичной продукции и сопутствующих услуг (импортозамещение).

3. Модернизация и перевод отсталых отраслей промышленности на качественно новую ступень (инновационное развитие).

В результате удастся не только обеспечить сбалансированное развитие экспорта на основе сферы высоких технологий и ИТ-услуг, но и уменьшить импорт зарубежной продукции с высокой добавленной стоимостью, создать научно-техническую базу для освоения шестого технологического уклада. Это приведет к стабилизации экономической ситуации в стране, а также закреплению в рамках Таможенного союза за Республикой Беларусь имиджа высокотехнологичного, динамично развивающегося государства.

Таким образом, следует вывод: учитывая современные реалии развития мировой экономики, большинство стран неспособно в одиночку добиваться высоких результатов во внешней торговле. Поспособствовать этому может вхождение в региональные объединения, блоки, союзы. Однако вступление в них должно быть продуманным и взвешенным, основываться на специализации стран, что позволит, с одной стороны, нивелировать отрицательные эффекты, с другой – повысить выгоды от совместного сотрудничества.

Список литературы

1. Статистический ежегодник Республики Беларусь / В. И. Зиновский [и др.]; под общ. ред. В. И. Зиновского. – Минск: Нац. статист. комитет Респ. Беларусь, 2010. – 582 с.

2. Замедлить время, ускорить бизнес // Информационный портал Белорусский репортер [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.reporter.by/Belarus/Zamedlitvremja-uskorit-biznes/>.

3. Внешняя торговля товарами и услугами Республики Беларусь // Национальный банк Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://nbrb.by/statistics/ForeignTrade/>.

4. Дефицит внешней торговли Беларуси в 2010 году // Новости Беларуси [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://udf.by/news/economic/38750-deficit-vneshney-torgovli-belarusi-v-2010-godu-vyros-na-tret.html>.

5. Статистический справочник Беларуси в цифрах / В. И. Зиновский [и др.]; под общ. ред. В. И. Зиновского. – Минск: Нац. статист. комитет Респ. Беларусь, 2011. – 103 с.

6. На пути к взаимопониманию // Портал Таможенного союза [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.customsunion.by/>

7. Экспорт товаров // Информационный портал Belgazeta.by [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.belgazeta.by/20110305.9/040190241/?mode=print>.

И. Е. Перминова

Научный руководитель – кандидат экономических наук И. В. Корнеевец

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ МИНИМИЗАЦИИ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫХ РИСКОВ

В данной статье на основе исследования рисков государственного регулирования, связанных с неустойчивостью и несовершенством институциональной среды, показана ак-