

$$K_c = O / П_n$$

где O — объем производства продукции; $П_n$ — потребность в продукции (нормативная).

Коэффициент, равный единице, характеризует полное самообеспечение по данному виду продукции, коэффициент менее единицы свидетельствует, что уровень обеспечения данным видом продукции недостаточен, а более единицы — наблюдается избыток данного вида продукции.

Важной специфической чертой переходной экономики является постепенно формирующаяся межрегиональная интеграция, представляющая собой самостоятельный выход на потребителей и производителей продукции за пределы региона (района, области). Это проявляется в форме восстановления межрегиональных продовольственных связей на уровне самих производителей и покупателей, а также путем формирования оптовых продовольственных рынков.

*В.А. Веренич, магистр экон. наук
БГЭУ (Минск)*

ПРОБЛЕМЫ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫХ РЕСУРСОВ В ИНТЕГРИРОВАННЫХ СТРУКТУРАХ

Реализация организационно-экономического механизма, направленного на координацию и согласование экономических интересов предприятий и организаций агропромышленного комплекса, — проблема актуальная. Мероприятия по ее решению нашли отражение в Национальной стратегии устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2020 года. Повышение активности товаропроизводителей АПК к интеграционному взаимодействию зависит от многих составляющих, основными из которых являются освоение качественно новых подходов к технико-технологической модернизации и управлению производством, использование мер государственной поддержки при участии в программных мероприятиях. Финансово-экономический кризис сдерживает потенциальных инвесторов, с одной стороны, от вложений в рискованные виды деятельности, а с другой — стимулирует более эффективно распределять ресурсы в развитии производства.

Интегрированные структуры аккумулируют в себе все ресурсы, и следует особое внимание уделять вопросам их эффективного распределения между участниками. Существует несколько аспектов данной проблемы. С одной стороны, интегрированная структура имеет преимущество в привлечении внешних источников, а с другой — существенные стимулы и возможности контроля эффективного использования собственных источников, поскольку она владеет активами участников.

Собственные инвестиционные ресурсы являются наиболее дешевыми, поскольку не имеют первичных институциональных издержек финансирования в отличие от привлеченных. Однако использование этого источника становится нерентабельным в тех случаях, когда инвестиционные возможности становятся ограниченными. Проанализировав перераспределение инвестиционных ресурсов внутри интегрированных формирований в АПК Беларуси, можно отметить, что головная компания (в большинстве случаев — это перерабатывающее предприятие) была вынуждена снижать собственные инвестиции в развитие предприятий-участников при сокращении объема денежного потока от основной деятельности, что имело место при валютном кризисе в 2011 г. Однако и само по себе данное финансирование носит ограниченный характер в силу специфики сельскохозяйственного производства. Так показатель рентабельности реализованной продукции в сельском хозяйстве значительно ниже, чем, например, в промышленности. В 2010 г. он составил 0,3 %, в 2011 г. — 15,5, в промышленности — 8,9 и 16,5 % соответственно. Рентабельность активов в сельском хозяйстве практически в 2 раза меньше в сравнении с аналогичным показателем для промышленности и торговли по результатам 2011 г. — 4,5 против 8,3 и 7,5 % соответственно.

Еще одним аспектом данного вопроса является так называемый «корпоративный социализм», на элементы которого указывал Дж. Шарфстайн в своих исследованиях. Он проявляется при перекрестном финансировании бизнес-единиц в составе интегрированного формирования, выражается в недостаточном финансировании участников с относительно благоприятными инвестиционными характеристиками и чрезмерным (бизнес-единиц) с относительно низкими инвестиционными перспективами. В Беларуси особое внимание уделяется социальной направленности развития агропромышленного производства. Вопрос регулируется государственными органами управления, вследствие чего предприятия-интеграторы не имеют возможности определять состав и количество участников объединения и лишены в краткосрочной перспективе прямой заинтересованности в присоединении к ним сельскохозяйственных предприятий.

*С.И. Веренич, канд. ветеринар. наук, доцент
БГЭУ (Минск)*

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В ПОВЫШЕНИИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК

Обеспечение населения продовольствием является актуальной мировой проблемой, поскольку на планете голодает каждый шестой житель, что составляет около 1 млрд человек. Для ее решения в современ-