

когда нынешний персонал будет занимать новые позиции, опираясь на свои сильные стороны.

Считаю, что основными сферами ответственности финансов должны быть:

- гарантия предоставления ценности акционерам и другим заинтересованным лицам;
- постановка перед бизнес-менеджерами новых задач и оказание им помощи в генерировании ценности и мониторинг этих процессов;
- управление финансовыми рисками и осуществление финансового контроля.

Поэтому трансформирование финансов будет играть ключевую роль, способствуя улучшению показателей функционирования и преобразованиям в масштабах всей компании, гарантируя, что финансы и другие ресурсы используются настолько производительным и эффективным, насколько это реально возможно в масштабах всего бизнеса. Полагаю, что финансовая функция и специалисты в области финансов могут добиться требуемых изменений и остаться в организации на ключевых позициях.

И.В. Цыкунов, доцент

БГЭУ (Минск)

ТАМОЖЕННАЯ СТОИМОСТЬ ИМПОРТИРУЕМЫХ ТОВАРОВ И ВСТУПЛЕНИЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В ВТО

В настоящее время в Республике Беларусь осуществляются мероприятия по присоединению к Всемирной торговой организации. Одним из этапов для такого присоединения является приведение законодательства Республики Беларусь согласно требованиям, предъявляемым Всемирной торговой организацией.

Одним из основных факторов, определяющих развитие внешней торговли, является величина таможенных платежей, которые необходимо уплатить в отношении импортируемых товаров. Основная масса таких товаров при ввозе в Республику Беларусь облагается ввозными таможенными платежами — таможенными пошлинами и налогом на добавленную стоимость (НДС).

Действующий белорусский таможенный тариф устанавливает ставки ввозных таможенных пошлин в размере 5—30 % таможенной стоимости товара. Средневзвешенная ставка таможенной пошлины составляет около 12 %. Таким образом, ввозимые товары с

учетом НДС облагаются при ввозе таможенными платежами в размере около 30 % их таможенной стоимости.

Столь значительный уровень таможенного обложения товаров выводит вопрос определения их таможенной стоимости на первое место по важности факторов, определяющих экономическую целесообразность импорта товара в коммерческих целях. Действующее в настоящее время в Республике Беларусь законодательство, регулирующее вопросы определения таможенной стоимости, в полной мере соответствует требованиям ВТО. При этом Республика Беларусь фактически имеет законодательство в вопросах таможенной оценки, идентичное странам Европейского союза, но применяются эти нормы в совсем других условиях. Законодательство предполагает максимальную свободу международной торговли и не содержит норм и механизмов, позволяющих государству активно противостоять многочисленным спланированным нарушениям.

Основной причиной рассматриваемой проблемы является высокий уровень таможенного обложения по сравнению с развитыми странами, в первую очередь — со странами Европейского союза. Это делает экономически целесообразным нарушение таможенного законодательства со стороны участников ВЭД, заключающееся в «занижении» таможенной стоимости. При среднем уровне таможенного обложения в 30 % занижение таможенной стоимости в два раза «экономит» импортеру 15 % стоимости товара. Данная величина может значительно превышать доход, который импортер легально получает при реализации товара на внутреннем рынке. Как факторы, способствующие такому положению дел, можно отметить значительное развитие теневой экономики, возможность реализации больших объемов товаров через сеть индивидуальных предпринимателей на различных рынках и ярмарках за наличный расчет и т.д.

Страны Европейского союза имеют гораздо более низкий уровень таможенного обложения, а также иные сопутствующие факторы делают экономически непривлекательными нарушения, связанные с неверным определением (занижением) таможенной стоимости. На современном уровне развития внешнеторговых отношений в этих странах такой тип правонарушений практически отсутствует.

Следует сделать оговорку, что рассматриваемые проблемы характерны для большинства стран, находящихся с Республикой Беларусь на аналогичном уровне экономического развития.

Их опыт свидетельствует о том, что решить проблему «занижения» таможенной стоимости, основанную на указанных выше принципиальных противоречиях, нельзя. Необходимо постепенно

адаптировать все аспекты законодательства к международным нормам, и в первую очередь это касается таможенного тарифа. Причем неизбежны определенные негативные моменты, такие, как снижение доходов бюджета от импорта товаров. Все страны, готовые к вступлению в ВТО, принимают специальные программы, направленные на минимизацию таких негативных последствий. Но следует помнить то, что основной причиной стремления любой страны вступить в ВТО является в конечном счете активизация всей экономики.

Е.М. Чепикова, ассистент

БГЭУ (Минск)

ВАРИАНТЫ РЕЗУЛЬТАТОВ НАЛОГОВО-БЮДЖЕТНОЙ ПОЛИТИКИ

Налогово-бюджетная политика каждой страны может различаться широким разнообразием. Последствия политики могут проявляться в размерах дефицита бюджета (хронического или периодического), накоплении государственного долга или в поддержании довольно высокого уровня бюджетной дисциплины. Считается приемлемым размер дефицита бюджета не выше 3 % ВВП, а коэффициента долга — не более 60 % ВВП.

Правило проведения налогово-бюджетной политики призвано сочетать соблюдение бюджетной дисциплины с гибкостью. Хотя основы налогово-бюджетной политики существенно различаются между странами, их можно оценить по двум критериям:

- 1) способна ли основа политики обеспечить бюджетную дисциплину в среднесрочной перспективе;
- 2) достаточно ли гибка эта основа, чтобы способствовать сглаживанию краткосрочных колебаний в рамках экономического цикла.

Два этих критерия позволяют составить матрицу, отражающую 4 варианта результатов налогово-бюджетной политики.

		Среднесрочная бюджетная дисциплина	
		да	нет
Краткосрочная гибкость бюджета	Да	А — идеальная бюджетная основа	Б — антициклическая бюджетная основа без фиксатора
	Нет	В — излишне жесткая циклическая бюджетная основа	Г — недейственная политика, слабая бюджетная основа