

- контракты не интегрированы с системами выбора источника поставки и оперативными системами закупок, а также с платежными системами для соблюдения условий и мониторинга контрактов;

- контракты не обладают достаточной прозрачностью для всей организации;

- выполнение контракта в компании не отслеживается, штрафы за невыполнение не установлены;

- центральный репозиторий для шаблонов контрактов с предварительно утвержденными юридическими оговорками недоступен;

- для контрактов не используется центральный репозиторий;

- отсутствие функции поиска в контракте.

В своем портфеле решений компания SAP предлагает три решения для управления контрактами:

- Решение для управления контрактами в SAP ERP Central Component (ECC) – долгосрочный договор.

- Решения для управления контрактами в SRM – оперативные контракты и общие долгосрочные договоры.

- Приложение CLM – для управления сквозными жизненными циклами контрактов. Приложение поставляется с репозиторием контрактов, функциями составления контактов и расширенной интеграцией.

Решение CLM обеспечивает быстрое создание контракта, прозрачность контракта и его соответствия нормативным требованиям.

Важные функции в CLM для оптимизации управления соответствием:

- управление аудитом по контрактам;
- управление выполнением контракта;
- стандартная интеграция с SAP ERP.

Список использованных источников

1. SAP Professional Journal World // Project Expert [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://sapland.ru>. – Дата доступа: 01.03.2014.

Ю. Ю. Козусёнок

Научный руководитель – кандидат физико-математических наук,
доцент Н. В. Шамукова, БФ БГЭУ (Бобруйск)

SAP HANA – НОВЫЕ СКОРОСТИ ОБРАБОТКИ ДАННЫХ ДЛЯ СОВРЕМЕННОГО БИЗНЕСА

Использование ERP-систем обеспечивает компании серьезные преимущества перед конкурентами за счет оптимизации бизнес-процессов и значительного снижения оперативных расходов. В системы изначально заложены методы планирования и управления, которые позволяют:

- 1) регулировать количество продукции, устраняя ее дефицит либо возникновение излишков, что дает возможность значительно снизить издержки на хранение;

2) планировать производственные процессы в соответствии с ростом или понижением спроса на конкретную продукцию; при этом производственные процессы планируются в соответствии со сроком исполнения клиентского заказа;

3) оценивать возможность выполнения заказа на основе анализа имеющихся на предприятии рабочих мощностей;

4) оптимизировать бизнес-процессы путем сокращения материальных и временных затрат на производство;

5) отслеживать и анализировать фактическую производительность каждой производственной единицы;

6) более гибко реагировать на спрос путем уменьшения цикла производства и времени выполнения заказа;

7) повышать уровень доверия клиентов и заказчиков.

ERP-системы являются мощным инструментом повышения прибыли за счет гибкого управления себестоимостью, позволяя варьировать рыночную цену продукции, что является мощным преимуществом в конкурентной борьбе. Внедрение ERP-системы вашим конкурентом – сигнал для принятия аналогичного решения, поскольку сегодня очевидно, что автоматизированные системы управления бизнес-процессами являются средством оптимизации и оживления бизнеса в меняющихся рыночных условиях.

В условиях динамично развивающегося бизнеса растут и потребности компаний в оперативной обработке больших объемов данных. Как правило, многие компании решают этот вопрос наращиванием серверных мощностей, что дает лишь временный эффект. Настоящим прорывом в решении этой задачи является технология вычислений In-Memory (вычисления в оперативной памяти). Эта технология реализована в инновационном решении SAP HANA. SAP HANA это платформа для организации работы в реальном времени, которая сочетает аналитические инструменты и средства обработки транзакций с крупными объемами данных.

Преимущества решений SAP HANA:

- анализ крупных массивов данных – в тысячи раз быстрее;
- мгновенный, удобный доступ к данным из основной памяти;
- быстрая параллельная обработка данных и мгновенные вычисления;
- репликация данных из бизнес-систем практически без задержки;
- снижение затрат и повышение гибкости благодаря упрощенному ИТ-ландшафту;

• возможность очень быстро анализировать сложные зависимости;

• сочетание анализа данных за текущий и за прошлые периоды;

• предвиденье последствий организационных изменений для бизнеса компании;

• принятие решений, основанных на глубоком и своевременном анализе данных;

- мгновенные ответы на вопросы вашего бизнеса.

SAP HANA – ощутимые выгоды для бизнеса:

- 70–90 % – сокращение времени подготовки отчетности и данных для аудита;
- 2–3 % – увеличение дополнительных и перекрестных продаж в общем объеме продаж, (в %);
- 20–30 % – сокращение оттока клиентской базы (в %);
- 80–100 % – оперативный контроль и анализ предоставляемой скидки контрагентами;
- 30–50 % – уменьшение совокупных затрат времени финансовой службы на подготовку отчетности, а не её анализ;
- 10–20 % – повышение точности и оперативности прогнозов продаж [1].

Список использованных источников

1. Режим доступа: <http://www.sabris.com/ru/s3511/Решения-и-услуги/Область-SAP/c1889-SAP-HANA>. – Дата доступа: 28.02.2014.

Т. П. Круковская, Е. П. Слабодник

Научный руководитель – Т. В. Малинина, БФ БГЭУ (Бобруйск)

АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ SAP РЕШЕНИЙ В ОТРАСЛЯХ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

По оценке аналитической компании IDC, белорусский ИТ-рынок сегодня является третьим по величине в СНГ после России и Украины. Ведущим представителем сегмента ERP систем является компания SAP AG – один из мировых лидеров на рынке корпоративных приложений.

SAP поддерживает инициативу белорусских партнеров EPAM Systems и IBA, ведущих работу по созданию белорусской локализации SAP, в которой будут отражены особенности действующего в стране законодательства, в том числе в области бухгалтерского учета. К приоритетным направлениям для интеграторов SAP в Беларуси относятся нефтехимическая промышленность, государственный сектор и оптовая торговля, энергетика, сфера ЖКХ, рынок страхования и автомобильная промышленность. Отраслевые решения SAP, применяемые на предприятиях Республики Беларусь, представлены в таблице 1.

Одним из первых проектов SAP на территории СНГ стало внедрение SAP ERP на БМЗ в 1995 г. Проект дал возможность снижать запасы на складах и грамотно планировать потребности материалов на производство, снижать базу налогообложения.

Самый большой проект – «Белоруснефть», где осуществлено внедрение информационного программного комплекса SAP, который позволил повысить эффективность финансово-хозяйственной деятельности, включая снабжение, возведение и ремонт объектов, информационное обеспечение, контроль над проектированием в капитальном строительстве и реконструкции.