

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ АЗИАТСКОГО СЕКТОРА МИРОВОГО РЫНКА

Несмотря на потрясения, связанные с финансово-экономическим кризисом 1997-1998 годов наиболее динамично развивающейся частью планеты остается азиатский континент. Данное обстоятельство предопределяет необходимость оценки происходящих в Азии экономических процессов применительно к интересам Республики Беларусь.

Вхождение азиатских государств в техногенную цивилизацию проходило на общей волне индустриализации развивающихся стран в послевоенный период, что способствовало рассредоточению промышленного и общеэкономического потенциала планеты. Они заняли лидирующие позиции в ряде отраслей: кожевенной, табачной, нефтеперегонной, текстильной. Даже в такой новой для этой группы государств отрасли, как производство электрооборудования, их доля существенно возросла. Это свидетельствует об изменении внешнеторговой специализации, в значительной степени, за счет усилий новых индустриальных стран (НИС), сумевших обеспечить конкурентоспособность своей продукции. Примечательно, что все НИС географически расположены на азиатском континенте (в ряде исследований к их числу относят также Бразилию, Мексику и Аргентину). Относительный успех стран континента и, в первую очередь, восточной и юго-восточной его части объясняется причинами этно-, социокультурного и исторического плана. Население этих государств является наследником своеобразных, непохожих на европейскую, но не менее развитых и, как правило, более древних цивилизаций, и представляет собой в большинстве случаев сложившиеся нации. Кроме того, ряд религий и культур, что особенно заметно в Восточной и Юго-Восточной Азии (кроме Индонезии) и у многих народов Индии, возводят трудолюбие, ответственность и знания в число первых жизненных добродетелей, что перекликается с протестантской трудовой этикой, создавшей «экономического человека» Запада. Большинство стран региона выгодно отличаются по различным показателям жизнеспособности от других государств, так называемого, третьего мира. Вместе с тем, значительные результаты имеют место на основе использования западных технологий и достигаются зачастую в относительно примитивных производствах. Кроме того, экономический рост характерен лишь для отдельных отраслей народного хозяйства этих государств.

Активные инвестиции в экономику азиатских стран обусловлены, в первую очередь, исключительно низкой ценой рабочей силы.

Одна из основных причин отставания азиатских стран от Запада связана с проблемами в области информатизации и образования. Лишь Япония приблизилась по соответствующим показателям к развитым странам, но и она отстает от США в наиболее наукоемких производствах и в создании новых технологий, причем в последнее время разрыв увеличивается. Остальные же страны испытывают крайне острую нехватку квалифицированных кадров, которую не может восполнить постоянный рост количества получающих высшее образование специалистов, достигающий подчас 10-15 процентов в год. В этих условиях все еще существует уникальная ситуация по возможному подключению научно-образовательного потенциала Беларуси для решения насущных проблем региона. Кроме того, «растущие» экономики региона предоставляют перспективную нишу и для развития традиционных торгово-экономических отношений.

Исходя из различных условий на континенте, Беларусь должна строить свою внешнеэкономическую деятельность, опираясь на различные подходы.

С рядом государств, с относительно независимой по отношению к странам Запада политикой, Беларусь в состоянии формировать равноправные взаимовыгодные отношения по всем направлениям (Китай, Япония, Сингапур, Индия, Пакистан, нефтедобывающие страны южной части Персидского залива).

Часть, пытающихся утвердиться в роли региональных лидеров, не менее Беларуси заинтересованы в поиске партнеров (Иран, Ирак, Сирия, Вьетнам). Данная категория стран в связи с внешнеполитическими обстоятельствами испытывает «голод» на технологии и современные средства производства. Это тот случай, когда Беларусь может максимально использовать свой соответствующий потенциал.

К третьей условной группе можно отнести нефтедобывающие арабские государства, располагающие значительными объемами свободных, даже избыточных капиталов и независимые в своих действиях. Они в большинстве случаев интересны не столько в качестве покупателей белорусских товаров, сколько в качестве инвесторов. Сотрудничество с ними может представлять интерес не только на территории Республики Беларусь, но и в третьих странах Азии, где Беларусь в состоянии предложить свои «ноу-хау» для создания производств, что будет обеспечено нефтедолларами. Отсутствие результатов в этих двух направлениях говорит о необходимости искать новые формы и методы работы с указанными перспективными партнерами.

Особая группа стран – бывшие союзники по соцлагерю и «дружественные демократические» государства. Многие специалисты из этих стран проходили обучение в ВУЗах СССР и Беларуси в частности. Они знают русский язык, наши стандарты и технику, готовы к сотрудничеству, в ряде случаев ждут его.

Тот факт, что некоторые государства можно включить в различные группировки, только говорит о необходимости обратить на них особо пристальное внимание.

В целях продуктивного анализа континент также можно условно разделить на ряд регионов чисто географически, а часто и по признакам культурно-этнической близости и особенностей социально-экономического развития. Это Восточная Азия, Юго-Восточная Азия или страны АСЕАН, Южная Азия или государства Индостана, страны Персидского залива, Ближний Восток.

Наиболее высоким уровнем развития выделяется Восточная Азия, где расположена единственная держава континента, относящаяся к числу экономически развитых государств мира – Япония. Данная страна не может рассматриваться как потенциальный покупатель белорусских товаров, кроме всего прочего и по той причине, что ряд белорусских производств является конкурентным японским (например, карьерные самосвалы, станкостроение, химические волокна, легкие мотоциклы, оптика). Указанная продукция уже сегодня, при самом скромном проникновении на азиатские рынки белорусских товаропроизводителей, сталкивается в жесткой конкуренции с японской. По мере роста качественных характеристик белорусской бытовой теле-радиотехники, ее насыщенности наукоемкими новинками неизбежно противостояние и в этой области, так как японский уровень по данным показателям не является чем-то недостижимым. Есть примеры приобретения японскими фирмами напрямую или через посредников в Беларуси партий отдельных компонентов для своей электронной промышленности. С другой стороны, в области оптики и, особенно лазерных технологий Беларусь, как наследница наработок времен СССР, сохраняет лидерство по ряду направлений. Однако, по мнению специалистов, изначально не следует надеяться на равноправное сотрудничество и в этой сфере. За последние 10 лет наблюдается периодическое возобновление интереса японского, китайского, южнокорейского, иранского, а также индийского бизнеса и соответствующих государственных структур к передовым производствам и разработкам в Беларуси, но как свидетельствует опыт, почти во всех случаях отмечаются попытки получить к ним или бесплатный доступ, или осуществить закупки единичных

образцов, таким образом решив проблему малой ценой. В таких условиях гарантом научно-технической самостоятельности и уважения потенциальных партнеров из Азии, принуждающим к полноценному сотрудничеству, может стать, главным образом, опережающее развитие в данной сфере.

Экономический рост в Южной Корее строится на тех же принципах, что и в Японии и идет по тому же пути, только в более сжатые сроки. Принципиальное различие состоит в том, что Япония успела в недавнее время пройти этап экспортоориентированной экономики в чистом виде и создать достаточно емкий внутренний рынок, играющий важную стабилизирующую роль при внешних экономических потрясениях.

Несмотря на традиционную активность японского капитала во всех регионах мира, также как и молодого южнокорейского, потенциальные инвесторы из этих стран сдержанно реагируют на предложения из Беларуси. Их присутствие заметно в Польше, отмечается интерес к работе в Украине, что требует от белорусской стороны упорного поиска взаимоприемлемых решений. Вероятно, следует, по крайней мере, в отраслях хозяйства, не являющихся приоритетными для РБ, предоставить потенциальным инвесторам из Японии и Южной Кореи максимально возможные льготы для разворачивания самой широкой деятельности, а в значимых проводить гибкую избирательную политику.

Особого отношения требует к себе Китай. Масштабы многоукладного национального хозяйства, разнотемповые темпы его роста в различных регионах (от феодального в Тибете до постиндустриального в Гонконге), определяющая роль государства в преобразованиях, значение особых экономических зон при опоре на государственный сектор и другие вопросы требуют тщательного изучения для желающих воспользоваться открывающимся новым большим рынком.

Финансово-экономический кризис в Юго-Восточной Азии оказал свое негативное воздействие, прежде всего, на стратегические интересы Китая, остановил его продвижение на пути от регионального лидера к супердержаве, противовеса США. Включив напрямую в сферу своих интересов Юго-Восточную Азию, Китай значительно расширил свое территориальное влияние, в том числе, за счет внутренних акваторий, усиливал индустриальный потенциал и решал болезненный вопрос – дефицит природных ресурсов по ряду направлений. Если упомянутый кризис и не являлся целенаправленной акцией, предпринятой Соединенными Штатами, то он в любом случае сыграл свою роль не в пользу КНР.

В этой обстановке белорусские наука и производство имеют хорошие перспективы на заинтересованность китайской стороны к взаимовыгодному сотрудничеству.

Важным направлением сотрудничества может стать совместная работа над проектами сухопутных трансконтинентальных транзитных коридоров Китай - Западная Европа (в такой же степени, как и Индия - Западная Европа), в которых имеется объективная необходимость.

Хорошие возможности имеет Беларусь и в Индии, а также в Иране и Сирии. Однако Индия, как и Китай, требует отдельного изучения, настолько разнообразны и непохожи условия ее субрегионов, каждый из которых по населению, территории и экономическому потенциалу равен европейскому государству.

Политический фактор будет играть значительную, а часто и определяющую роль в развитии торгово-экономического и научно-технического сотрудничества. Так, например, нахождение пакистано-индийских отношений в состоянии перманентного кризиса будет требовать от Беларуси особой гибкости для обеспечения внешнеэкономических интересов страны в обоих государствах. Расширяя торгово-экономические отношения с Пакистаном, желательно учитывать, что государственная нестабильность по-

тенциально заложена в политической надстройке этой страны и провоцируется социально-экономическими трудностями.

Взвешенного, осторожного подхода придется придерживаться в вопросах, связанных с тайваньским бизнесом, учитывая заинтересованность в расширении и углублении наших позиций в Китайской Народной Республике.

На развитие контактов с перспективным партнером – Ираном - будет оказывать влияние особый характер взаимоотношений этой страны с США и существующее напряжение между Тегераном и арабскими государствами Персидского залива, особенно с Объединенными Арабскими Эмиратами.

Достаточно непростые взаимоотношения имеют место между Сирией и Турцией. При квалифицированном подходе могут быть найдены возможности работы с Ираком в рамках существующих международных договоренностей.

В конечном счете, главной задачей «азиатского вектора» внешней политики Республики Беларусь является создание условий для привлечения капиталов из региона для обеспечения собственного опережающего развития и государственного строительства (поступления от экспорта, от СП и белорусских предприятий в регионе, прямые и портфельные инвестиции в экономику Беларуси, кредитные линии и др.).

Цель сотрудничества со странами континента – получить косвенным путем доступ к международным финансовым потокам, используя для этого гибкие формы и методы. Реальное решение этой проблемы невозможно без хорошего знания рынков региона, без постоянного отслеживания его динамики. Важным элементом в этой работе должен стать учет различных программ развития, от общегосударственных планов до проектов аграрных преобразований и строительства дорог.

Л.Н. Нехорошева, Н.И. Богдан
БГЭУ (Минск)

РЕГИОНАЛЬНАЯ ИННОВАЦИОННАЯ ПОЛИТИКА ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА

В формировании единой европейской инновационной политики важную роль сыграло издание в 1995 году «Зеленой книги инноваций» (Green Paper of Innovation). Основная идея этого документа, названного европейским парадоксом, состоит в том, что европейские страны, имеющие исключительно высокий научный потенциал, слабо реализуют его в новых продуктах, особенно в сфере высоких технологий. В документе подчеркивается необходимость перемещения акцента в научно-технологическом развитии из сферы создания знаний в сферу их применения.

В этом документе сформулированы 13 направлений деятельности по преодолению выявленных недостатков: развитие прогнозирования и технологического мониторинга; усиление коммерциализации исследований; развитие обучения и образования, активизация обмена студентами и исследователями; выявление полноты выгод от инноваций; улучшение финансирования; налоговое стимулирование инновационной деятельности; поддержка интеллектуальной и промышленной собственности; упрощение административных процедур; создание благоприятной законодательной среды; развитие деятельности по экономической грамотности; стимулирование инновационной активности и регионального распространения инноваций; формирование благоприятного общественного мнения к инновациям.

Эти направления сформировали «Первый план действий по развитию инноваций в Европе» (First Action Plan for Innovation in Europe).