

работают исключительно по рыночному. Из этого можно сделать следующие выводы:

1. Экспортоориентированные отрасли динамичны, их развитие позволяет в наибольшей степени не только восстановить прежние объемы национального производства и потребления, но и ускорить рыночную реструктуризацию остальной части экономики.

2. Наиболее благоприятной и первой мерой для стимулирования белорусских экспортеров безусловно стало бы устранение множественности валютных курсов. Множественность валютных курсов равнозначна введению дополнительных налогов на экспорт, что и является по сути дела главным препятствием расширения экспорта.

В конечном итоге, сокращается совокупный спрос в экономике и общество недополучает часть национального дохода. Помимо этого необходимо указать на другие отрицательные последствия, которые сопровождают подобную практику. Импорт комплектующих и инвестиционных товаров становится дорогим, что опять же снижает конкурентоспособность отечественных производителей. Мировой опыт, в этой связи показывает, что подобная политика стимулирования импортозамещения не дает желаемого результата. Импорт, как правило, не снижается, а вот объем экспорта быстро реагирует в сторону снижения. Результат — консервируются неконкурентоспособные предприятия и отрасли, позволяя производить с высоким уровнем издержек. К числу отрицательных последствий следует отнести появление стимулов рентоискателя. Наличие разницы между покупкой и продажей стимулирует предпринимательскую активность в направлении ее улавливания. Подобная активность не имеет ничего общего с производительным использованием предпринимательского таланта. Происходит деформация рыночных стимулов и ориентиров. Общий результат перераспределения ресурсов из отраслей, которые их эффективно использует в отрасли менее эффективные.

Е. В. Ильющенко
БГЭУ

В. В. Кожарский
БГЭУ

МИРОВАЯ ТОРГОВЛЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Основная важность торговли для реанимации экономики Республики Беларусь, целесообразно назвать причины, тормозящие сегодня развитие этой отрасли, и обозначить пути их устранения:

1) прежде всего, это проблема платежной системы, требующая установления собственных связей предприятий с коммерческими

банками — корреспондентами в финансовых центрах Республики Беларусь, которая еще не справилась с данной задачей полностью и по-прежнему осуществляет международную торговлю в рамках двусторонних торговых соглашений, что обусловлено нехваткой иностранной валюты и сохраняющимся иностранным вмешательством;

2) существует ряд причин, по которым следует избегать высоких тарифных барьеров. Протекционизм как таковой мешает адаптации предприятий к меняющимся условиям, поскольку поддерживает неконкурентоспособные предприятия и сохраняет неизменной неэффективную структуру промышленности в целом. Более существенного благосостояния можно добиться субсидированием производства или поспешным снижением тарифов в сочетании с субсидированием потребления. Высокие тарифы даже в переходный период оказывают дискриминационное воздействие на экспорт, приводя к росту импортных поставок из стран-партнеров;

3) к числу острых проблем относится и несбалансированность товарообмена, и имеющая тенденцию роста внешняя задолженность, которая будет усиливаться с освоением Республики Беларусь новых кредитных линий;

4) следует отметить и низкую конкурентоспособность выпускаемой нами продукции, ее несоответствие международным стандартам, что преодолеть в короткий срок практически невозможно;

5) наблюдалось снижение объема внешнеторгового оборота в январе-феврале 1999 г. по сравнению с аналогичным периодом 1998 г. на 851,6 млн. долл., или на 35,6 %. В общем товарообороте торговля товарами в материальной форме занимает 87,4 %, а в форме услуг — 12,6 %.

6) Основным партнером белорусской продукции остаются страны СНГ (73,0 % в общем, внешнеторговом обороте), и, в частности, Россия (86,6 % общих объемов торговли);

7) немаловажная проблема высокой себестоимости белорусской продукции и в результате — ее низкая конкурентоспособность на мировом рынке, а также неблагоприятная конъюнктура по тем же товарам, которые находятся на других рынках;

8) постепенная потеря определенной части рынков стран-импортеров объясняется низким качеством нашей упаковки и оформлением товара; более активная маркетинговая политика экспортеров и других стран;

9) увеличение экспорта сырьевых ресурсов и продуктов низкого уровня переработки — явление скорее отрицательное, поскольку, во-первых, при этом остаются без сырья и не развиваются собственные предприятия, а во-вторых, природные ресурсы не восстанавливаются и утрачиваются навсегда.

С учетом перечисленных выше основных проблем необходимо разработать направления подключения белорусской экономики в

перспективные области развития мировой экономики для того, чтобы Республика Беларусь перестала выполнять роль поставщика сырья и продукции неглубокой переработки, а заняла достойное место среди индустриального развития стран мира.

Немало следует осуществить и в отношении совершенствования налоговой политики в области ВЭД. Нужно сделать все возможное, чтобы уйти от системы высоких налогов, а также практики много-разового налогообложения.

Республика Беларусь нуждается в таком государственном аппарате, каждое решение которого содействовало бы в стране укреплению духа предпринимательства и развивало инновационные возможности общества.

С. И. Пупликов
БГЭУ

ПЕРСПЕКТИВЫ И ПРЕДПОСЫЛКИ ОБЪЕДИНЕНИЯ ВАЛЮТНЫХ СИСТЕМ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Образование региональных валютных систем происходит через механизм валютной интеграции. Наиболее ярким примером функционирования региональной валютной системы на рубеже третьего тысячелетия является — Европейская валютная система (ЕВС -бис) на базе единой валюты Евро.

В силу субъективных факторов Республика Беларусь, Российская Федерация и ряд других стран на постсоветском пространстве на современном этапе развития не могут интегрировать в Европейскую валютную систему (ЕВС-бис). Следовательно, для данных стран должен быть разработан механизм валютной интеграции для новой региональной валютной системы.

Безусловно, в условиях создания региональной валютной системы в рамках предполагаемого союза Беларуси и России и соответственно, наличия единой региональной денежной системы можно было бы при компетентном управлении экономикой, с целью сдерживания инфляционных процессов, опираясь на мировой опыт решить следующие перспективные задачи, во-первых, создать предпосылки для взаимной конвертируемости валют, во-вторых, повысить конкурентоспособность белорусских экспортеров и устранить дефицит платежного баланса, в — третьих, разрабатывать и осуществлять экономические меры по сдерживанию роста цен, прежде всего предприятиями — монополистами.