

Identifikatsiya sistem i zadachi upravleniya: na puti k sovremennym sistemnym metodologiyam / I. V. Prangishvili [i dr.] // Problemy upr. — 2004. — Вып. 4. — С. 2—15.

4. Поддубная, О. Н. Интенсивный экономический рост: проблемы моделирования / О. Н. Поддубная // Вестн. Перм. ун-та. Сер. Математика. Механика. Информатика. — 2016. — Вып. 2 (33). — С. 88—97.

*Poddubnaya, O. N. Intensivnyy ekonomicheskiy rost: problemy modelirovaniya / O. N. Poddubnaya // Vestn. Perm. un-ta. Ser. Matematika. Mekhanika. Informatika. — 2016. — Вып. 2 (33). — С. 88—97.*

*Статья поступила в редакцию 08.12.2016 г.*

УДК 336.773

**V. Poznyakov**  
**Zh. Bobrovskaya**  
BSEU (Minsk)

## DEVELOPMENT PROSPECTS OF STATE SYSTEM OF PROMOTION ASSISTANCE OF BELARUSIAN EXPORT

*In the context of influence of external shocks on small open economy of the Republic of Belarus the last decade of crisis changes of markets made significant adjustments to priorities, dominant vectors and milestones, as well as required the development of new departures of competitive growth of Belarusian export. This article characters prevailing conditions and problems, in which export-led economy of the Republic of Belarus operates; principal directions and tendencies of increasing export are elicited. Directions are proposed and perspectives of formation and development of export-enabling environment of Belarusian economy in the context of global transformations and deep integration of the Republic of Belarus into international economic community are assessed. Elicited vectors and measures of increasing export help to achieve milestones of the national program of export support and development of the Republic of Belarus for the period from 2016 to 2020.*

**Keywords:** export; exported enterprises; institutional structure of export; export insurance agencies; Commercial Interest Reference Rate; export credit; importer's credit.

**В. В. Позняков**  
кандидат экономических наук, доцент  
**Ж. В. Бобровская**  
кандидат экономических наук, доцент  
БГЭУ(Минск)

## ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СИСТЕМЫ ПОДДЕРЖКИ БЕЛОРУССКОГО ЭКСПОРТА

*В условиях влияния внешних шоков на малую открытую экономику Республики Беларусь последнее десятилетие кризисных изменений рынков внесло существенные коррективы в приоритеты, доминирующие векторы и целевые ориентиры, а также потребовало разработки новых направлений повышения конкурентоспособности белорусского экспорта. В статье дана характеристика сложившихся условий и проблем, в которых функционирует экспортноориентированная экономика Республики Беларусь, выявлены основные направления и тенденции наращивания экспорта. Предложены направления и оценены перспективы формирования и развития экспортостимулирующей среды белорусской экономики в условиях глобальных трансформаций и глубокой интеграции Республики Беларусь в международное экономическое сообщество. Выявленные векторы и меры наращивания экспорта позволят достигнуть целевых ориентиров Национальной программы поддержки и развития экспорта Республики Беларусь на период с 2016 до 2020 года.*

**Ключевые слова:** экспорт; экспортоориентированные предприятия; институциональная структура экспорта; экспортные страховые агентства; коммерчески ориентированные процентные ставки; экспортный кредит; кредит импортеру.

Наращивание экспорта в условиях кризисных изменений рынков соответствует экономической логике и мировой практике и должно стать основой экономического роста Республики Беларусь. Для успешного функционирования механизма кредитования и финансирования экспорта в стране создана система экспортного кредитования, которая включает законодательную базу, обеспечивающую основу функционирования системы кредитования экспорта и институциональную инфраструктуру, обеспечивающую практическую деятельность по развитию экспортного кредитования. В стране разработана и принята к выполнению Национальная программа поддержки и развития экспорта Республики Беларусь на 2016—2020 годы [1].

В Республике Беларусь роль государственного национального страхового агентства, специализирующегося на финансовой, страховой и кредитной поддержке национальных экспортеров, выполняет РУПЭИС «Белэксимгарант». Оно обеспечивает страхование при поддержке государства белорусских экспортных кредитов в соответствии с нормами и тарифами, действующими в странах — членах Организации по экономическому сотрудничеству и развитию.

Кроме того, для создания действенного механизма поддержки экспортного кредитования в Беларуси предусмотрено формирование соответствующих фондов денежных средств в расходной части государственного бюджета Республики Беларусь. Механизм государственной поддержки экспорта предусматривает выплату компенсаций банкам-кредиторам за счет государственного бюджета в виде разницы между коммерчески ориентированными процентными ставками CIRRs (Commercial Interest Reference Rate) и средней рыночной ставкой по кредитам в иностранной валюте и национальной валюте на денежно-кредитном рынке Республики Беларусь. Механизм экспортного кредитования предполагает также стимулирование зарубежных потребителей белорусской продукции с использованием ресурсов зарубежных и отечественных банков по льготным процентным ставкам. Стимулирование зарубежных потребителей белорусской продукции осуществляется путем компенсации банкам и лизинговым организациям части процентов или лизинговых платежей при кредитовании или приобретении белорусских товаров для реализации их за пределами республики. Размер средств на компенсацию потерь банков от предоставления экспортных кредитов в белорусских рублях рассчитывается как разница между процентным доходом, исчисленным из ежедневного остатка задолженности по предоставленному банком экспортному кредиту с использованием сложившейся по банку за отчетный период средней процентной ставки по кредитам, предоставленным юридическим лицам в белорусских рублях, и процентным доходом по этому кредиту, исчисленным с использованием ставки в размере двух третей ставки рефинансирования Национального банка, за отчетный период.

Компенсация потерь банкам от предоставления экспортных кредитов в иностранной валюте может производиться в валюте предоставленного кредита. В Республике Беларусь на компенсацию банкам процентных потерь от предоставления льготных кредитов в 2011—2015 гг. в республиканском бюджете было предусмотрено 8; 315,8; 560,6 и 781,1 млрд р. соответственно.

CIRR — справочная коммерческая процентная ставка — минимальная официальная процентная ставка по экспортным кредитам, которая может быть установлена экспортными кредитными агентствами в странах, входящих в Организацию экономического сотрудничества и развития. Такая процентная ставка базируется на ставке процента по казначейским облигациям.

В настоящее время определены основные инструменты кредитования — экспортный банковский кредит и финансирование под уступку права денежного требования, или

факторинг. При этом льготная стоимость кредита для белорусского экспортера определяется на основе:

- коммерчески ориентированных ставок CIRRs для кредитов в иностранной валюте;
- в размере двух третьих ставки рефинансирования, установленной Центральным банком Российской Федерации на день заключения кредитных договоров для кредитов в российских рублях;
- в размере двух третьих ставки рефинансирования Национального банка, установленной на день заключения кредитных договоров для кредитов в белорусских рублях;
- при осуществлении факторинговых операций взимание кредитором иных, кроме дисконта, видов вознаграждения не допускается.

При этом решения о выплате банкам компенсаций за льготирование условий кредитования принимаются Правительством Республики Беларусь либо Министерством финансов.

Компенсация потерь банкам от предоставления экспортных кредитов, банкам и небанковским кредитно-финансовым организациям от осуществления финансирования резидентов под уступку денежного требования (факторинга) при реализации экспортных контрактов производится в размере:

- не превышающем 500 тыс. дол. США в эквиваленте по официальному курсу белорусского рубля к доллару США, установленному Национальным банком на день заключения кредитного договора или договора финансирования под уступку денежного требования;
- превышающем 500 тыс. дол. США в эквиваленте по официальному курсу белорусского рубля к доллару США, установленному Национальным банком на день заключения кредитного договора или договора факторинга.

Величина средней процентной ставки по вновь выданным юридическим лицам на общих основаниях (т.е. без господдержки, оказываемой экспортерам) валютным кредитам составила к сентябрю 2016 г. 8,9 % годовых и значительно превышает уровень ставки CIRR как по евро, так и по долларам США (табл. 1).

Таблица 1. Динамика коммерческих процентных ставок CIRR в сентябре—ноябре 2016 г.

Валюта	Срок кредита, лет	15.10.2016—14.11.2016	15.09.2016—14.10.2016
Доллар США	≤ 5	1,90	1,85
	5—8,5	2,18	2,13
	> 8,5	2,46	2,40
Евро	≤ 5	0,33	0,36
	5—8,5	0,45	0,46
	> 8,5	0,64	0,63

Источники: составлено авторами на основании [2].

В настоящее время в Республике Беларусь предоставление экспортных кредитов покупателям — нерезидентам белорусского экспорта осуществляется в двух видах:

- кредитования компаний — нерезидентов Республики Беларусь для оплаты за реализованные резидентами товары (работы, услуги);
- кредитования банков-нерезидентов с целью финансирования ими покупателей белорусского экспорта.

Экспортные кредиты покупателям белорусского экспорта — нерезидентам выдаются на льготных условиях в соответствии с такими же требованиями, которые установлены для предприятий-резидентов:

- в иностранной валюте — по коммерчески ориентированным процентным ставкам CIRR;

- в российских рублях — 2/3 ставки рефинансирования, установленной Центральным банком России.

Положения Договоренности по официальным экспортным кредитам (ДОЭК) распространяются на государственную поддержку экспортных кредитов, срок погашения которых превышает 2 года. Нормы ДОЭК тесно коррелируют с правилами ВТО в области субсидирования. Экономика Республики Беларусь находится под влиянием внешних шоков, вызванных изменениями мировых рынков и падением цен на сырьевые ресурсы, ростом страновых, суверенных рисков и волатильности обменных курсов национальных валют стран — торговых партнеров и др.

В сложившихся условиях процесс совершенствования национального законодательства предполагает соблюдение международных правил и обычаев субсидирования экспорта, которое исключит ответные компенсационные меры со стороны основных торговых партнеров. В соответствии с правилами ВТО предоставление промышленных субсидий, увязанных с результатами экспорта, запрещено. Однако правила ВТО разрешают предоставлять субсидии экспортерам через государственную поддержку экспортных кредитов путем субсидирования ставки кредитования, предоставления государственных гарантий или страхования. При этом такая государственная поддержка должна осуществляться на условиях, максимально близких к рыночным: за предоставление государственных гарантий или страхование экспортных контрактов государством должна взиматься плата, субсидирование ставок кредитования должно соответствовать положениям ДОЭК.

Правила ДОЭК максимально подробно уточняют критерии «рыночности» оказываемой государством поддержки экспортеру. Фактически в условиях членства страны в ВТО субсидирование экспорта возможно только в соответствии с положениями ДОЭК. В этой связи принятие Республикой Беларусь положений ДОЭК в полной мере представляется наиболее целесообразным вариантом. В соответствии с ДОЭК господдержка может предоставляться в виде:

- 1) гарантирования или страхования экспортных кредитов;
- 2) прямой государственной финансовой поддержки как:
  - кредитование/финансирование и рефинансирование;
  - возмещение части процентных ставок по экспортным кредитам;
- 3) комбинации перечисленных выше мер.

В настоящее время в Республике Беларусь предоставление экспортных кредитов покупателям — нерезидентам белорусского экспорта осуществляется в двух видах:

- кредитования компаний — нерезидентов Республики Беларусь для оплаты за реализованные резидентами товары (работы, услуги);
- кредитования банков-нерезидентов с целью финансирования ими покупателей белорусского экспорта.

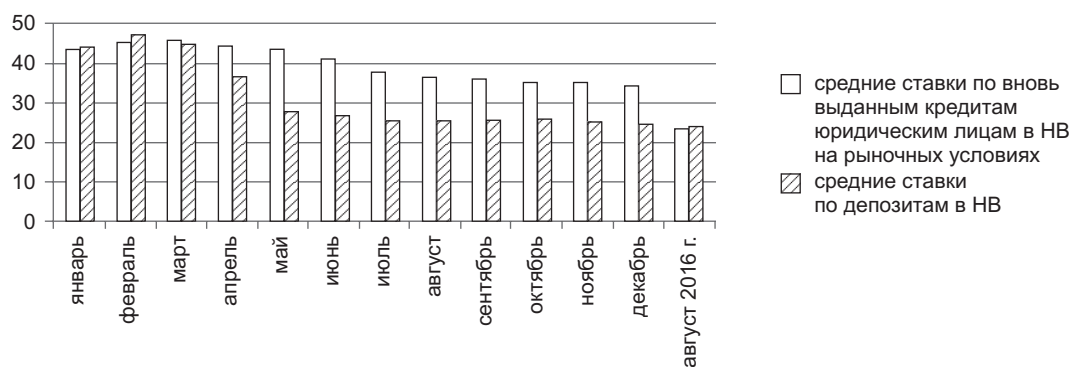
Основные особенности предоставления экспортных кредитов покупателям — нерезидентам белорусского экспорта:

- 1) предоставление экспортных кредитов преимущественно осуществляется в долларах США или евро;
- 2) предоставление экспортных кредитов покупателям — нерезидентам белорусского экспорта в белорусских рублях не осуществляется;
- 3) в соответствии с действующим законодательством Республики Беларусь экспортные кредиты могут предоставляться в российских и белорусских рублях;
- 4) в настоящее время банки осуществляют преимущественно кредитование импорта путем привлечения средств с международных рынков капитала.

Таким образом, ставку CIRR по предоставлению экспортных кредитов в белорусских рублях можно применять как окончательную эффективную процентную ставку заимствований на внутреннем рынке исключительно с условием компенсации банкам

потерь от предоставления данных экспортных кредитов за счет республиканского бюджета.

Процентная ставка CIRRs в размере двух третей ставки рефинансирования Национального банка Республики Беларусь (12,0 % годовых) является сравнительно льготной процентной ставкой в сравнении со стандартным банковским кредитом в белорусских рублях с подобным обеспечением и на такой же срок. Кроме того, ставки фондирования белорусских банков не обеспечивают их эффективное функционирование в рамках экспортного кредитования (см. рисунок). С 21.11.2016 г. в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 17.08.2016 г. № 310 указанные выше льготные экспортные кредиты будет предоставлять исключительно ОАО «Банк развития Республики Беларусь».



Ставки кредитно-депозитного рынка в 2015 г. — августе 2016 г., % годовых

Источники: разработано авторами на основании [2].

Ставка CIRR в национальной валюте 12,0 % годовых не может позиционироваться как эффективная процентная ставка кредитования на денежно-кредитном рынке Республики Беларусь, а является минимальной возможной ставкой. Установление ставки CIRR в белорусских рублях не должно приводить к нарушению условий конкуренции на внутреннем рынке. Концентрация и повышение эффективности государственной поддержки в приоритетных направлениях (инновации, нанотехнологии и др.) предоставят альтернативу заимствованиям с международных рынков капитала. Целесообразно отказаться от предоставления индивидуальных льгот предприятиям-экспортерам, которые в соответствии с соглашениями в рамках ЕАЭС квалифицируются как специфические субсидии, однако не являются эффективными инструментами экономической политики и стимулирования экспорта, а лишь позволяют предприятиям преодолевать временные финансовые трудности.

К факторам, негативно влияющим на наращивание экспорта Республики Беларусь, можно отнести:

- высокую концентрацию экспорта республики по товарным группам и странам (регионам);
- низкий уровень инноваций в экспортных производствах;
- насыщенность экспортной корзины имеет устойчивую тенденцию к сокращению;
- активное стимулирование внутреннего спроса в ущерб экспортным секторам экономики;
- низкий международный рейтинг белорусских банков;
- система поддержки экспорта практически не охватывает малый и средний бизнес [3].

Целевые показатели Национальной программы поддержки и развития экспорта Республики Беларусь на 2016—2020 годы:

- наращивание экспорта товаров и услуг за пятилетие в 1,21—1,25 раза;
- превышение темпов роста экспорта над импортом и поставка на экспорт не менее 65 % произведенной промышленной продукции;
- рост удельного веса экспорта товаров на новые перспективные рынки в общем объеме экспорта товаров с 5,8 % в 2015 г. до 10 % в 2020 г.;
- рост удельного веса экспорта услуг в общем объеме экспорта товаров и услуг с 20,3 % в 2015 г. до 25 % в 2020 г.;
- рост уровня товарной диверсификации от средней степени в 2015 г. (УТД-2015 = 0,554) до высокой степени в 2020 г. (УТД-2020 = 0,610) [1].

Достижение данных целей возможно при формировании и реализации концепции специализированного экспортного агентства и определении его структуры, включающей как предоставление экспортных кредитов и государственных гарантий, так и страхование экспортных рисков (согласно базе данных «Мировые торговые индикаторы» Всемирного банка, по застрахованному объему экспортных кредитов в процентах к их общему объему Беларусь находится на 153-м месте в мире, а по доступности к банковским кредитам — на 97-м) [5].

Можно выделить следующие основные риски, сопутствующие экспортному кредитованию: кредитные, валютные, процентные, политические, юридические, транспортные, репутационные, стратегические, страновые транзакционные, риски ликвидности, комплаенса, времени и расстояния, экологические, санкционные и риски сговора [4].

К примеру, страны «Большой семерки» предоставляют посредством экспортно-кредитных агентств покрытие рисков, представленных в табл. 2.

Таблица 2. Сводная таблица покрытия рисков экспортно-кредитными агентствами стран «Большой семерки», %

Покрытие рисков	Германия	Франция	Великобритания	Италия	Япония	Канада	США
1. На этапе строительства:							
1.1. политический	95	95	100	95	100	до 100	100
1.2. коммерческий	95	0—95	100	0—70	0—100	до 100	100
2. На этапе функционирования:							
2.1. политический	95	95	100	95	100	до 100	100
2.2. коммерческий	95	70—95	100	0—70	0—100	до 100	100

Источники: составлено авторами на основании [5].

Таким образом, перспективы развития государственной системы поддержки белорусского экспорта видятся в следующем:

- учреждении специализированного экспортно-импортного банка Беларуси, которому целесообразно придать особый статус — применять индивидуальные нормативы безопасного функционирования;
- создании специализированных схем экспортного кредитования, гарантирования и страхования малых и средних предприятий-экспортеров;
- особое внимание должно быть уделено росту инновационного и высокотехнологичного потенциала предприятий-экспортеров (например, экспортные услуги и продукты Парка высоких технологий, доля которых в настоящее время составляет всего около 2 % белорусского экспорта);
- ставка CIRR в национальной валюте должна устанавливаться с учетом взаимосвязей денежно-кредитного и фондового рынков;

- дифференциация ставок по экспортным кредитам в зависимости от категорий промышленных товаров товаропроизводителей Республики Беларусь нецелесообразна в соответствии с требованиями ДОЭЖ ОЭСР;
- необходимо применять весь спектр инструментов и механизмов торгового финансирования, в том числе дисконтирование экспортных аккредитивов, постфинансирование, факторинг, форфейтинг и др.

### Л и т е р а т у р а

1. Национальная программа развития экспорта Республики Беларусь на 2016—2020 годы [Электронный ресурс] : постановление Совета Министров Респ. Беларусь, 1 авг. 2016 г., № 604 // Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь. — Режим доступа: <http://www.pravo.by/main.aspx?guid=3871&p0=C21100656>, свободный. — Дата доступа: 02.10.2016.
2. Бюллетень банковской статистики [Электронный ресурс] // Национальный банк Республики Беларусь. — Режим доступа: [http://www.nbrb.by/publications/bulletin/Bulletin2015\\_7.pdf](http://www.nbrb.by/publications/bulletin/Bulletin2015_7.pdf). — Дата доступа: 05.10.2016.
3. Бобровская, Ж. В. Торговое финансирование [Электронный ресурс] / Ж. В. Бобровская. — Режим доступа: <http://infobank.by/torgovoe-finansirovanie/>. — Дата доступа: 03.10.2016.
4. Подосенков, Н. С. Риски в торговом финансировании [Электронный ресурс] / Н. С. Подосенков // Проблемы современ. экономики. — 2012. — № 4.
5. Сведенцов, В. Л. Международные экспортные кредитные агентства в сфере проектного финансирования [Электронный ресурс] / В. Л. Сведенцов // Банк. кредитование. — 2007. — № 4. — Режим доступа: <https://www.lawmix.ru/bux/63374>. — Дата доступа: 05.10.2016.

*Статья поступила в редакцию 12.12.2016 г.*

УДК 339.924

**A. Pranevich  
K. Muradyan**  
BSEU (Minsk)

## THE INTEGRATION POTENTIAL TO PROVIDE INNOVATIVE DEVELOPMENT AND INCREASE THE COMPETITIVENESS OF SMALL COUNTRIES

*Modern processes that occurring in the global economy are characterized by the simultaneous strengthening of the integration trends and the increase tensions between countries that trying to maintain its competitiveness and position in the external market. In this article revealed on basis of the functioning of the European union experience the positive and negative effects of the implementation of the integration potential to improve the competitiveness of small countries on the basis of formation of competitive advantages of innovations, defined by its adaptability to address the problems of increasing the competitiveness of Eurasian economic union member country.*

**Keywords:** international economic integration; country competitiveness; innovative development; European union; Eurasian economic union.