

исследования региональных рынков и системном анализе общего состояния экономики каждого региона и перспектив развития отрасли.

Бутеня В. Е.
(Минск)

ИЕРАРХИЧЕСКАЯ СТРУКТУРА ЭКОНОМИЧЕСКИХ КАТЕГОРИЙ В МЕНЕДЖМЕНТЕ

В менеджменте используются экономические категории и законы, разработанные многими поколениями экономистов. Однако их многообразие, некорректность и неточность формулировок может приводить к подмене одних категорий другими или отождествлению близких по значению, описывающих различные формы проявления одного и того же явления.

Предлагаемая трехуровневая структура экономических категорий, позволяет определить иерархию взаимозависимости категорий.

Первый уровень категорий характеризуется глубинными экономическими отношениями, познание которых иногда предполагает длительный период времени. Такими категориями являются ценность, стоимость товара, стоимость рабочей силы и другие.

Второй уровень категорий отличается формой проявления экономических отношений конкретного явления. Эти категории также объективны, однако формы их проявления люди могут совершенствовать по мере изменения экономических отношений. Примерами таких категорий являются деньги, капитал, прибыль.

Третий уровень категорий представлен конкретными экономическими формами. Они являются результатом последовательного или иерархического проявления категорий первых двух уровней. Эти категории описываются в нормативно-законодательных документах. Конкретные экономические формы действуют не изолированно, а в тесной взаимосвязи с другими категориями первого и второго уровней.

Экономические формы не просто отражают объективные экономические отношения, а являются носителями накопленных знаний и обладают способностью трансформироваться. В этой связи можно выделить две группы конкретных экономических форм. Первая группа – это экономические формы, объективно возникающие в результате развития производительных сил и экономических отношений (кредитная карточка, акция и т.п.); вторая – экономические формы, создаваемые людьми с учетом объективной необходимости и используемые как инструмент регулирования экономических процессов.

Конкретные экономические формы характеризуются интегративностью, интенциональностью, приемлемостью, ситуативностью, информативностью, взаимозависимостью и гипотетичностью.