

ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ РАЗМЕРОВ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ НА МЕЗОУРОВНЕ И В РЕГИОНАХ

Получение показателей теневой (ненаблюдаемой) экономики (далее — ТЭ, ННЭ) по видам деятельности и в регионах осложняется рядом проблем методологического характера:

1) *сложность и трудоемкость оценки*. Необходимо учесть специфику анализируемого вида деятельности, выделить в абсолютном и относительном выражении размеры ТЭ отрасли как в целом, так и в разрезе отдельных компонентов (скрытое производство в официальном секторе, неофициальная экономика, включая мелкие предприятия и неформальный сектор), учесть элементы незаконного производства;

2) *использование нескольких методов оценки*, что обусловлено отсутствием единых методологических и методических подходов к определению объемов ТЭ (ННЭ) на макроуровне и тем более — на уровне отрасли или региона, а также неадекватностью различных методов, дающих либо завышенные, либо заниженные результаты. В этом случае получение достаточно надежных оценок может быть подтверждено лишь проведением параллельных расчетов, дающих близкие результаты;

3) *взаимосвязка расчетов* по определению размера ТЭ (ННЭ) в одной отрасли и в одном регионе с аналогичными расчетами в другой отрасли и со сводными показателями на макроуровне, что необходимо для последующего учета теневой деятельности в рамках СНС, а также для подтверждения достоверности полученных результатов;

4) *отсутствие необходимой информации* для проведения региональных оценок ТЭ монетарными методами, методом показателей занятости.

Наличие перечисленных проблем обуславливает тот факт, что в большинстве стран СНГ при оценке размеров ТЭ на мезоуровне применяются ступенчатые оценки. Для условий Беларуси предлагается использование трехступенчатой схемы расчетов: а) досчет до полного круга малых и микроорганизаций; б) определение скрытого объема производства в официальном секторе; в) оценки выпуска неформального сектора. Основные методы измерения — методы расхождений, косвенные досчеты, экспертные оценки, специальные выборочные мини-исследования, основанные на нетрадиционных видах отбора.

Полученные автором сводные оценки ТЭ (ННЭ) по Беларуси в течение 2000—2011 гг. колеблются в пределах 30—34 % ВВП; скрытая экономика, оцененная по данным налоговых проверок и косвенным досчетам, — от 2—4 до 12 %. Размеры ТЭ в различных отраслях характеризуются значительной вариацией: от 4—6 % в выпуске промышленности до 40—75 % выпуска (товарооборота) розничной торговли. Полученные

индикаторы включают компоненты нелегальной, неофициальной и скрытой экономики. Так, приблизительный досчет скрытой экономики в розничной торговле за 2008—2010 гг. варьировал в пределах от 15—20 до 32—36 % общего товарооборота. На региональном уровне (по г. Минску) показатели получены косвенным путем: с учетом более высокой по сравнению с регионами экономической активности (19,7 % населения Беларуси, 23 % занятых, которые формируют 25 % ВВП и 28 % розничного товарооборота) предполагается и более высокая интенсивность теневой деятельности, по крайней мере на 25—30 % выше, чем по республике. В результате и сводная оценка ТЭ (ННЭ) по г. Минску несколько выше — на уровне 33—36 % ВРП, в том числе скрытая экономика — 2—6 % (по некоторым экспертным оценкам — до 10—15 %).

Достаточно низкий уровень рассчитанных показателей скрытой экономики может свидетельствовать, с одной стороны, о повышении эффективности органов государственного контроля и налоговых служб, с другой — о возможном развитии более изощренных форм и схем уклонения от налогов.

*А.В. Бугаев, канд. экон. наук
ВГТУ (Витебск)*

COMPARISON OF CAPITAL DEFINITIONS IN THE BELARUSIAN LEGISLATION, IFRS AND US GAAP

СРАВНЕНИЕ ОПРЕДЕЛЕНИЯ КАПИТАЛА СОГЛАСНО БЕЛОРУССКОМУ БУХГАЛТЕРСКОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ, МСФО (IFRS) И US GAAP

Анализируются различия и общие подходы при выработке определения капитала (долгов собственнику) согласно белорусскому бухгалтерскому законодательству, МСФО (IFRS) и US GAAP.

In most books in Russian the term «Equity» is translated as «Capital».

Revealing the contents of the elements of financial statements of companies, Framework IFRS define equity as net assets with no debt: Equity is the residual interest in the assets of the enterprise after deducting all its liabilities (Framework, 49 (c). Belarusian legislation defined capital as the difference between assets (ie property of the organization) and all of its liabilities (capital is assets of the entity after deducting all of its liabilities (the Law «On Accounting and Reporting»). US GAAP identified Equity or net assets as the residual interest in the assets of an entity that remains after deducting its liabilities (CON 6, 49). Thus, as we can see, the definition of capital in IFRS, US GAAP, and in the Law «On Accounting and reporting» is almost the same.