

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ — ОСНОВА РАВНОПРАВНОГО ПАРТНЕРСТВА СО СТРАНАМИ ЕВРОСОЮЗА

Единый европейский рынок, официально функционирующий с 1 января 1993 г., активно расширяющий свои границы, практически ликвидировал все барьеры для свободного движения сообщества людей, товаров, услуг и капитала. Тем самым Европейский союз стал крупнейшей мировой торговой державой, где производится 30 % мирового ВВП, около 50 % мировых инвестиций. Ему принадлежит более четверти мировой торговли, он является крупнейшим импортером сельскохозяйственных продуктов и сырья. Основная часть помощи развивающимся странам также осуществляется за счет средств ЕС (около 60 % общего объема).

Для получения членства в Евросоюзе страна-кандидат должна быть европейской, демократической, в ней должны соблюдаться права человека, она должна руководствоваться законодательной системой Европейского союза, принять на себя обязательства по соблюдению принципов общей внешней и оборонительной политики, содействовать достижению долгосрочных целей, иметь развитую рыночную экономику, юридическую и административную системы, тождественные принятым в Евросоюзе.

Расширение ЕС имеет ряд положительных тенденций (повышение стабильности, в том числе валютной, прозрачности торговли и экономических отношений, установление единого режима в области конкуренции, укрепление платежных отношений) и для стран, не входящих в его состав, ряд проблем (повышение таможенных пошлин по отдельным товарным позициям, распространение на присоединяющиеся страны ограничительных мер Европейского союза, необходимость пересмотра договорно-правовой базы торгово-экономических отношений, усложнение функционирования европейских организаций, процесса принятия решений, нарушение баланса политических и военных сил).

Оценка тенденций развития европейской интеграции и координации показывает, что пусть и не официально Европейский союз оказался "закрытой" организацией для стран бывшего Советского Союза. Из этого следует, что Республика Беларусь должна строить с ним свои отношения на принципах партнерства и сотрудничества, что позволит установить четкий торговый режим между ЕС и Беларусью и приблизить его к принципам и нормам Всемирной торговой организации. Начало процедуры подготовки соответствующих соглашений между Евросоюзом и Республикой Беларусь относится к 1994 г., но пока полного взаимопонимания не достигнуто. Единственное, что можно утверждать с полной

ответственностью — конкурентная борьба между экономическими блоками усиливается. Несмотря на то, что расширение ЕС не несет серьезной экономической угрозы внешней торговле Беларуси, важно уже сегодня определить, что из положительного в экономических отношениях Республики Беларусь и Евросоюза следует развивать и что отрицательного преодолеть.

Первые оценки специалистов показали, что политика тарифного и нетарифного регулирования, принятая в Евросоюзе, улучшит условия доступа белорусских товаров на рынки Польши, Венгрии, Чехии и ухудшит на рынки Латвии и Эстонии, наличие торговых преференций расширит емкости рынка пиломатериалов, мебели, холодильников, тракторов, но приведет к усилению конкуренции между товарами белорусских, украинских и российских производителей.

Гармоничное вхождение Беларуси в мировую экономику возможно на основе повышения конкурентоспособности национальной экономики, которая определяется как способность страны в условиях свободной и добросовестной конкуренции производить и продавать товары и услуги, отвечающие требованиям мировых рынков, что позволит обеспечить национальную экономическую безопасность, рост реальных доходов населения, улучшение качества жизни людей при рациональном использовании имеющихся ресурсов.

Согласно теоретическим воззрениям современной науки, экономика является конкурентоспособной в мире, если экономические институты и политика страны обеспечивают устойчивый и быстрый экономический рост, поддерживают стабильный процесс создания добавленной стоимости, снижение издержек. Причем страна не обязана быть конкурентоспособной во всех отраслях, чтобы не распылять средства, а сконцентрировать ресурсы там, где они обнаруживают наибольшую конкурентоспособность. Важно четко определить несколько конкурентоспособных взаимосвязанных отраслей, производящих промежуточную и конечную продукцию, которые позволят обеспечить экономическую безопасность и занять свою нишу на мировом рынке. И в этом случае реальный сектор и в краткосрочном и долгосрочном периодах остается первичным в экономике. Основой для усиления конкурентоспособности избранных отраслей служит высокая производительность и качество товаров и услуг во всех других. Реальная конкурентоспособность требует открытости, справедливости, системных преобразований и изменений, высокого качества нововведений, постоянного роста стимулов к высокопроизводительному труду, задействованности на повышение веса страны в международном плане политических, социальных и институциональных факторов, необходимого уровня структурных преобразований, повышения гибкости структур, освоения управленцами всех рангов сути рыночной экономики, наличия гибкого частного сектора в сельском хозяйстве, оптимального сочетания малого, среднего, крупного бизнеса, инвестиционной политики, содействующей притоку инвестиций, членство в международных финансовых организациях.

Анализ национальных моделей достижения конкурентоспособности развивающихся и трансформирующих свои экономики стран указывает на ряд типичных ошибок, которые должны мы не повторять: это их попытки достичь конкурентных преимуществ во всех отраслях деятельности, на всех сегментах рынка и даже в отдельных производствах; стремление сохранить за государственными органами большое число прямых регуляторов без соответствующего механизма ответственности и контроля за их применением; медленное преодоление финансовой напряженности, сверхнормативного износа основных средств.

В целях повышения конкурентоспособности белорусской экономики необходимо определить конкурентные преимущества национальной экономики и финансировать их развитие, пересмотреть инновационно-технологическую и инвестиционную политику государства, оптимизировать структуру производства, снять ценовой контроль, усовершенствовать законодательную базу, налоговую систему, финансовый рынок, уйти от прямого государственного воздействия на субъекты хозяйствования, совершенствовать приграничную торговлю, содействовать становлению отечественного собственника, повысить конкурентоспособность белорусской транспортной системы, разработать государственную программу интеграции Беларуси с ЕС, постоянно контролируя ход ее реализации, вести дополнительные переговоры с Европейской комиссией, странами — членами ЕС и странами-кандидатами по вопросу предоставления Беларуси поддержки для ускорения ее вступления в ВТО, снижения отрицательных последствий от расширения ЕС, активнее использовать возможности Союзного государства в расширении связей со странами Европейского союза.

О.И. Приходченко

*Академия управления при Президенте
Республики Беларусь (Минск)*

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПОСЛЕДСТВИЙ РЕГУЛИРОВАНИЯ И ЛИБЕРАЛИЗАЦИИ ЦЕН НА ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫЕ ТОВАРЫ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ И РЕСПУБЛИКЕ ЛИТВА

В Советском Союзе розничные цены на важнейшие продовольственные товары устанавливались, как известно, ниже себестоимости. Убытки производителям компенсировались из госбюджета. Этот нерыночный прием обеспечивал достаточно высокий уровень доступности продуктов питания, но одновременно и порождал их дефицит, так как производитель в силу низких цен не имел стимулов к наращиванию предложения.

Рыночные преобразования, в частности, были призваны создать стимулы для производителя путем либерализации в области ценообразования. Ожидалось, что при этом произойдет рост цен всего в 2—3 ра-