
**MIKALAI DUBIANETSKIY,
EDUARD KALAMYS**

**COMPARATIVE ANALYSIS OF CAMBRIDGE
AND AUSTRIAN SCHOOLS OF ECONOMICS
IN TERMS OF PRICING IN MARKET ECONOMY**

Author affiliation. *Mikalai DUBIANETSKIY* (preswnik@yandex.by), *Vitebsk State Technological University (Vitebsk, Belarus)*; *Eduard KALAMYS* (EVKolomys@gmail.com), *Belarusian State Economic University (Minsk, Belarus)*.

Abstract. The authors focus on the concept of production costs in these schools as production costs determine entities' behaviour logic under price level fluctuations. The authors conclude that the conception of production costs of the Austrian school has logical advantages. However, the theory of the Cambridge school is more realistic, because it corresponds to the historical practice of cost accounting.

Keywords: the Cambridge school; the Austrian school; conception of production costs; the Keynesian theory.

UDC 330.101.541

*Статья поступила
в редакцию 30.05. 2016 г.*

В. В. ОЖИГИНА, Р. В. КЛЕВЖИЦ

**ПЕРСПЕКТИВЫ СОЗДАНИЯ ЗОНЫ
СВОБОДНОЙ ТОРГОВЛИ МЕЖДУ ЕВРАЗИЙСКИМ
ЭКОНОМИЧЕСКИМ СОЮЗОМ И ИНДИЕЙ**

Авторами охарактеризованы тенденции и проблемы развития экономических отношений стран Евразийского экономического союза и Индии, выявлены возможные последствия формирования зоны свободной торговли, разработаны рекомендации.

Ключевые слова: международная экономическая интеграция; зона свободной торговли; Евразийский экономический союз; международная торговля.

УДК 339.543.624 (1-67 ЕАЭС + 540)

Вера Владимировна ОЖИГИНА (vera@ozhigina.com), кандидат экономических наук, доцент кафедры мировой экономики Белорусского государственного экономического университета (г. Минск, Беларусь);

Роман Валерьевич КЛЕВЖИЦ (r.klevzhits@gmail.com), студент факультета международных экономических отношений Белорусского государственного экономического университета (г. Минск, Беларусь).

Образование Евразийского экономического союза (ЕАЭС) вызвало ряд изменений в отношении стран-участниц и третьих стран. Евразийский экономический союз как субъект международного права получил возможность заключать международные соглашения с третьими странами. Перспективы роста и развития общего рынка ЕАЭС, его потенциальные возможности подталкивают многие государства сделать шаг на пути к международному экономическому сотрудничеству с участниками союза. Евразийскому экономическому союзу интересен выход на крупные рынки не только отдельных стран, но и интеграционных объединений, в которых те участвуют. Страны ЕАЭС прикладывают большие усилия для развития экспорта и встраивания в региональные и глобальные производственные цепочки, но пока отстают как по количеству, так и по географии соглашений о свободной торговле с третьими странами, являющихся эффективным инструментом расширения и упрощения доступа отечественных производителей на рынки стран и интеграционных блоков.

Уже в первые полгода ЕАЭС заключил соглашение о зоне свободной торговли (ЗСТ) с третьей страной, Вьетнамом. Документ, предполагающий обнуление за 10 лет пошлин на 90 % товаров, позволит более чем в 2 раза увеличить товарооборот и положит начало интеграции с Азиатско-Тихоокеанским регионом (АТР) [1]. Уже около 40 стран высказали намерение создать ЗСТ с ЕАЭС. Наибольший интерес проявляют страны Азии, где активность заключения межрегиональных соглашений очень высока. И это логично, так как большая часть территории ЕАЭС расположена в этом регионе.

Одной из таких азиатских стран стала Индия. В 2013 г. она высказывала намерение подписать соглашение о всестороннем экономическом сотрудничестве с Таможенным союзом. Обсуждение перспектив ЗСТ ЕАЭС – Индия началось в 2015 г. по инициативе Беларуси, а во время Международного экономического форума в Санкт-Петербурге подписано Рамочное соглашение. Готовность подтвердилась и во время визита белорусской делегации в Индию в 2016 г.

Экономика Индии и ЕАЭС отвечает важным критериям готовности к интеграции – наличие диверсифицированной промышленности, растущей сферы услуг, значительного научно-технического потенциала и довольно емких рынков. Индия не только обладает обширным рынком со стремительно растущим населением, но и входит в Азиатскую ассоциацию регионального сотрудничества (СААРК (SAARC)), имеет широкую сеть преференциальных торговых соглашений и соглашений о свободной торговле, сотрудничает с Россией в БРИКС, Казахстаном, Кыргызстаном и Россией в Шанхайской организации сотрудничества (ШОС) и СВМДА. Население Индии знает английский, что облегчает бизнес-контакты.

Целью статьи является определение тенденций и проблем развития международных экономических отношений между странами ЕАЭС и Индией, выявление возможных последствий создания ЗСТ ЕАЭС – Индия и разработка рекомендаций по дальнейшему развитию экономического сотрудничества.

Для получения ощутимого эффекта создания торговли от отмены взаимных барьеров в рамках ЗСТ важную роль играет наличие потенциала расширения взаимных экономических отношений. В этой связи важны история взаимоотношений, уровень социально-экономического развития, размер и структура взаимного импорта и экспорта товаров и услуг, объем взаимных прямых иностранных инвестиций (ПИИ), наличие товаропроводящей сети и торговой инфраструктуры, географическая удаленность.

В 2015 г. в экспорте ЕАЭС Индия занимала 1,3 %, в импорте – 0,9 %, т. е. есть потенциал для расширения присутствия стран ЕАЭС на рынке Индии. Более значима торговля с Индией для Беларуси, Казахстана и Армении – 0,0 %, 0,8 и 1,5 % товарооборота, менее значима – для Кыргызстана (0,4 %). В 2014 г. экспорт Индии в ЕАЭС составил 1,9 млрд дол., в том числе в Россию – 1 611,9 млн дол. (0,6 %), Казахстан – 168,4 (0,06 %), Армению –

37,1 (0,01 %), Беларусь — 34,4 (0,01 %), Кыргызстан — 29,9 (0,01 %). Импорт составил 5,7 млрд дол., из России — 5 113,1 млн дол. (1,3 %), Казахстана — 345,1 (0,09 %), Беларуси — 251,6 (0,06 %), Армении — 7,6 (0,002%) и Кыргызстана — 1,2 (0,0003 %) [2]. Россия лидирует.

Расстояние для ЗСТ в условиях глобализации, хоть и не играет главенствующей роли, но все же является важным фактором. Доставка товаров из Индии в Беларусь сухопутным путем занимает до 12-ти дней, авиационным — 7. Доставка в Россию из Индии сухопутным путем проводится за 8 дней. Наиболее быстро товар доходит из Индии в Кыргызстан — 4 дня. Поставки в Казахстан прямым сухопутным сообщением осуществляются за 7 дней. Из Индии в Армению товар попадает за 6 дней [3].

Страны плодотворно сотрудничают, растет товарооборот — с 6,7 в 2010 г. до 7,5 млрд дол. в 2015 г., пик, обусловленный выходом из глобального кризиса и созданием ЕЭП, пришелся на 2012 г. — 9,6 млрд дол. (рис. 1). Около 70 % товарооборота составляет экспорт, т. е. сальдо торговли ЕАЭС с Индией положительно [2]. Бизнес заинтересован в развитии взаимовыгодного сотрудничества, поэтому упрощение процедур торговли и снятие барьеров является логичным и последовательным шагом. Ожидается рост товарооборота до 10—12 млрд дол. после вступления соглашения о ЗСТ в силу.

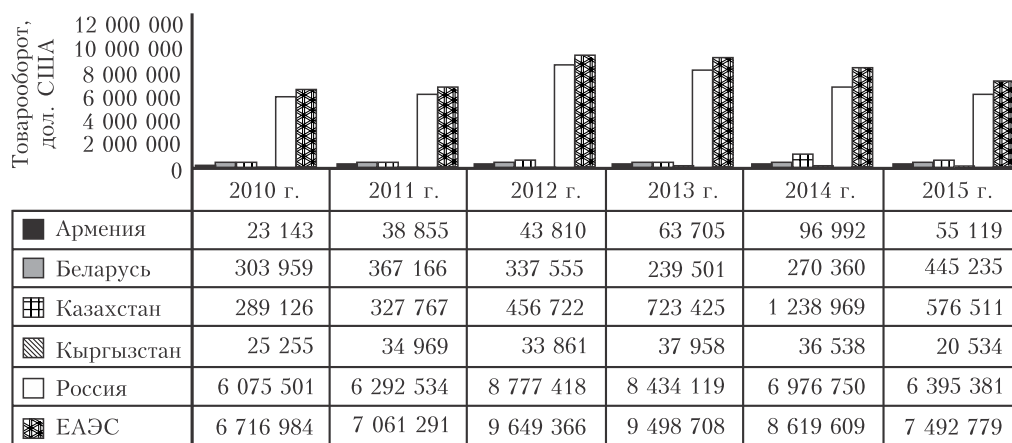


Рис. 1. Товарооборот стран ЕАЭС с Индией в 2010—2015 гг.

Примечание: наша разработка по данным [2].

В структуре экспорта товаров из ЕАЭС в Индию 88 % армянской продукции приходится на руды и металлы, поставляются драгоценные камни, кожа, сплавы цветных металлов. Беларусь вывозит удобрения — 87 % (заклучен 5-летний меморандум), остальное приходится на продукцию машиностроения, включая военно-техническую, и запчасти, химические волокна и нити, шоколад, кожу, шерсть. Практически 87 % экспорта Казахстана — это нефтепродукты, также поставляются уран, металлы, кожа, электрооборудование. Основное место в экспорте Кыргызстана (87 %) занимают нефтепродукты, также экспортируются овощи, полиэферы, металлы, кожа, шкуры. Российский экспорт более диверсифицирован — 13 % приходится на драгоценные камни (алмазы) и металлы, 64 % — на товары машиностроения и металлургии, в том числе военно-техническую продукцию, самолеты, суда, электрооборудование, автомобили; удобрения; бытовую химию; полимеры; шерсть, кожу, текстиль, также вывозятся зерновые и газ.

В импорте из Индии в Армению преобладает текстиль — 34 %. В другие страны ЕАЭС — медикаменты: в Беларусь — 34 %, в Казахстан — 28, в Кыргызстан — 55, в Россию — 22 %. Также Индия везет чай, кофе, табак, пряности, текстиль, обувь, электрооборудование, морепродукты, овощи, рис, изделия из черных металлов и др. [2].

Итак, среди особенностей, как и проблем, отметим низкую степень диверсификации торговли Индии и ЕАЭС, а также сырьевой характер экспорта ЕАЭС в Индию. Причины этого будут раскрыты далее.

Кроме товаров идет торговля услугами — транспортными, образовательными, исследовательскими, туристическими, медицинскими, финансовыми, коммуникационными, логистическими, аудиовизуальными, информационными, ярмарочно-выставочными, строительными, культурными, спортивными, природоохранными.

На рис. 2 и 3 приведены данные о взаимных ПИИ стран ЕАЭС и Индии. Они уже начали прорабатывать инвестиционное поле, о чем свидетельствуют договор о кооперации и инвестициях Индии и Кыргызстана 2013 г., российско-индийский форум по торговле и инвестициям 2013 г. и утвержденный перечень первоочередных инвестпроектов, приезд делегации Индии в Беларусь в 2013 г. для изучения инвестиционных возможностей месторождений калийной соли, визит белорусской делегации в Индию в 2016 г. С созданием ЗСТ развитие инвестиционных отношений ускорится.

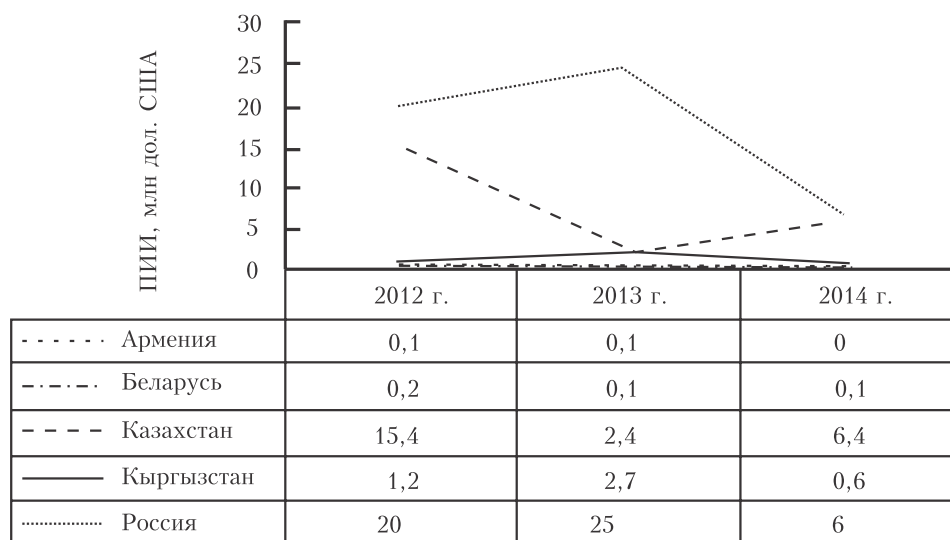


Рис. 2. Прямые иностранные инвестиции из Индии в страны ЕАЭС

Примечание: наша разработка по данным [4].

Приведем примеры совместных инвестиционных проектов. В 2006 г. в г. Бишкеке Индией создан Центр развития информационных технологий (ИТ), через год сформирован Индийско-киргизский центр ИТ. В 2012 г. в г. Таласе открыт совместный завод по переработке картофеля. В 2011 г. на перевале Тоо-Ашуу открыт совместный горный медико-исследовательский центр.

В Казахстане индийская «КЕС Интернэшнл Лтд.» (KES International Ltd.) построила линии электропередач, «Пундж Ллойд» (Punj Lloyd) — трубопровод и ЛЭП. Индийская «НИИТ Лтд.» (NIIT Ltd.) и казахстанская «Ланкастер Групп» (Lancaster Group) в 2006 г. запустили образовательный центр информационно-коммуникационных технологий. Национальный банк Пенджаба (Punjab National Bank) имеет в Казахстане 4 филиала. Индийская компания «ОНГК Видеш Лтд.» (ONGC Videsh Ltd.) владеет 25 % акций в блоке нефтегазового месторождения Саптаев на шельфе Каспия.

Отметим сотрудничество России и Индии в энергетической (создание «Рус-Гидро» сети ГЭС на Севере Индии; возведение энергоблоков Куданкуламской АЭС; инвестиции индийской «ОНГК Видеш Лтд.» в добычу углеводородов;

освоение нефтегазового месторождения «Сахалин-1»; приобретение индийской «Джарпено Лтд.» (Jagreno Ltd.) нефтегазовых активов в Томской области; совместная разработка месторождений нефти «Магадан-2» и «Магадан-3» в Охотском море ОАО «НК «Роснефть» и ОНГК (ONGC)), военно-технической (совместное производство самолетов СУ-30МКИ, универсального комплекса БрахМос, боевых танков Т-90 и др.), космической (Чандраян 2 для изучения Луны, студенческий спутник «ЮсСат» (YouthSat), пилотируемый космический полет, спутниковая навигационная система ГЛОНАС на ст. Новолазаревской в Антарктиде), машиностроительной (сборка и обслуживание грузовиков «Урал», «КамАЗ», вертолетов ОАО «Вертолеты России» в Индии, производство шлифовальных материалов и инструментов в Волжской области под управлением «КУМИ Интернэшнл Лтд.» (CUMI International Ltd.)), фармацевтической (проект «Ауросфарма Компани» (Aurospharma Company) по производству лекарств в Московской области), металлургической сфере (сталелитейный завод «Северсталь» в Индии), ювелирном деле и др.

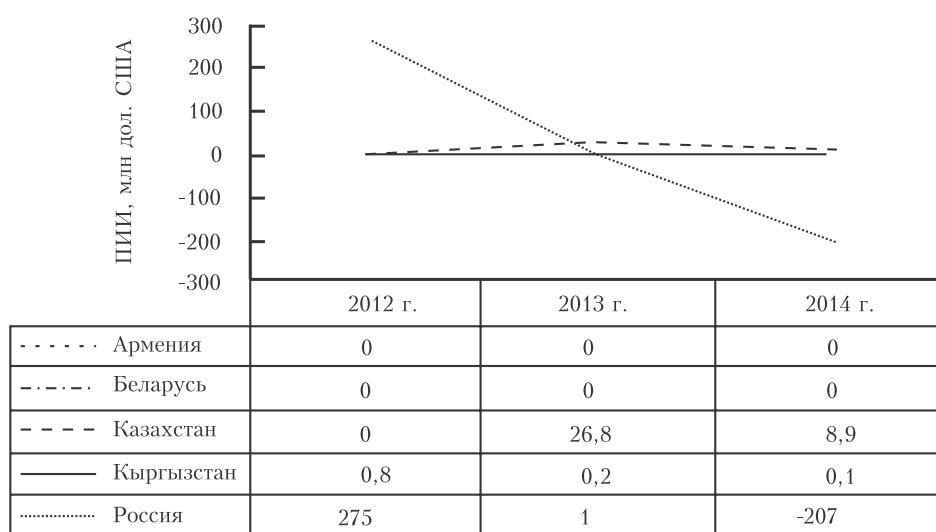


Рис. 3. Прямые иностранные инвестиции из стран ЕАЭС в Индию

Примечание: наша разработка по данным [4].

В Индии работают представительства белорусских предприятий — ЗАО «Белорусская калийная компания», ЗАО «Белтехэкспорт», ОАО «Амкодор», СП «Белаз Энрика Майнинг Эквипментс Сервисис Прайвет Лтд.» (BelAZ Enrika Mining Equipments Services Private Ltd.), сервисный центр «БелАЗ». Планируется создание сервисных центров МАЗ и МТЗ, строительство транспортной инфраструктуры, внедрение городского троллейбусного движения в Индии, совместное производство лекарств в Беларуси. В белорусском Парке высоких технологий открыт учебный центр ИКТ. Индийская «Бхарат Хэви Электрикалс Лтд.» (Bharat Heavy Electricals Ltd., BHHEL) предоставила оборудование и кредит в размере 56 млн дол. на строительство Гродненской ТЭЦ-2. Планируются проекты по разработке и использованию альтернативных источников энергии, в том числе водородной и солнечной, а также в области фармацевтики (создание совместного исследовательского центра и предприятий по производству медпрепаратов). Идет научно-техническое сотрудничество в сфере микроэлектроники, нанотехнологий, ИКТ, лазерных технологий, медицины, обороны, биотехнологий, атомной и альтернативной энергетики, фармацевтики, утилизации отходов, сейсмологии, океанологии.

Открыт армяно-индийский Центр превосходства в сфере ИКТ. В 2012 г. индийская «Калпатару Пауер Трансмисион Лтд.» (Kalpataru Power Transmission Ltd., KPTL) заключила контракт в размере 22 млн дол. на проектирование и сооружение высоковольтных линий электропередач в Армении. Также Индия заинтересовалась производством алмазов в Армении.

Среди положительных последствий ЗСТ ЕАЭС — Индия, во-первых, отметим расширение взаимного доступа на рынки. Евразийский экономический союз получит доступ на рынок емкостью 1,3 млрд чел. (табл. 1), ведь Индия занимает второе место в мире по количеству населения (17,8 % после Китая — 18,8 %) [2]. Индекс глобальной конкурентоспособности Индии в 2015—2016 гг. составил 4,31 (55-е место среди 140 стран), что близко к уровню отдельных стран ЕАЭС: Казахстан — 4,48 (42-е место), Россия — 4,44 (45-е), Армения — 4,01 (82-е), Кыргызстан — 3,83 (102-е) [5, 13]. Индийская сторона также заинтересована в ЗСТ, ведь ЕАЭС является крупнейшим по территории и занимает седьмое место в мире по численности населения. Соглашение о ЗСТ ЕАЭС — Индия увеличит общий рынок ЕАЭС на 16 % по площади и в 5 раз по числу потенциальных потребителей.

Таблица 1. Социально-экономические показатели ЕАЭС и Индии, 2015 г.

Страна, группа	Население, тыс. чел.	Площадь, тыс. км ²	ВВП, млн дол. США	ВВП на душу населения, дол. США	ИРЧП
Армения	3 006	29,7	10 561	3 500	0,733
Беларусь	9 500	207,6	54 609	5 741	0,798
Казахстан	17 372	2 724,9	184 361	10 508	0,788
Кыргызстан	5 844	198,5	6 572	1 103	0,655
Россия	143 429	17 125,4	1 326 015	9 057	0,798
ЕАЭС	179 151	20 286,2	1 582 118	8 831	—
Индия	1 295 292	3 287,3	2 073 543	1 582	0,609
СААРК	1 720 957	5 136,7	2 646 896	1 538	—

Примечание: наша разработка по данным [2; 6].

Во-вторых, расширение доступа на рынки третьих стран, прежде всего СААРК. В нее входят также Бангладеш, Бутан, Мальдивы, Непал, Пакистан и Шри-Ланка, на них вместе с Индией приходится 24 % населения мира, темпы роста которого выше мировых: в мире за 1950—2015 гг. население выросло в 3 раза, в СААРК — в 4.

Здесь реализуется Южно-Азиатская субрегиональная программа экономического сотрудничества на 2001—2021 гг. (САЕК (SASEC)) в области экологии, энергетики, торговли и инвестиций, транспорта и туризма, с 2004 г. формируется Южно-Азиатская ЗСТ (САФТА (SAFTA)), в 2010 г. подписано соглашение о свободной торговле услугами, к 2020 г. планируется создание таможенного союза, общего рынка и экономического союза. Упрощаются таможенные процедуры, тарифы во взаимной торговле промышленными товарами сокращены до 0—5 %, за исключением наименее развитых стран (НРС) (Афганистан, Бангладеш, Бутан, Непал, Мальдивы), для которых установлен переходный период до 2018 г.

Кроме того, у Индии есть опыт заключения двусторонних соглашений о ЗСТ как внутри СААРК, так и с третьими странами (табл. 2). Ведутся переговоры с ЕС, Европейской ассоциацией свободной торговли (ЕАСТ) и Южно-африканским таможенным союзом (САКУ). Индия — участница трех преференциальных торговых соглашений: Азиатско-Тихоокеанского торгового соглашения (АТТС (АРТА) 2005 — Китай, Р. Корея, Бангладеш, Лаос, Шри-Ланка и Монголия), Протокола по торговым переговорам (ПТП (РТН) 1971 — Бангладеш, Бразилия, Чили, Египет, Израиль, Р. Корея, Мексика, Пакистан, Парагвай, Перу, Филиппины, Сербия, Тунис, Турция, Уругвай),

Глобальной системы торговых преференций между развивающимися странами (ГСТП (GSTP) 1988 — 43 страны) [7]. Индия в Инициативе Бенгальского залива по многосекторальному техническому и экономическому сотрудничеству (БИМСТЕК (BIMSTEC) 1997 — между семью странами СААРК и АСЕАН, а также в Азиатском диалоге сотрудничества (АДС (ACD) 2002), охватывающем 33 страны будущего Азиатского союза, в том числе Китай, Японию, АСЕАН, ССАГПЗ, ОЭС, ЕАЭС (без Беларуси) и др.

Таблица 2. Соглашения о свободной торговле с участием Индии

Партнер	Охват соглашения	Год подписания	Год вступления в силу	Конец переходного периода
АСЕАН	Товары/услуги	2009 / 2014	2010/2015	2024
МЕРКОСУР	Товары	2004	2009	2009
Чили	— " —	2006	2007	2007
Афганистан	— " —	2003	2003	2003
Бутан	— " —	2006	2006	2006
Япония	Товары/услуги	2011	2011	2026
Малайзия	— " —	2011	2011	2019
Непал	Товары	2009	2009	2009
Сингапур	Товары/услуги	2005	2005	2009
Шри-Ланка	Товары	1998	2001	2008
Р. Корея	Товары/услуги	2009	2010	2019

Примечание: наша разработка по данным [7].

Индии рынок ЕАЭС интересен возможностью выхода на рынки стран-соседей — Латвии, Литвы, Польши и других стран ЕС, а также установления стратегического партнерства со странами Центральной Азии.

Исходя из этого создание совместных производств ЕАЭС и Индии на ее территории может обеспечить свободный доступ на рынки и других стран при условии, что совместно произведенные товары/услуги подпадают под режим свободной торговли в рамках конкретного соглашения и соответствуют правилам происхождения, которые, однако, могут отличаться. В СААРК товар считается местного происхождения, если его добавленная стоимость в одной из стран СААРК — не менее 40 %, для НРС — 30 %. Для этого есть предпосылки, ведь Индия среди стран СААРК имеет более развитую, диверсифицированную и экспортно-ориентированную промышленность (машиностроение, химия, металлургия, легкая, пищевая) и сельское хозяйство. В 2015 г. она обеспечила 78 % ВВП (80 % экспорта), 77 % сельскохозяйственного (78 % экспорта), 79 % промышленного производства (74 % экспорта), 80 % производства услуг (88 % экспорта) в СААРК [2], но в силу быстрого роста населения нуждается в рабочих местах: уровень мужской безработицы составляет 3,5 %, женской — 4 %. При создании совместных производств также важно учитывать наличие соответствующей квалификации у местного населения. В этом плане экспорт образовательных услуг из ЕАЭС тоже немаловажен.

В-третьих, постепенно будут снижены барьеры во взаимной торговле товарами, что приведет к ее росту, повысит ценовую конкурентоспособность таких товаров ЕАЭС на рынке Индии, как овощи, кондитерские изделия и другие продукты; машины, оборудование и транспортные средства; целлюлозно-бумажные изделия; текстиль (лен); черные и цветные металлы; продукция химии (удобрения, каучук); драгоценные камни [8]. Производители из ЕАЭС получают условия не хуже, чем другие ключевые партнеры Индии по свободной торговле (Шри Ланка, Таиланд, Сингапур, Малайзия, Япония и др.). Из Индии также ожидается рост поставок: овощей и фруктов; кофе и чая; табака; рыбы, моллюсков, ракообразных; риса; специй и масличных семян; медикаментов и медтехники; продукции химии (полиэфиры, поликарбонаты); драгоценных и полудрагоцен-

ных камней; текстиля, пряжи, трикотажа; изделий из резины; телекоммуникационного оборудования; туристических товаров, сумок; транспортных средств.

Средний таможенный тариф в Индии составляет 13,5 %, в том числе сельскохозяйственный — 33,4 (особенно высокий на напитки, табак, рыбу, морепродукты, чай), прочий — 10,2 %. Максимальный уровень ставок — 40 %, но иногда он доходит до 245 % (алкоголь). Также в 2016 г. Индия ввела пошлины на 76 импортных медпрепаратов. В ЕАЭС уровень тарифной защиты ниже — средний тариф — 8,4 %, в том числе сельскохозяйственный — 11,6 % (особенно высокий на напитки, табак, мясо-молочные продукты), прочий — 7,9 % [9].

В-четвертых, расширится производственная кооперация. Товары, произведенные несколькими странами ЗСТ, отвечающие критериям происхождения, подпадут под преференции в рамках этого и, возможно, других межрегиональных соглашений Индии.

В-пятых, соглашение о ЗСТ будет стимулировать расширение инвестиционных связей и реализацию совместных проектов, так как современные соглашения о свободной торговле, как правило, включают обязательства о поддержке взаимных ПИИ. И хотя пока Индия не концентрирует региональные и глобальные производственные цепочки, это вопрос будущего, поэтому такую возможность не стоит сбрасывать со счетов.

Отрицательным следствием ЗСТ является рост конкуренции, хотя он будет происходить постепенно, в течение длинного переходного периода. Чтобы сохранить положение на рынке, удержать и приобрести новых клиентов, не потерять рабочие места, предотвратить снижение доходов и налоговых поступлений в бюджет, национальные производители должны повышать качество, а государство — не только защищать их от иностранной конкуренции, но и способствовать росту их конкурентоспособности, информировать, помогать созданию экспортной инфраструктуры. Конкуренция вырастет и между странами ЕАЭС: за привлечение ПИИ; на рынке лекарств и удобрений, где Индия одновременно создает совместные предприятия в нескольких странах ЕАЭС, и др.

Кроме тарифных и нетарифных барьеров, которые будут устраняться в ЗСТ, причиной, тормозящей более активное развитие взаимного сотрудничества Индии и ЕАЭС, в настоящее время являются сложные процедуры торговли, инвестиционный и визовый режим. Их упрощение позволит расширить сотрудничество. В Индии, как и в России, Казахстане и Кыргызстане, таможенные процедуры довольно сложны (табл. 3).

Таблица 3. Страны ЕАЭС и Индия в рейтинге «Делай бизнес» по показателям международной торговли, 2015 г.

Показатель	Армения	Беларусь	Казах-стан	Кыргыз-стан	Россия	Индия
«Международная торговля», рейтинг	29	25	122	83	170	133
Экспорт:						
время пограничного и таможенного контроля, ч	3	5	133	27	96	88
стоимость пограничного и таможенного контроля, дол. США	0	148	574	485	1 125	368
время оформления документов, ч	2	4	132	24	43	61
стоимость оформления документов, дол. США	150	87	430	190	500	104
Импорт:						
время пограничного и таможенного контроля, ч	3	1	2	37	96	311
стоимость пограничного и таможенного контроля, дол. США	0	0	0	512	1 125	556
время оформления документов, ч	2	4	6	36	43	67
стоимость оформления документов, дол. США	100	0	0	200	500	139

Примечание: наша разработка по данным [10].

В Индии введены предельные уровни ПИИ: в нефтепереработку — до 49 % в «автоматическом» режиме (не требуется одобрение резервного банка или правительства), страхование — до 26 % в «автоматическом» режиме при получении лицензии Управления регулирования деятельности страхования. Запрещены иностранные инвестиции в атомную энергетику, лотерейный и игорный бизнес, детские фонды, загородную недвижимость, строительство фермерских домов, производство табака, железнодорожный транспорт (кроме скоростных пассажирских перевозок), сельское хозяйство (кроме чаеводства, животноводства, рыболовства, цветоводства, садоводства и семеноводства) [8]. В странах ЕАЭС тоже барьеры, но здесь охотнее поощряют совместные проекты. Важно принять меры по упрощению и стимулированию взаимных инвестиций в ЗСТ, иначе эффект создания торговли нивелируется негативным эффектом отклонения ПИИ.

Есть и другие причины, сдерживающие развитие сотрудничества ЕАЭС и Индии, устранить которые созданием ЗСТ невозможно (для этого нужны дополнительные двусторонние действия): наличие антидемпинговых, специальных защитных мер, технических барьеров во взаимной торговле; участие зарубежных посредников в поставке товаров; сложный визовый режим в ЕАЭС; отсутствие прямых авиарейсов и инфраструктуры (не достроен коридор «Север — Юг», газопровод «Россия — Индия»); слабые финансовые механизмы сотрудничества, взаимная задолженность, трудности взаиморасчетов в национальных валютах; недостаток информации о рынках друг друга.

Объективными причинами, сдерживающими сотрудничество, устранить которые практически невозможно, являются: отсутствие общей границы и значительные транспортные издержки (например, Казахстан торгует с Индией через территории Туркменистана и Китая, Кыргызстан — Китая и Ирана); высокий уровень конкуренции со стороны западных компаний на рынке Индии и одновременно значительный спрос растущей экономики Индии на сырье, что обуславливает низкую степень диверсификации экспорта стран ЕАЭС в эту страну; различия в технических стандартах, менталитете, рационе питания, правилах дорожного движения (в Индии — левостороннее, в ЕАЭС — правостороннее), что обуславливает специфику экспорта продуктов питания, текстиля и одежды, транспортных средств и других промышленных товаров; немаловажным сдерживающим фактором является милитаризация, нелегальная миграция, наркотрафик, терроризм, религиозный экстремизм, индийско-пакистанский конфликт.

Для предотвращения негативных эффектов важно тщательно проанализировать ситуацию, в том числе с учетом опыта ЗСТ ЕАЭС — Вьетнам, согласовать интересы стран ЕАЭС в отношениях с Индией и принять меры по разумной коллективной защите общего рынка ЕАЭС от иностранной конкуренции, применять защитные меры и триггерный механизм по менее чувствительным товарам, позволяющий в случае угрозы для рынка вводить пошлины. Важно более полно использовать возможности производственной кооперации и инвестиционного сотрудничества для расширения взаимной торговли, реализуя не только двусторонние, но и многосторонние проекты (например, в нефтегазовой сфере, альтернативной и атомной энергетике, ВПК, фармацевтике, ИКТ, био- и нано-технологиях, строительстве инфраструктуры, текстильной и ювелирной промышленности, экологически чистом сельском хозяйстве и др.), с участием нескольких стран ЕАЭС и Индии. Важны коллективные действия стран ЕАЭС в Индии, что предотвратит конкуренцию между ними. Важно расширить ассортимент, диверсифицировать экспорт и импорт за счет продуктов питания, промышленных товаров, услуг, предотвращать незаконный реэкспорт через Индию товаров из АТР.

Итак, несмотря на нюансы, создание ЗСТ Индия — ЕАЭС благоприятно скажется на развитии государств и их взаимных экономических отношений в разных формах, но выгоды распределятся неравномерно, выиграют более раз-

витые в промышленном отношении страны. Кроме того, как соглашение о ЗСТ с Вьетнамом открыло ЕАЭС доступ на рынки стран АСЕАН, так и, начиная сотрудничество с Индией, союз получает выход к рынку не только самого государства, но и к экономическим зонам, в которых оно состоит, например, СААРК, а это уже рынок численностью 1,7 млрд чел. Не стоит также забывать, что Индия ведет переговоры с рядом стран АТР, включая Китай, о Региональном всеобъемлющем экономическом партнерстве, а это уже мегарегиональный проект, консолидирующий ранее заключенные двусторонние соглашения о ЗСТ, устанавливающий единые и новые правила игры в международной торговле в АТР и позволяющий встраиваться в глобальные производственные цепочки.

Литература и электронные публикации в Интернете

1. Соглашение о свободной торговле между ЕАЭС и Вьетнамом [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://origin-spt.ru/soglasheniyu-o-svobodnoy-torgovle-mezhdu-yeaes-i-vyetnamom/>. — Дата доступа: 16.06.2016.
2. Data Center. UNCTADstat [Electronic resource]. — Mode of access: <http://unctadstat.unctad.org>. — Date of access: 30.09.2016.
3. Cargorouter [Electronic resource]. — Mode of access: <http://www.cargorouter.com/>. — Date of access: 14.04.2016.
4. Coordinated Direct Investment Survey [Electronic resource] // IMF. — Mode of access: <http://data.imf.org>. — Date of access: 30.09.2016.
5. The Global Competitiveness Report 2015-16 // WEF — Geneva, 2015. — 385 p.
6. Human Development Report // UNDP. — N.Y., 2015. — 288 p.
7. RTA Database [Electronic resource] // WTO. — Mode of access: <http://rtais.wto.org>. — Date of access: 30.09.2016.
8. Индия [Электронный ресурс] // Портал внешнеэкономической информации. — Режим доступа: <http://www.ved.gov.ru/exportcountries/in/>. — Дата доступа: 12.06.2016.
9. India. Tariff profile [Electronic resource] // WTO. — Mode of access: http://stat.wto.org/TariffProfiles/IN_e.htm. — Date of access: 30.09.2016.
10. Doing Business [Electronic resource]. — Mode of access: <http://www.doingbusiness.org/rankings>. — Date of access: 30.09.2016.

**VERA OZHIGINA,
ROMAN KLEVZHITS**

**PROSPECTS OF ESTABLISHMENT
OF A FREE TRADE ZONE BETWEEN
THE EURASIAN ECONOMIC UNION AND INDIA**

Author affiliation. Vera OZHIGINA (vera@ozhigina.com), *Belarusian State Economic University (Minsk, Belarus)*, Roman KLEVZHITS (r.klevzhits@gmail.com) *Belarusian State Economic University (Minsk, Belarus)*.

Abstract. The authors describe the trends and problems in the development of economic cooperation between the EAEU countries and India; possible implications of creating a free trade zone are identified; recommendations are developed.

Keywords: international economic integration; free trade zone; the Eurasian Economic Union; international trade.

UDC 339.543.624 (1-67 ЕАЭС + 540)

*Статья поступила
в редакцию 28.09. 2016 г.*