

Н. А. Кондухович,
студентка БГЭУ (Минск)

ОСОБЕННОСТИ МОНОПОЛИЗМА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

В нашей республике, как и в бывшем СССР, сложился особый тип монопольного хозяйства и самих монополий, существенно отличающихся от классических рыночных. Первый проявлялся в специфических формах и условиях хозяйствования, вызванных особенностями социально-экономического развития республики в составе бывшего СССР. Второй — не в реальном обладании монопольной властью со стороны самостоятельных хозяйствующих субъектов, а в формальном лидерстве и подчинении вышестоящим инстанциям.

Белорусский народнохозяйственный комплекс формировался искусственно в условиях социально-экономического тоталитаризма России и был включен в систему союзного разделения труда. Особенностью экономики республики и ее роль в союзном народнохозяйственном комплексе заключалась в том, что созданные в ней развитые отрасли обрабатывающей промышленности и сельского хозяйства были рассчитаны на обеспечение потребностей союзного рынка и работали на базе привозного топлива и сырья. Отрасли, которые должны были работать на республику, не развивались в достаточной мере.

На долю Республики Беларусь в составе бывшего Союза приходилось 39 % производства точной оптики, 23 % — продукции радиопромышленности, 100 % — большегрузных автомобилей, 30 % — электронно-вычислительной техники, 10—20 % — тракторов, мотоциклов, промышленных роботов, подшипников. Производственные мощности предприятий, указанных подотраслей, значительно превышали потребности внутреннего рынка и порождали монопольное положение этих предприятий не только на республиканском товарном рынке, но и на рынках стран СНГ.

В народном хозяйстве Республики Беларусь доминируют крупные (относительно доли, занимаемой на рынке товаров и услуг) структуры, как в виде самостоятельных предприятий, так и в форме их объединений.

В 1990 г. более 70 % общего объема промышленного производства обеспечивали 218 производственных и научно-производственных объединений Республики Беларусь. Только 48 % предприятий имели статус юридического лица. Высокий уровень концентрации отмечен в легкой, лесной, промышленности строительных матери-

алов, химической, автомобильной. Политика гигантомании привела к тому, что средний размер предприятия по численности занятых неуклонно повышался. Так, к началу 90-х гг. он в 10 раз превышал западноевропейский: БССР — 1010 чел., СССР — 793 чел. В странах Западной Европы, Японии, Южной Кореи на одно предприятие приходилось не более 80—90 чел.

В промышленности республики функционируют более 40 единственных производителей определенного вида товара: Оршанский льнокомбинат (пряжа льняная товарная), Солигорский “Беларуськалий” (калийные удобрения), МТЗ (пропашные тракторы), Минский “Атлант” (холодильники и морозильники).

Уникальность отечественных монополий заключается в том, что многие из них находятся в крайне тяжелом финансовом положении, а некоторые — даже на грани банкротства. Наличие устаревшего оборудования, затоваривание продукцией вследствие потери рынков сбыта, незагруженность производственных мощностей (например, в легкой промышленности — от 17—25 до 50 %, при необходимых для рентабельности производства 60 %), отсутствие оборотных средств, низкая рентабельность (в ряде случаев в начале 90-х гг. она не достигала и 1 %) — таковы некоторые характеристики отечественных монополистов.

Т.В. Крыштопа,
студентка ВГЭУ (Минск)

ПОСЛЕДСТВИЯ ВВЕДЕНИЯ ЕВРО ДЛЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Введение евро с 1 января 1999 г., безусловно, вызывает споры о влиянии этого процесса на экономику Республики Беларусь. С учетом жесткой привязки денежной массы в Беларуси к доллару США возникает вопрос о влиянии его вероятной девальвации в результате введения евро на белорусскую экономику. Переход на евро затронет интересы многих белорусских предприятий, прежде всего экспортеров. Сам процесс конвертации национальных валют в евро не создаст для них больших неудобств, но могут возникнуть правовые проблемы. Во избежание непредвиденных рисков уже сегодня следует использовать четкие формулировки, регулирующие переход на евро.

Появление единой валюты в Европе приведет к серьезным изменениям систем международных торговых расчетов, корреспондентских отношений, торговли валютой. Белорусским банкам следует заранее определиться о выборе в странах Европейского валютно-экономического союза (ЕВС) стратегических партнеров. Боль-