

ности на основе сетевого взаимодействия выступает в роли ключевого фактора развития отрасли в Российской Федерации и Республике Беларусь, а также является определяющим элементом цифровизации различных промышленных направлений каждого государства, в том числе в рамках межгосударственных кооперационных цепочек формирования стоимости.

<http://edoc.bseu.by>

**И. А. Мезинова**, канд. экон. наук, доцент  
РГЭУ (РИНХ) (Ростов-на-Дону, Россия)

## **ПРЕИМУЩЕСТВА ПРИМЕНЕНИЯ ТЕХНОЛОГИИ СМАРТ-КОНТРАКТОВ ДЛЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ**

Смарт-контракт, если не углубляться в технические детали, можно представить в виде небольшой программы внутри блока в блокчейне, который дает возможность пользователям задавать не только транзакции (торговля криптовалютой), но и условия для их выполнения. Самым широко известным проектом в этой сфере является Ethereum. Именно с него началось активное обсуждение потенциала смарт-контрактов для бизнеса, которое в настоящее время стало затрагивать вопросы влияния «умных контрактов» на мировую экономику в целом.

Главное преимущество смарт-контракта — возможность автоматизации процесса, которая в долгосрочной перспективе несет в себе экономию трудозатрат и, что не менее важно, нивелирование человеческого фактора, непосредственно связанного с коррупционной составляющей.

Однако, помимо этих аспектов, смарт-контракты в общестрановом и/или глобальном масштабе могут высвободить значительные объемы финансовой ликвидности, запертой в рамках существующих традиционных процессов поставки продукции по всей длине глобальной цепочки поставок: от первоначального разработчика до конечного потребителя. Эти вопросы подробно рассматриваются в рамках концепции Internet of Agreements (интернет-соглашений) — по аналогии с уже общепризнанным Internet of Things — новом подходе к формированию глобальных цепочек поставок и логистики, основывающихся на интеграции национальной законодательно-правовой базы с существующим порядком осуществления международных торговых обменов за счет инкорпорирования технологий «блокчейн» и смарт-контрактов.

Согласно исследованию PricewaterhouseCoopers, около 3,5 трлн евро заблокирован в рамках цепочек поставок [2]. Меры по повышению эффективности функционирования оборотного капитала могли бы позволить компаниям высвободить как минимум 1,2 трлн евро, что в свою очередь означает возможность увеличения капиталовложений компаний на 48 % без привлечения дополнительного финансирования или сложнокомпонентной оптимизации издержек. В среднем по миру компаниям приходится ждать почти 44 дня для того, чтобы получить платеж [4]. А если такого рода платежей у фирмы не один, а сотни или, может быть, тысячи и миллионы? Если речь идет о крупном транснациональном бизнесе? Эти 44 дня зачастую приводят к ситуации пробелов в ликвидности: с одной стороны, у компании в достаточном количестве имеются неденежные активы, а с другой — для обеспечения текущих операций ей приходится обращаться к внешним источникам заимствования, чтобы посредством кредитных расходов эту самую денежную ликвидность получить.

Другим важным финансовым аспектом функционирования глобальных цепочек поставок является показатель эффективности использования их активов — фабрик,

складских помещений, транспортных средств и др. Доклад «A. Gary Shilling's Insight» показал, что, как ни парадоксально, но в результате гиперконкуренции за последние 50 лет загруженность этих активов неуклонно снижается: с почти 90 % в 1965 г. до 75 % в 2016 г., что в денежном эквиваленте означает, что в любой момент 17,5 трлн дол. США просто простаивают [1].

Уже только эти два факта свидетельствуют о том, что в рамках мировой экономики очень существенное количество активов используется не в полную силу ввиду слабой оптимизации глобальных цепочек поставок. Исследование компании Sweetbridge — одного из лидеров по созданию «экосистем» для использования технологии «блокчейн» в цепочке поставок, указывает на то, что решение этих проблем может позволить глобальной экономике вырасти примерно на 5–10 % [3]. В этой связи та часть деятельности компаний, которая связана с отслеживанием и контролем над процессами пополнения запасов, выполнения заказов, выставления и оплаты счетов и прочим при переводе ее на технологию юридических смарт-контрактов позволяет рассчитывать на значительное высвобождение денежной ликвидности. Система «блокчейн» в этом смысле начинает выступать в качестве новой банковской системы: если в традиционной экономике для получения дополнительной ликвидности бизнес вынужден прибегать к заемным банковским средствам, то в криптовалютной экономике вместо «аренды» денег в банке в обмен на обеспеченную гарантию сеть создает деньги, когда они вносятся или, наоборот, уничтожает их, когда залог погашается. Сборы в блокчейн-системе могут быть значительно ниже, чем в традиционном банковском деле, и юридические смарт-контракты, используя оптимизированные протоколы оплаты, позволят снизить средневзвешенную стоимость капитала.

#### Литература

1. A. Gary Shilling's Insight Newsletter [Electronic resource] : Volume XXXII, Number 12. — December 2016 // A. Gary Shilling's & Co., inc. — Mode of access: <http://www.agaryshilling.com/insight>.
2. Bridging the Gap 2015. Annual Global Working Capital Survey [Electronic resource] // PwC.com. — Mode of access: <http://www.pwc.com/my/en/assets/rervices/2015-global-wcm-report.pdf>.
3. A blockchain-based protocol stack for global commerce and supply chains [Electronic resource] : Whitepaper. Version update 22 December 2017 / J. Scott Nelson [et al.] // SWEETBRIDGE.com. — Mode of access: <https://sweetbridge.com/public/docs/Sweetbridge-Whitepaper.pdf>.
4. Working Capital Report 2017/18 [Electronic resource] : Pressure in the System // PwC.com. — Mode of access: <https://www.pwc.com/gx/en/services/advisory/deals/business-recovery-restructuring/working-capital-opportunity.html>. — Date of access: 05.03.2018.

*С. Н. Мизякина, канд. филос. наук, доцент  
БГЭУ (Минск)*

### ЭМОЦИОНАЛЬНЫЕ РИСКИ В КОНТЕКСТЕ МЕЖДИСЦИПЛИНАРНОГО АНАЛИЗА

Риск как деятельность в условиях неопределенности и возможных неблагоприятных последствий для субъекта, общества, природы представляет собой постоянный и неустраняемый компонент любой социальной активности.

Существуют многочисленные классификации рисков, однако в настоящее время остается невыделенным такой важный, на наш взгляд, вид рисков, как эмоциональные риски, которые отражают возможные опасности и неблагоприятные исходы активности человека в области оценочного отношения к другим людям, ситуациям и миру в целом.

Цель настоящего исследования — выделить основные виды эмоциональных рисков, наметив контуры их междисциплинарного анализа.