

экспертом в своей области, способна гораздо качественнее, в более сжатые сроки и с меньшими затратами осуществлять деятельность, которая потребовала бы значительных средств и усилий со стороны овощеводческого или перерабатывающего предприятия в случае самостоятельного ее исполнения. Передав данную деятельность профессионалам, товаропроизводители могут полностью сосредоточиться на производственных задачах, обеспечив тем самым высокую эффективность их решения. Что касается самих аутсорсеров, то стабильный спрос на их услуги в рамках корпоративной структуры гарантирует им устойчивое положение на рынке и высокую конкурентоспособность.

<http://edoc.bseu.by>

*Н. П. Моради Сани, магистр экон. наук
БГЭУ (Минск)*

КЛАССИФИКАЦИЯ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ: ОПЫТ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА

По мере развития финансовых рынков появилась необходимость усовершенствования законодательной базы для регулирования рынков финансовых инструментов, включая внебиржевые операции, для повышения уровня прозрачности и защиты инвесторов, а также представления контрольно-надзорным органам необходимых полномочий для выполнения своих задач.

За последние годы возросло число инвесторов, проявляющих активность на финансовых рынках Европейского союза, и им предлагаются все более сложные услуги и инструменты.

Унифицированной законодательной базой в отношении требований к инвестиционным компаниям, регулируемым рынкам, компаниям, оказывающим инвестиционные услуги и обращающимся финансовым инструментам на территории ЕС, является Директива Европейского парламента и совета «О рынках финансовых инструментов» [1]. В ней предлагается развернутая классификация финансовых инструментов (рисунок). Особенностью классификации является то, что к финансовым инструментам отнесены товарные деривативы и прочие виды финансовых инструментов, в процессе обращения которых могут возникнуть вопросы нормативного правового регулирования, подобные вопросам, возникающим в отношении обычных финансовых инструментов. В область действия финансовых инструментов включены договоры на поставку электроэнергии, расчеты по которым проводятся путем поставок и которые торгуются в рамках организованных торговых систем (ОТС).

На вторичном спотовом рынке произошел ряд случаев мошенничества с квотами ЕС на выбросы, которые могли подорвать доверие к программе торговли квот на выбросы, в связи с чем в классификацию финансовых инструментов были также включены квоты на выбросы.

Таким образом, опыт ЕС может быть полезен в систематизации обращающихся финансовых инструментов и законодательной базы в единый свод правил, регулирующий выпуск и обращение финансовых инструментов на отечественном финансовом рынке. Это также может быть стимулом для возникновения в Республике Беларусь новых финансовых инструментов в условиях цифровой экономики. Разработка единого свода правил и подробной классификации финансовых инструментов для участников, осуществляющих профессиональные виды деятельности на рынке ценных бумаг Республики Беларусь, валютном и срочных рынках, позволит усовершенствовать финансовый рынок страны.



Классификация финансовых инструментов для профессиональных инвестиционных компаний Европейского союза

Литература

1. О рынках финансовых инструментов [Электронный ресурс] : директива Европейского Парламента и Совета, 14 мая 2014 г., 2014/65/EU // Официальный вестник Европейского союза. — Режим доступа: <https://www.esma.europa.eu/policy-rules/mifid-ii-and-mifir>. — Дата доступа: 01.03.2018.

*Е. Л. Мордосевич, магистрант
БГЭУ (Минск)*

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВЕННО-КОНСУЛЬТАТИВНЫХ СОВЕТОВ ПО РАЗВИТИЮ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Министерство экономики предлагает обновить формат работы общественно-консультативных советов (далее — ОКС) по развитию предпринимательства [1]. Актуальность данного вопроса также заключается в том, что ряд государственных органов не в полной мере выполняет требования нового типового положения об ОКС. Цель — анализ состояния исполнения норм нового типового положения об ОКС.

В конце 2016 г. (после четырех лет деятельности ОКС) была подготовлена новая редакция типового положения [2], содержащая множество новаций в части задач, полномочий членов, ответственности, транспарентности. Одним из наиболее главных нововведений стал переход деятельности ОКС на системную (плановую) основу. Данная норма подразумевает уход от решения тактических вопросов, нацеленных на краткосрочную перспективу, и переход на планируемую и, следовательно, предсказуемую для бизнеса работу. Вторым по значимости нововведением стало размещение информации