

21,9 %, в декабре 2012 г. по сравнению с ноябрем 2012 г. – на 10,2 %. В бюджетных организациях номинальная начисленная среднемесячная заработная плата в 2012 г. составила 2 976,8 тыс. рублей, в том числе в декабре – 3586,6 тыс. рублей и по сравнению с ноябрем 2012 г. увеличилась на 12,3 %, или на 392,8 тыс. рублей. Реальная заработная плата в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличилась на 17,3%, в декабре по сравнению с ноябрем 2012 г. – на 10,7 %.

В январе 2013 г. ее уровень у работников промышленности составил 5026,5 тыс. рублей, строительства – 5124,8 тыс. рублей, транспорта – 4929,2 тыс. рублей, связи – 4697,8 тыс. рублей, сельского хозяйства, охоты и предоставления услуг в этих областях – 3193,4 тыс. рублей. В бюджетной сфере среднемесячная заработная плата за январь 2013 г. составила 3285,3 тыс. рублей.

Вместе с тем сложившаяся система оплаты труда не в полной мере учитывает современные требования по формированию заработной платы как цены рабочей силы складывающейся на рынке труда. В 2012 г. разрыв в доходах населения Республики Беларусь и населения стран Таможенного союза значительно увеличился, что обусловлено значительным обесценением белорусского рубля. Кроме того, наблюдалась дифференциация заработной платы по видам экономической деятельности. В организациях финансовой деятельности среднемесячная заработная плата в 2012 г. была выше средне-республиканского уровня на 118 %, а в сельском хозяйстве, охоте, лесном хозяйстве и образовании – на 31–36 % ниже. Низкий уровень заработной платы по отдельным видам экономической деятельности остается фактором, ограничивающим финансовые возможности населения.

Таким образом, разработка мероприятий по обеспечению прозрачности и простоты начисления заработной платы, устанавливая ее уровень в зависимости от вклада каждого конкретного работника в конечные результаты деятельности организации, повысит инициативу, качество и производительность труда.

Е. С. Бородич

Научный руководитель – Т. В. Букас, БФ БГЭУ (Бобруйск)

АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

При развивающихся рыночных отношениях ориентация предприятий на получение прибыли является неперенным условием для их успешной предпринимательской деятельности. Величина прибыли зависит от производственной, снабженческой, сбытовой и финансовой деятельности предприятия. Прибыль является показателем, наиболее полно отражающим эффективность производства, объем и качество произведенной продукции, состояние производительности труда, уровень себестоимости. Рост прибыли создает финансовую основу для самофинансирования деятельности

предприятия, осуществляя расширенное воспроизводство. За счет нее выполняется часть обязательств перед бюджетом, банками и другими предприятиями. Таким образом, прибыль становится важнейшей для оценки производственной и финансовой деятельности предприятия.

Темпы роста выручки от реализации продукции, товаров, работ, услуг, чистой прибыли, и количество убыточных предприятий представлены на рисунке 1.

Выручка от реализации продукции, товаров, работ, услуг организаций республики за 2012 г. в текущих ценах составила 1 152 трлн. рублей, или в 1,7 раза больше, чем за 2011 г. Тем не менее, на протяжении 2012 г. наблюдалось снижение темпов роста выручки. В то же время при относительно плавном замедлении темпов роста выручки отмечается достаточно резкое снижение темпов роста чистой прибыли.

В результате опережающего темпа роста себестоимости реализованной продукции (184,5 %) над темпами роста прибыли от реализации продукции (170,3 %) и выручки от реализации продукции (183,2 %), рентабельность реализованной продукции сократилась с 13,8 % за январь-ноябрь 2011 г. до 12,8 % за январь-ноябрь 2012 г., рентабельность продаж соответственно – с 10,7 % до 10,0 %.

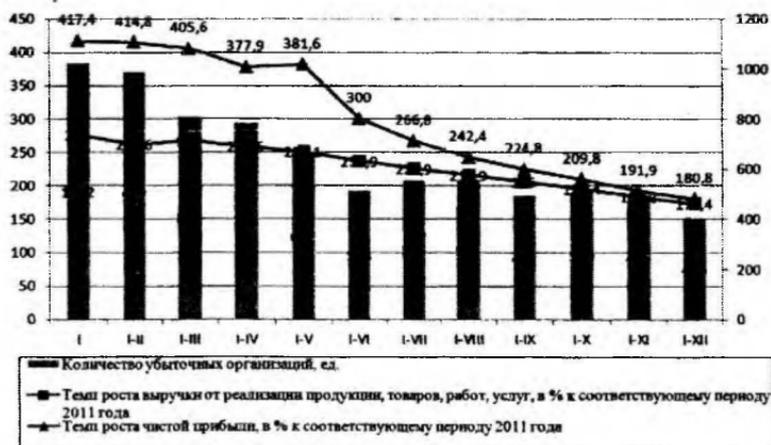


Рис. 1. Основные финансовые показатели деятельности организаций в Республике Беларусь в 2012 г.

Но наряду с предприятиями, получающими прибыль, существуют убыточные предприятия. Положительными моментами в 2012 г. являются сокращение числа убыточных организаций, а также суммы чистого убытка убыточных организаций по сравнению с соответствующим периодом 2011 г. По итогам работы за январь-ноябрь 2012 г. 495 или 5,8 % организаций по-

лучили чистый убыток. При этом уменьшилось по сравнению с январем-ноябрем 2011 г. как число убыточных организаций (на 9,3 %), так и сумма чистого убытка (на 43 %). Это говорит о том, что предприятия смогли приспособиться к изменяющейся конъюнктуре рынка.

Э. Р. Галковский

Научный руководитель – В. А. Федасов, БФ БГЭУ (Бобруйск)

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ НА ПРИМЕРЕ ОРГАНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА ПЭ-ПЛЕНКИ

Целью данной работы является оценка эффективности инвестиций, которая базируется на сопоставлении ожидаемой чистой прибыли от реализации проекта с инвестированным в проект капиталом. При этом чистый поток наличности определяется как разность между чистым доходом организации с учетом проекта и без учета проекта, а также суммой общих инвестиционных затрат по проекту.

Стабильное финансовое положение предприятия позволит ему своевременно погашать задолженность по существующим и вновь привлеченным кредитам при предоставлении предприятию финансирования на реализацию проекта.

Чистый оборотный капитал представляет собой разность текущих активов и краткосрочных обязательств. При определении прироста чистого оборотного капитала были включены ликвидные его составляющие (т. е. которые потребуют дополнительные привлечения денежных средств).

Потоки денежных средств отражают деятельность предприятия в динамике от периода к периоду. Эти данные объединяют показатели, характеризующие динамику движения денежных средств по годам реализации проекта от всех видов деятельности организации: текущей (операционной), инвестиционной и финансовой.

Проектно-балансовая ведомость предприятия содержит основные такие статьи, как стоимость внеоборотных и текущих активов (запасы сырья, готовой продукции, дебиторской задолженности и пр.), а также пассивов (собственные средства, долгосрочные и краткосрочные финансовые обязательства, кредиторская задолженность).

Приводят расчет показателей рентабельности, платежеспособности, ликвидности и оборачиваемости. Приведенные по варианту с учетом проекта свидетельствуют о том, что осуществление инвестиционных планов обеспечит предприятию достаточный уровень рентабельности продукции.

Представляют расчет простого и динамического сроков окупаемости проекта. Простой срок окупаемости – это период времени, по окончании которого чистый объем поступлений (доходов) перекрывает объем инвестиций (расходов) в проект. Динамический срок окупаемости, в отличие