

мированная в соответствии с принципами планового хозяйствования и командно-административной системы управления. Преобразование данных объединений должно предусматривать удаление излишних промежуточных уровней управления и замену вертикальных связей между подразделениями горизонтальными – между вновь созданными юридическими лицами – акционерными обществами. При этом сохраняется объединение в виде корпоративной структуры. Такие корпоративные структуры обеспечивают стабилизацию производства за счет взаимопроникновения акционерных капиталов технологически взаимосвязанных предприятий. Перераспределение прибыли, создание необходимых финансовых резервов, прямые инвестиции в наиболее перспективные отрасли экономики – основные задачи корпоративных структур во всем мире.

Самым важным условием для достижения успеха является обеспечение консолидации и централизации прав собственности. Необходимо добиться сложения стратегического промышленного капитала.

Действующая правовая база в Беларуси не препятствует консолидации предприятий (закон «О формировании финансово-промышленных групп»), но требует во всех случаях одобрения государства, для чего необходимо представить большое количество обоснований, планов и других документов, что уже на начальном этапе рождает негативное отношение предприятий к объединению. Это следует изменить: государство должно стимулировать консолидацию предприятий, сделать процедуру ее осуществления максимально упрощенной. Так, механизм становления и развития ТНК в развитых странах действует при активной государственной поддержке, включая ряд экономических и административных мер.

Процедура становления отечественных ТНК должна иметь механизм государственной поддержки. Необходимо отменить таможенные пошлины и НДС на ввозимое сырье, материалы и оборудование, не производимое в Беларуси, но необходимое для нужд ее предприятий; предоставить льготы иностранным ТНК за услуги, оказываемые предприятиям республики. Необходимо либерализовать антимонопольное законодательство стран СНГ, что позволило бы создать благоприятные предпосылки для межнациональных слияний ведущих предприятий, крупных капиталов, чтобы сформировать мощные корпорации и холдинги, способные конкурировать с крупнейшими фирмами развитых стран и стран Восточной Европы.

ЛИЧНЫЕ ПОДСОБНЫЕ ХОЗЯЙСТВА НАСЕЛЕНИЯ КАК ОСНОВНОЙ СУБЪЕКТ РЫНКА КАРТОФЕЛЯ

И.П. Кашанская

БГЭУ, Минск

В 2001 году в личных подсобных хозяйствах населения в структуре посевных площадей наибольший удельный вес составляли посадки картофе-

ля, на которые приходилось 86,8%. За период с 1990 г. по 2001 гг. их площади возросли с 349 тыс.га до 559 тыс.га., под овощными культурами – с 16 тыс.га до 80 тыс.га. Увеличение удельного веса ЛПХ в посевах этих видов сельскохозяйственных культур происходило не столько за счет более высокой эффективности их возделывания в этой категории хозяйств, сколько за счет повсеместного сокращения посевных площадей под картофелем, овощными культурами в сельскохозяйственных предприятиях.

Особенностью ведения отрасли картофелеводства в Республике Беларусь является то, что большая часть ее продукции производится в личных подсобных хозяйствах населения, доля которых в общем валовой сборе картофеля возросла с 50% в 1986-1990 г. до 89,8% в 2001 г. В течение небольшого периода произошел сравнительно быстрый процесс трансформации производства картофеля из крупнотоварных сельскохозяйственных предприятий с преобладанием индустриальных технологий возделывания клубней в мелкотоварные хозяйства, где имеет место высокий уровень затрат малопродуктивного ручного труда. При этом производство картофеля в ЛПХ ориентировано в основном на внутреннее его потребление владельцами этой категории хозяйств в членами их семей. Большой объем картофеля используется на семена и корм скоту.

Однако в обозримой перспективе рассматривать личные подсобные хозяйства как центральное направление в развитии сельского хозяйства вообще и отрасли картофелеводства в частности не следует, хотя эту форму хозяйствования в сложившихся экономических условиях и необходимо рассматривать как важный источник обеспечения владельцев и их семей продовольствием, а также как существенное подспорье в получении денежных доходов. Переход производства картофеля в хозяйства населения не является прогрессивным направлением в дальнейшем развитии отрасли картофелеводства, так как оно носит в основном не товарный, а натуральный характер. Ему присущи высокие затраты труда, низкая эффективность, что в основном объясняется применением ручного труда на возделывании картофеля, отсутствием средств на приобретение техники, внесение необходимого объема минеральных и органических удобрений. В результате, если в дореформенный период в личных подсобных хозяйствах населения с гектара посадок убирали картофеля больше, чем в колхозах и совхозах, то в последние пять лет уровень урожайности незначительно превышал показатель сельскохозяйственных предприятий. К тому же существенно сократились возможности сельскохозяйственных предприятий по оказанию материальной и технической помощи в ведении личного подсобного хозяйства, отсутствие финансовых ресурсов для создания материальной базы, механизации труда, необходимой инфраструктуры рынка. Как следствие валовой сбор в ЛПХ картофеля, начиная с 1995 г. сокращается. В 1995 г. в ЛПХ было произведено 8255 тыс.т. картофеля, а в 2001 году уже 6979 тыс.тонн.

В современных экономических условиях роль личных подсобных хозяйств населения во многом также будет зависеть от того, в какой степени возможна занятость их членов и получение доходов в крупных сельскохозяйственных предприятиях и крестьянских (фермерских) хозяйствах или от несельскохозяйственной деятельности, а также непосредственно от эффективности ведения самого ЛПХ. При этом немаловажное значение будет иметь уровень продовольственного обеспечения населения республики прежде всего за счет отечественного производства продукции АПК, особенно основных их видов, а также других факторов внутреннего и внешнего характера. Устойчивость их развития будет определяться и тем, насколько полно они смогут быть включены в сферу деятельности прежде всего крупных сельскохозяйственных предприятий, обеспечивающих их на договорных основах производственными ресурсами, насколько эффективно будет развита система сбыта сельскохозяйственной продукции и продовольствия. Однако следует иметь в виду, что и в перспективе за ЛПХ сохранится большое экономическое и особенно социальное значение. Поэтому роль этой категории хозяйств не стоит сводить только к поставщикам продовольствия для их владельцев, но и не следует считать ЛПХ панацеей в решении продовольственной проблемы в республике. Они должны занимать свою нишу в экономике аграрной сферы в соответствии с их статусом и социально-экономической ролью.

В перспективе основными производителями товарного картофеля должны быть крупные сельскохозяйственные предприятия различных организационно-правовых форм, где достаточно высокий уровень фондо- и энергообеспеченности, существует больше возможностей использовать прогрессивные технологии, современные формы организации и стимулирования труда. Поэтому система мер должна быть нацелена на оказание помощи в первую очередь наиболее крупным, высокотоварным конкурентоспособным картофелепроизводящим хозяйствам, способным рационально использовать предоставленными субсидиями, кредитами и инвестициями, обеспечить максимально возможное производство высококачественного, экологически чистого картофеля. А также быть основой создания сырьевых хон картофеля для перерабатывающих предприятий.

СТОИМОСТЬ КАПИТАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ КАК КРИТЕРИЙ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ЗАЕМНОГО КАПИТАЛА

О.И. Клименко

Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации

Эффективная финансовая деятельность любого субъекта хозяйствования невозможна без постоянного привлечения заемных средств, так как это один из способов расширения его деятельности (увеличения объема реали-