

ИСТОЧНИКИ ВОССТАНОВЛЕНИЯ ЭКОНОМИКИ ИРЛАНДИИ ПОСЛЕ КРИЗИСА 2008–2012 гг.

Н.М. Глухова*

Экономика Ирландии в 2015 г. выросла на рекордных 26,3%. Рассматриваются причины данного феномена, основная из которых – организация в стране контрактного производства филиалами международных компаний. Использование этой бизнес-модели позволило корпорациям минимизировать налоговые выплаты, а ирландскому правительству – улучшить показатели платежного баланса и уровня долговой нагрузки на экономику. Как показал ирландский опыт, привлечение в экономику иностранного капитала способствует росту чистого экспорта и ВВП, но при этом в случае оттока иностранного капитала остается риск экономического и финансового кризиса, как это случилось в 2008 г.

Ключевые слова: иностранные инвестиции, Ирландия, контрактное производство, экономический кризис, экономический рост.

JEL-классификация: F23, F43, F49, F63.

Материал поступил 5.05.2017 г.

Одним из популярных и весьма перспективных в прикладном аспекте направлений современной экономической науки становится экономическая компаративистика, которая позволяет использовать уникальный опыт модернизации и достижения высокой конкурентоспособности зарубежных экономик в развитии национальной экономики. Сравнительный анализ отраслевой, институциональной, технологической структуры белорусской экономики со структурой экономик высокоразвитых стран, сопоставимых по ряду базовых условий (например, по численности населения, климату, обеспеченности ресурсами), представляется полезным для использования в процессе трансформации национальной экономической системы. Такой подход, в частности, взят на вооружение белорусскими учеными при сопоставлении экономик Беларуси и Швеции (Короткевич, Лапко, 2016). В Европе есть и другие страны с достаточно высокими душевыми доходами, развитие которых может послужить для нас ориентиром: в частности, можно найти много общего в истории и культуре Беларуси

и Ирландии¹, определенные параллели прослеживаются в экономической динамике двух стран.

Экономика Ирландии является открытой и экспортоориентированной. Ирландия – член Евросоюза, при этом находится под влиянием экономически более мощного восточного соседа – Великобритании. Географическое расположение этой страны позволяет ей в полной мере реализовать преимущества трансатлантического сотрудничества с США и ЕС (Быков, Глухова, Горлова, 2017). Как и Беларусь в составе СНГ, Ирландия с середины 1990-х годов до 2007 г. отличалась высокими темпами экономического роста в Евросоюзе – в среднем 5–6% в год. С 2008 г. страна оказалась в глубоком финансовом и банковском кризисе, и опыт его преодоления может оказаться полезным для Республики Беларусь.

В 2015 г. в результате притока в страну транснационального капитала, привлекаемого низкими налогами, экономика Ирландии выросла на 26,3%, что является ре-

¹ URL: <https://realt.onliner.by/2016/03/23/ireland>

* Глухова Наталья Михайловна (unanat@mail.ru), ассистент кафедры экономики и управления Белорусского государственного экономического университета (г. Минск, Беларусь).

кордом в современной истории и позволяет назвать текущий этап развития страны феноменальным. Скептики утверждают, что рост ВВП завышен (Taylor, 2016) и не имеет ничего общего с реальным ростом благосостояния населения, производительности труда, изменением уровня безработицы.

Целью исследования является изучение феномена экономического роста Ирландии, особенностей экономической модели, основных источников экономического роста страны. На основе анализа ирландского опыта сделаны выводы и сформированы рекомендации для экономики Республики Беларусь.

Особенности экономической модели и основные источники экономического роста Ирландии

Ирландия прошла сложный путь развития от одной из самых бедных стран Европы с преимущественно аграрной специализацией к экономике, основу которой составляют высокотехнологичные промышленные отрасли и услуги, с высоким уровнем национального дохода на душу населения. Так, в 20–30-е годы прошлого столетия основные усилия Ирландии были направлены на стимулирование экспорта скота в Великобританию и поддержание профицита платежного баланса. Попытки индустриализации страны путем поддержки местных промышленников и установления значительных импортных тарифов не увенчались успехом. В 50-е годы XX в., несмотря на весьма существенное присутствие государства в экономике, Ирландия столкнулась с высоким уровнем безработицы и эмиграции, в результате чего численность населения страны сократилась на $\frac{1}{7}$ (Акулова, 2015).

В 60-е годы Ирландия сократила импортные тарифы и стала активно привлекать иностранных инвесторов с целью развития промышленного сектора. Вхождение ее в 1973 г. в Европейское экономическое сообщество способствовало притоку иностранного капитала и положило начало новому этапу в развитии экономики.

Период с 1987 по 2008 г. стал наиболее успешным в экономической истории Ирландии. Проводились экономические реформы, направленные на существенное

сокращение налоговой нагрузки, упрощение условий ведения бизнеса, снижение торговых пошлин. Для привлечения иностранного капитала правительство не только предоставляло различные налоговые льготы, но и давало гарантии невмешательства в работу компаний.

В целях привлечения зарубежных компаний Ирландия использует привлекательные условия налогообложения для корпораций. Ставка корпоративного налога на прибыль составляет 12,5%, а в странах ОЭСР – в среднем 25,5%, в разных штатах США – от 35 до 46%. Кроме того, в Ирландии действуют особые льготные условия для корпораций, вкладывающих значительные средства в исследования и разработки.

Помимо низкого налогообложения, благоприятствуют инвестиционному климату страны большое количество квалифицированных кадров, современная инфраструктура, созданная в значительной мере при финансовой поддержке ЕС, низкий уровень коррупции и эффективный госаппарат.

Результатом экономической политики, направленной на стимулирование экспорта и привлечение иностранного капитала, стал значительный рывок в экономическом развитии. Средние темпы экономического роста страны с 1995 по 2000 г. составили 9%, а с 2001 по 2007 г. – 5%. По ВВП на душу населения по ППС (69 тыс. долл. США в 2016 г.) она опередила почти все страны Западной Европы, за исключением Люксембурга².

В настоящее время крупнейшими отраслями ирландской экономики являются фармацевтика (обеспечивает почти 60% экспорта), IT-индустрия, финансовые услуги и авиализинг, т. е. экономическая модель страны базируется на внешней торговле и иностранных инвестициях. Ирландия известна в мире как крупный высокотехнологичный производитель и один из крупнейших экспортеров лекарственных средств, программного обеспечения, как крупнейший оператор авиализинга.

В теоретических исследованиях данная модель ассоциируется с постиндустриальным обществом, в экономике которого пре-

² IMF. 2016. World Economic Outlook.

обладает инновационный сектор с высокопроизводительной промышленностью, индустрией знаний (Быков, Седун, 2015).

Экономический кризис в Ирландии 2008–2013 гг.

В 2008–2012 гг. Ирландия пережила сильный финансово-экономический кризис, начавшийся с обвала цен на недвижимость и ухудшения ситуации на ипотечном рынке, а затем охвативший банковскую систему, что повлекло за собой резкое увеличение дефицита государственного бюджета и государственного долга. Произошло резкое, с 4,93% в 2007 г. до -6,73% в 2009 г., снижение ВВП, возросла с 4,6% в 2007 г. до 12% в 2009 г. безработица. Профицит бюджета в 0,1% ВВП сменил дефицит, достигший в 2010 г. 32% ВВП. Соотношение госдолга к ВВП в 2013 г. составило 123,7%³.

Главной причиной европейского долгового кризиса некоторые исследователи (Stiglitz, 2012; Krugman, 2011) считают структурные дисбалансы Еврозоны, прежде всего хронический дефицит счета текущих операций периферийных стран зоны и стабильный профицит счета текущих операций стран «ядра» (прежде всего Германии). Высказанную другими исследователями гипотезу о чрезмерной величине государственных расходов, приведших к огромному государственному долгу, опровергает опыт Ирландии. До кризиса она имела бюджетный профицит, а уровень государственного долга в 2008 г. составлял 44,2% ВВП. Поскольку страны «ядра» расходовали меньше, чем зарабатывали, образовался избыточный капитал, который устремился в периферийные страны, в том числе в Ирландию (Krugman, 2011).

Приток капитала в периферийные страны выразился в образовании «пузырей» на кредитных рынках, рынках недвижимости, в росте заработных плат и цен, а также в остром дефиците счета текущих операций в Греции, Португалии и Ирландии. По мнению немецкого исследователя Х.-В. Зина, причинами европейского финансового кризиса явились кризис платежного баланса и

введение евро, обеспечившие низкие процентные ставки и для менее конкурентных европейских стран (Захаров, 2012).

В Ирландии перед началом финансового кризиса произошел резкий рост кредитов, выданных коммерческими банками на строительство жилья. По сути, вся экономика к 2008 г. была вовлечена в «мыльный пузырь» на рынке недвижимости – 25% ВВП и 18% рабочей силы были сконцентрированы в строительном секторе (Kelly, 2010). Другим фактором, способствовавшим стремительному развитию финансового кризиса, стало снижение привлекательности вложений в ирландскую недвижимость в результате появления более привлекательных альтернативных объектов вложения средств в странах Восточной Европы. Когда произошел обвал цен на недвижимость и заемщики не смогли выплатить кредиты, взятые у банков, банковский сектор оказался под угрозой. Правительство было вынуждено прийти на помощь банкам и взять на себя их долги. Таким образом, по мере развития финансового кризиса частный долг конвертировался в государственный. На цели поддержки банковской системы правительство выделяло капитальные трансферты. Максимальные размеры этой помощи в период с 2009 по 2012 г. доходили до 40% к ВВП (Hardiman, MacCarthaigh, 2013).

В 2010 г. Ирландия обратилась за помощью к Европейскому союзу, Европейскому центральному банку (ЕЦБ) и Международному валютному фонду (МВФ) в размере 113 млрд долл. США. Условиями ее предоставления стали снижение дефицита госбюджета до -3% ВВП к 2015 г., проведение реформ и реструктуризация банковского сектора.

В 2010 г. Ирландия продемонстрировала рекордно высокую долю госрасходов в ВВП (65,7%), опережая по данному показателю даже скандинавские страны, реализующие модель социального рыночного хозяйства. При этом дефицит бюджета составил 51 млрд евро, или 32% к ВВП. В 2011 г. бюджетный дефицит был снижен до 20, а в 2015 г. – до 3,8 млрд евро. Небольшой рост бюджетных расходов в 3 млрд евро за указанный период произошел за счет увеличения процентных выплат по

³ URL: http://ec.europa.eu/eurostat/en/web/products-datasets/-/GOV_10DD_EDPT1

обслуживанию госдолга, основное же влияние на снижение бюджетного дефицита оказало сокращение капитальных трансфертов с 37 до 3 млрд евро.

Сокращению дефицита бюджета способствовало проведение правительством ряда жестких мер, в частности, снижение заработной платы в бюджетной сфере, увеличение пенсионного возраста с 65 до 68 лет, повышение НДС, уменьшение пособий на детей. С одной стороны, эти меры позволили оздоровить государственные финансы и таким образом возобновить экономический рост, а с другой – продемонстрировали способность экономики Ирландии гибко приспосабливаться к изменяющимся условиям и проводить реформы (Там же).

Уменьшение бюджетного дефицита произошло также благодаря росту доходов бюджета, главным образом за счет роста налоговых поступлений с 38 до 51 млрд евро. В итоге доля расходов бюджета в ВВП снизилась до 45,5% в 2011 г. и до 35% в 2015 г, что является одним из наиболее низких значений для европейских стран⁴.

Таким образом, чрезвычайно высокие госрасходы в 2010 г. оказались необходимыми для поддержки банковской системы страны; впоследствии они вернулись к докризисному уровню и даже несколько выросли.

После быстрого роста ВВП отношение долга к ВВП к концу 2015 г. снизилось до 78,6%. Несмотря на сокращение абсолютной величины долга, уровень задолженности Ирландии на душу населения остается чрезвычайно высоким. По величине долгового бремени страна занимает второе место в мире, уступая только Японии⁵.

Снижение темпов экономического роста Ирландии в 2008–2012 гг. было одним из самых сильных в Европе. Главная его причина в том, что Ирландия – одна из самых открытых экономик в мире, и резкие перемещения международного капитала оказывают прямое воздействие на экономический рост, объемы внешней торговли, уровень безработицы.

⁴ URL: <http://www.tradingeconomics.com/ireland/government-spending-to-gdp>

⁵ URL: <http://www.irishtimes.com/business/economy/state-s-debt-ratio-falling-at-fastest-rate-in-the-euro-zone-1.2584911>

Внешняя торговля и особенности платежного баланса Ирландии

В рейтинге стран по уровню глобализации, составленном Швейцарским экономическим институтом (KOF Swiss Economic Institute), Ирландия находится в первых рядах (2015 г. – 1 место, 2016 г. – 2-е)⁶. Индекс включает переменные, измеряющие экономические, социальные и политические аспекты глобализации. Среди показателей экономической глобализации – объем международной торговли, уровень международной деловой активности, торговые потоки, международные инвестиции, тарифная политика, ограничения и налоги на международную торговлю. Отсюда следует, что наиболее открытыми для международной торговли, движения капитала и трудовых ресурсов являются малые развитые экономики – Нидерланды, Ирландия, Бельгия, Австрия, Швейцария, Сингапур. По уровню глобализации США занимает лишь 34, а Япония – 48 место. Беларусь в рейтинге 2016 г. находится на 72 месте.

Данные табл. 1 отражают значимость внешней торговли в экономике Ирландии. В 2015 г. отношение экспорта к ВВП составило 124% ВВП, отношение импорта к ВВП – 92,2%. Наиболее важные экспортные направления Ирландии в валовом выражении – Соединенные Штаты Америки (19,9%), Соединенное Королевство (14,7%) и Германия (10,3%). На развивающиеся страны приходится около 10% экспорта. Что касается импорта, то здесь наиболее важными партнерами Ирландии выступали Соединенные Штаты (27,9%), Соединенное Королевство (22,8%) и Нидерланды (10,3%).

⁶ URL: <http://globalization.kof.ethz.ch/>

Таблица 1

Внешняя торговля Ирландии по отношению к ВВП, 2015 г., % к ВВП

Показатель	Экспорт	Импорт	Торговый баланс
Торговля товарами	76,5	33,2	43,3
Торговля услугами	47,5	59,0	-11,5
Торговля товарами и услугами	124,0	92,2	31,8

Источник. URL: <http://www.cso.ie/en/>;
URL: <http://databank.worldbank.org/>

С 1990 г. Ирландия имеет устойчиво положительное торговое сальдо по товарам. В 2010 г. торговый профицит составлял около 25% ВВП, в 2015 г. – 43,3%. Тем не менее с 2004 и до 2012 г. в экономике наблюдался существенный дефицит текущего счета, обусловленный устойчивым отрицательным сальдо по торговле услугами, по движению первичных и вторичных доходов.

Возрастает роль услуг во внешней торговле страны. Если 10 лет назад экспорт услуг составлял порядка 1/3 экспорта товаров, то в 2015 г. – 47,5%, а импорт услуг достиг 59% ВВП.

В отраслевой структуре экспорта доминирующее положение занимает химическая промышленность (включая фармацевтическую). На ее долю приходится 58% всего товарного экспорта страны, отраслевой профицит составляет 20% ВВП (рис. 1). Значительные объемы характерны для торговли машинами и оборудованием (торговый дефицит – 4,3%), прочими промышленными товарами (торговый профицит – 2,4%), продуктами питания (торговый профицит – 1% ВВП).

С 2015 г. экспорт продукции химической отрасли существенно увеличился, что привело к росту торгового сальдо по товарам, сальдо текущего счета и соответственно ВВП (рис. 2).

Увеличению денежных поступлений от торговли товарами сопутствовал рост выплат по услугам и инвестиционным доходам в штаб-квартиры МНК. Кроме того, часть полученных доходов от текущей дея-

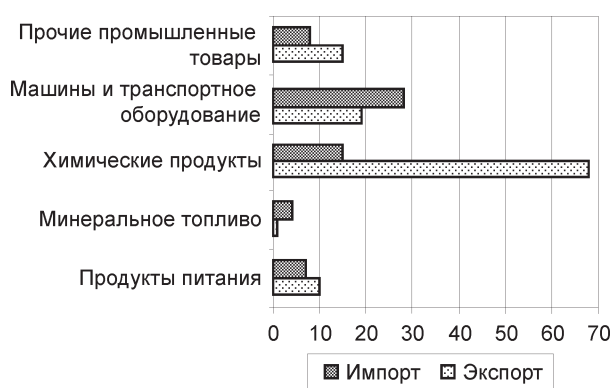


Рис. 1. Отраслевая структура торговли товарами, 2015 г., млрд евро

Источник. Построено по данным: URL: <http://www.cso.ie/en/>

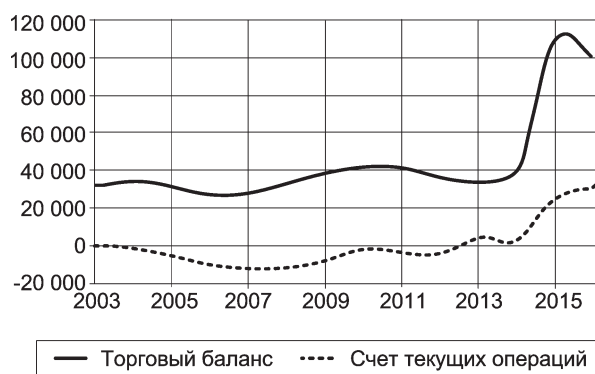


Рис. 2. Торговый баланс и сальдо текущего счета, млн евро в текущих ценах

Источник. Построено по данным: URL: <http://www.cso.ie/en/>

тельности была выплачена в форме ирландских инвестиций за рубежом, что нашло отражение в финансовом счете платежного баланса.

Основная доля экспорта услуг приходится на три сектора – компьютерные услуги (47,2% экспорта услуг), финансы (9%) и другие деловые услуги, включающие операционный лизинг, исследования и разработки, услуги, связанные с торговлей (22%) (табл. 2). Наибольший отрицательный вклад в торговлю услугами вносят лицензионные платежи, роялти – платежи нерезидентам за использование патентов, авторских прав, франшиз и других видов собственности (44,9% импорта услуг), а также оплата других деловых услуг (38,3% импорта услуг). Доминирование в импорте услуг роялти и деловых услуг свидетельствует о важности международной торговли знаниями для ирландской экономики. Высокая внутренняя производительность зависит от импорта коммерчески значимых знаний, особенно из США.

Основными рынками для ирландского экспорта услуг являются Великобритания, США и Германия (табл. 3). Филиалы американских компаний в Ирландии выступают интенсивными импортерами услуг интеллектуальной собственности, поэтому с США у Ирландии складывается большое отрицательное сальдо торговли услугами. Второй важный импортер услуг в Ирландию – Нидерланды.

Как показывает анализ экспортных и импортных потоков товаров и услуг, роль

Таблица 2 Ведущие отрасли услуг во внешней торговле Ирландии, 2015 г.

Вид услуг	Экспорт		Импорт		Сальдо млрд евро
	млрд евро	%	млрд евро	%	
Услуги, всего	121,6	100,0	151	100,0	-29,4
Из них:					
роялти, лицензии	6,7	5,5	67,8	44,9	-61
компьютерные	57,4	47,2	0,9	0,6	56,5
финансовые	11	9,0	7	4,6	4
другие деловые	22	18,1	57,9	38,3	-35,9

Источник. Рассчитано по данным: URL: <http://www.cso.ie/en/>

Таблица 3 Основные направления внешней торговли услугами Ирландии, млрд евро

Страна-партнер	2014 г.			2015 г.		
	Экспорт	Импорт	Чистый экспорт	Экспорт	Импорт	Чистый экспорт
Всего	105,3	111,5	-6,1	121,6	151,0	-29,4
Из них:						
Великобритания	19,8	12,0	7,8	23,5	12,1	11,5
США	9,1	26,4	-17,4	12,2	31,7	-19,5
Германия	8,8	2,8	6,0	9,6	3,1	6,5
Нидерланды	3,9	15,7	-11,9	4,0	19,4	-15,4

Источник. Рассчитано по данным: URL: <http://www.cso.ie/en/>

Ирландии в глобальных цепочках стоимости состоит в трансформировании импортируемых услуг (таких как роялти, права интеллектуальной собственности) в экспорт информационных и коммуникационных технологий, финансовых услуг, а также в экспорт товаров химической отрасли.

Участие Ирландии в глобальных цепочках стоимости предполагает разложение торговых потоков на составляющие по принципу происхождения и назначения добавленной стоимости с целью определения вклада иностранной и внутренней добавленной стоимости в экспорт.

Ирландские производители занимают второе место по экспортной ориентации в ОЭСР: 82,6% общего объема внутренней добавленной стоимости направляется на экспорт⁷. Нарращивание же экспорта связано в том числе с увеличением объема импорта для производства экспорта – около

⁷ OECD. 2016. Trade in Value Added. URL: <https://stats.oecd.org>

70% всего промежуточного импорта было использовано на эти цели.

Иностранное содержание экспорта Ирландии (43,5%) было одним из самых высоких в ОЭСР в 2011 г. Этот показатель свидетельствует о том, что, во-первых, Ирландия глубоко интегрирована в глобальные цепи поставок многонациональных корпораций; во-вторых, о низких значениях внутренней добавленной стоимости ирландского экспорта, так как МНК импортируют весомую долю их промежуточного потребления.

В создании добавленной стоимости экспорта велика роль иностранных услуг. Почти половина добавленной стоимости, созданной услугами в экспорте (49,4%), имеет иностранное происхождение, что также значительно выше среднего по ОЭСР показателя (21,8%).

Химическая промышленность имеет наибольшую экспортную ориентацию – 90,4% внутренней добавленной стоимости направляется на экспорт. В данной отрасли высока доля промежуточного импорта. Первоначально фармацевтическая промышленность специализировалась на переработке ингредиентов в готовую продукцию (таблетки, капсулы и т. д.). В последние годы рядом иностранных компаний созданы научно-исследовательские центры, которые стали принимать участие в совместных с ирландскими университетами научно-исследовательских проектах. Разработка инноваций непосредственно ирландскими компаниями позволяет увеличить вклад сектора в ирландскую экономику путем движения вверх по цепочке создания стоимости.

Данные по платежному балансу демонстрируют зависимость Ирландии как ма-

лой открытой экономики от ресурсов внешнего мира. Страна привлекает большие объемы иностранных инвестиций и за пользование иностранными ресурсами выплачивает инвестиционный доход. Следствием является хронически отрицательное сальдо первичных доходов счета текущих операций. Согласно данным табл. 4, по статье первичных доходов происходит наибольший отток денежных средств из страны, к тому же растущий в динамике. Ирландией осуществляются большие платежи нерезидентам по инвестициям, вложенным ранее в экономику этой страны. Отток валюты в виде инвестиционного дохода составил 112,6 млрд евро. Следует отметить, что в статье «Услуги и первичные доходы» также отражены выплаты по погашению ранее взятых кредитов и займов.

В 2014–2015 гг. рост текущего счета платежного баланса и рост ВВП не привели к существенному притоку реальных денег в ирландскую экономику (табл. 4) в том числе потому, что бурный приток иностранного капитала в страну и последовавший за ним рост экспорта не обязательно подразумевает рост реального физического производства товаров и услуг на территории Ирландии (Быков, Глухова, Горлова, 2017).

Финансовый счет платежного баланса Ирландии показывает большие колебания в объемах прямых, портфельных и других инвестиций. Внезапные скачки в притоках капитала способны приводить к значительному росту дефицита по текущему счету, а резкий отток капитала чреват финансовым

кризисом. Хаотичный отток крупного капитала из отдельных стран или секторов экономики может обрушить финансовую систему небольших государств. Так, в Ирландии накануне финансового кризиса 2008 г. иностранные вложения в недвижимость в несколько раз превышали ВВП страны (Захаров, 2012. С. 12).

Особенности платежного баланса соответствуют модели экономического развития Ирландии, основанной на привлечении больших потоков иностранных капитала и технологий, что находит отражение в оттоке инвестиционного дохода из страны, а также значительном объеме импорта услуг в виде роялти.

Основные источники экономического роста в 2015 г.

После преодоления финансово-экономического кризиса в Ирландии возобновился экономический рост, составивший в 2013 г. 1,1%, в 2014 г. – 8,3% , в 2015 г. – 26,3%. Оздоровление государственных финансов восстановило доверие инвесторов к финансовой системе страны и явилось предпосылкой экономического роста. Главным его фактором служат иностранные инвестиции в информационные технологии, медицинское приборостроение, производство фармацевтических препаратов и сектор финансовых услуг. Даже в разгар банковского и финансового кризиса не прекращался приток зарубежных инвестиций: в период с 2009 по 2013 г. в страну поступило 125 млрд евро (61% ВВП) прямых иностранных инвестиций⁸. Передовые ИТ-кластеры в Дублине, так называемые «Кремниевые доки», представлены европейскими штаб-квартирами крупнейших компаний глобальной цифровой экономики, таких как IBM, Microsoft, Google, Facebook, Twitter, Airbnb и LinkedIn.

В настоящее время в стране действуют предприятия более 1000 иностранных компаний, которые обеспечивают около 90 тыс. рабочих мест и около 70% экспорта промышленной продукции. Помимо этого,

⁸ URL: <http://www.economist.com/news/finance-and-economics/21678830-ireland-shows-there-economic-life-after-death-celtic-phoenix?nid=295&ah=0bca374e65f2354d553956ea65f756e0>

Таблица 4

Динамика показателей платежного баланса, млрд евро.

Показатель	2014	2015	Изменение
Сальдо по товарам	40,7	110,6	69,9
Услуги и первичные доходы	-34,8	-81,3	-46,5
Инвестиции из Ирландии – вычитаются	-5,4	22,8	28,2
Остаток	11,4	6,5	-4,9

Источник. Рассчитано по данным:
URL: <http://www.cso.ie/en/>

в Международном центре финансовых услуг в Дублине зарегистрировано около 400 иностранных банков, занимающихся оффшорными операциями. Главным иностранным инвестором в ирландскую экономику стали США.

Высокая инвестиционная активность зарубежных корпораций имела результатом усиление экономической активности предприятий с иностранным капиталом (табл. 5). В 2011 г. на многонациональные корпорации приходилась 25% валовой добавленной стоимости (ВДС), созданной в экономике, или 57,4% ВДС, созданной в реальной экономике в 2011 г.⁹

Лишь 2% предприятий в Ирландии являются иностранными. Иностранные предприятия, как правило, крупные по размеру, поскольку объектами прямых иностранных инвестиций в основном становятся предприятия с большим эффектом от масштаба производства. Они обеспечивают 22% рабочих мест в реальной экономике. МНК играют особенно важную роль в промышленности, где на них приходится почти половина занятости и 83,4% валовой добавленной стоимости.

Монополизация многонациональными корпорациями развитых стран рынка высоких технологий обеспечивает им интеллектуальное и финансовое превосходство над компаниями стран периферийных (Быков, Седун, 2015). Примером может быть экономика Ирландии, где, по сути, действуют два сектора – многонациональных корпораций и национальных предприятий. Благодаря коммерциализации научных исследований, осуществленных в США, сек-

тор МНК обладает крупным масштабом производства, характеризуется высокой производительностью, большими объемами внешней торговли, на него приходится более 80% валовой добавленной стоимости, созданной в промышленности. Производительность труда и уровень заработных плат в иностранных компаниях почти в 2 раза выше, чем ирландских.

Для роста производительности и долгосрочного экономического роста необходимы инновации. Расходы на НИОКР в Ирландии составляют 1,2% ВВП, что почти совпадает со средним по ЕС значением. Основная доля расходов на НИОКР (70%), согласно данным Евростат, осуществляется иностранными компаниями. Можно предположить, что разрыв в производительности между иностранными и национальными компаниями будет увеличиваться. По мнению О.Д. Колб (2016), интеграция промышленных предприятий в структуру крупных ТНК может привести к «ликвидации полного технологического цикла конечной продукции в рамках национальной экономики», а в итоге – к деиндустриализации экономики.

Основной вклад в прирост ирландского ВВП на 26,3% внес рост экспорта – с 220 млрд евро в 2014 г. до 295 млрд евро в 2015 г., что объясняется перемещением штаб-квартир многонациональных компаний или их активов в Ирландию. Активы иностранных компаний в Ирландии увеличились с 700 млрд евро в 2014 г. до 1000 млрд в 2015 г. Соответственно прирост инвестиций в основной капитал составил 20% в 2014 г. и 37% в 2015 г. к аналогичному показателю предыдущего года (Taylor, 2016).

На рост ВВП Ирландии существенно повлияли две крупные сделки: 1) амери-

⁹ CSO. 2014. Economic impact of the foreign-owned sector in Ireland. Department of Finance, Dublin.

Таблица 5

Ключевые характеристики национальных и иностранных предприятий в реальной экономике, 2011 г., %

Предприятия	Доля предприятий в их общем объеме	Доля занятых в общей численности	Занятые в промышленности	Валовая добавленная стоимость	Валовая добавленная стоимость в промышленности
Национальные	97,9	78,2	52,1	42,6	16,6
Иностранные	2,1	21,8	47,9	57,4	83,4

Источник. Составлено по данным: CSO, Department of Finance Analysis.

канская медицинская компания Medtronic переехала в Ирландию посредством слияния с Covidien и сделки на сумму 49,9 млрд долл.; 2) покупка Actavis американского производителя ботокса Allergan на сумму 66 млрд долл. США.

Компания Apple также переместила некоторые из своих ценных активов интеллектуальной собственности в Ирландию – авторские права и патенты на дизайн и технологии продуктов, которые она продает.

Существенные изменения показателей платежного баланса Ирландии, которые в итоге не привели к увеличению «осязаемых» денег на счетах внутри страны, заставляют усомниться в реальности достигнутого экономического роста. Эти сомнения, высказанные в том числе Международным валютным фондом, связывают с так называемым контрактным производством.

Контрактное производство можно определить как бизнес-модель, вид промышленного аутсорсинга, при котором контрактный производитель, принимая на себя обязательства по производству и разработке отдельных компонентов конечного продукта по спецификации заказчика, встраивается в глобальную цепочку создания стоимости последнего и тем самым получает доступ на международный рынок (Малеванная, 2016).

Контрактное производство, координируемое ирландскими фирмами, но физически осуществляемое в других регионах мира – Китае, Центральной Европе, отражается на ирландских национальных счетах как увеличение экспорта, но по сути является способом уклонения от уплаты налогов. Подобные манипуляции возможны благодаря трансфертному ценообразованию: подразделения МНК продают один другому собственные продукты, причем реальные цены на эти продукты в силу их уникальности определить очень сложно. Поэтому высокотехнологичные компании, в активах которых высока доля интеллектуальной собственности, а стоимость ее носит субъективный характер, и размещают свои компании в оффшорной гавани – Ирландии.

Например, по договору о разделе затрат американская Apple передает ирландским компаниям Apple Sales International и Apple Operations Europe экономические

права на использование интеллектуальной собственности. И хотя подавляющая часть этой интеллектуальной собственности создается в США (95% на 2011 г.), ирландские компании Apple выигрывают от этого намного больше, чем американская Apple. В 2009–2012 гг. Apple Sales International заплатила по договору о разделе затрат 4,9 млрд долл. в форме роялти, а торговля товарами Apple принесла ей 74 млрд долл. Американская Apple, заплатив за это время по договору 4 млрд долл., получила 38,7 млрд (Оверченко, Шлейнов, 2013).

Похожие схемы контрактного производства используются и в других отраслях ирландской экономики – фармацевтике, авиализинге. Недавнее расследование Bloomberg выяснило, что одна фармацевтическая компания США задекларировала в Ирландии 70% своих продаж, хотя здесь находится менее 5% ее рабочей силы. Благодаря дальнейшим транзакциям через дочерние компании на Бермудах и в Нидерландах, американская компания заплатила не 12,5% налога на прибыль, а только 2,4%¹⁰.

Если признать экономический рост, достигнутый за счет контрактного производства, фиктивным, то данные показатели окажутся сильно искаженными. И все же основным источником роста государственного долга является дефицит бюджета, который был снижен с рекордных -32% к ВВП в 2010 г. до -2% в 2015 г., поэтому предпосылок для роста долга в будущем нет.

О постепенном снижении актуальности долговой проблемы свидетельствует также оживление секторов ирландской экономики, напрямую не зависящих от экспорта и иностранных инвестиций. Например, темпы роста строительства в 2014–2015 гг. составляли 8% в год и были связаны с возобновлением роста цен на недвижимость после их многолетнего спада; увеличивался и розничный товарооборот. Внутренний спрос, который вырос на 5,5% в 2015 г., и сегодня увеличивается примерно на 3,2%. Этот показатель сосредоточен на деятельности внутри страны и не зависит от дея-

¹⁰ URL: <http://www.progressive-economy.ie/2010/08/who-benefits-from-irelands-imbalance-of.html>

тельности многонациональных компаний. Занятость увеличилась на 10,6% по сравнению с ее низким показателем в III квартале 2012 г. Темпы роста отраслей, ориентированных на внутренний спрос, существенно уступают росту экспорта, поэтому пока рано утверждать, что ирландская экономика возобновила устойчивый рост и долговая проблема решена окончательно (Быков, Глухова, Горлова, 2017).

Что касается совокупного внешнего долга всех секторов экономики, то в этом случае картина совершенно иная: его размер за последние 10 лет находился на минимальном уровне и составлял в 2013 г. около 1,5 трлн евро, или 8 годовых ВВП. К 2016 г. размер совокупного внешнего долга достиг 2,2 трлн евро, или 8,5 годовых ВВП. Впрочем, этот долг связан с обязательствами филиалов МНК, а не ирландского правительства, т. е. соответствует модели контрактного производства.

С учетом высокой открытости Ирландии в торговле и финансовых операциях ее экономика остается уязвимой, если мировая экономика будет иметь более низкий рост в среднесрочной перспективе. Общемировая тенденция кризисного периода – смещение структуры экспорта в сторону отраслей с большей отечественной добавленной стоимостью и снижение импортоемкости в самих отраслях (Белоусов, 2016). Снижение объемов международной торговли в период финансового кризиса 2009–2011 гг. оказалось гораздо более сильным, чем падение темпов роста производства. Это подтверждается данными об экономическом росте Ирландии в 2009–2012 гг. Он характеризовался более глубоким спадом в 2009 г., а затем более низкими темпами роста в 2010–2012 гг., чем в среднем по странам ОЭСР.

Сокращение притока иностранных инвестиций в страну может оказать существенное влияние на ситуацию в экономике (Taylor, 2016.). Для экономики Ирландии представляют угрозу, например, возможная фискальная гармонизация или другие изменения в ЕС или ОЭСР, касающиеся налогового режима для корпораций. Экспортный сектор экономики, работающий на принципах контрактного производства,

слабо связан с секторами, обслуживающими внутренний спрос. Поэтому в случае сворачивания контрактного производства экономика может вернуться к состоянию, характерному для периода финансового и банковского кризиса.

Возможности использования ирландского опыта в экономике Беларуси

На первый взгляд, ирландская экономика может рассматриваться как пример для подражания, эталон, к которому должна стремиться белорусская экономика. Однако проведенный анализ свидетельствует о существенном и трудно преодолимом в короткие сроки разрыве между двумя экономиками. ВВП Ирландии, оцененный по номинальному обменному курсу, превышает белорусский ВВП почти в 11 раз, а с учетом ППС – в 3,9 раза. Но наибольшие различия между двумя экономическими моделями кроются не столько в разнице душевых доходов и уровня жизни, сколько в применяемых схемах ведения бизнеса (Быков, Глухова, Горлова, 2017).

Ирландское правительство обеспечивает наиболее благоприятные условия крупнейшим межнациональным корпорациям, которые пользуются ими для минимизации налоговых платежей, не вкладывая при этом значимых средств в развитие научно-технического и трудового потенциала Ирландии. Отсутствие контроля со стороны государства над МНК не способствует, но и не препятствует развитию сектора отечественной экономики, ориентированного на внутренний рынок. По большому счету, в ирландской экономике четко выделяются два сектора. Первый – экспортный, работающий по своим правилам и находящийся под контролем иностранного капитала, и второй, обслуживающий внутренний спрос и в целом подчиняющийся традиционным экономическим нормам и законам. К первому сектору ирландское государство де-факто применяет принцип невмешательства, а второй развивается в условиях, близких к социальному рыночному хозяйству (Там же).

В Беларуси же – наоборот: основные доходы бюджета формируются из экспорт-

ных поступлений подконтрольных государству предприятий. Сокращение этих поступлений объективно подталкивает государство к изменению подходов, обеспечивающих рост экспорта. Применение принципа невмешательства в деятельность иностранных компаний – экспортеров при сохранении определенного государственного контроля над внутренним рынком, возможно, позволило бы привлечь инвестиции в экспортные отрасли экономики (Там же).

В силу непредсказуемости реакции Евросоюза и США в отношении международных корпораций, уклоняющихся от уплаты налогов, равно как и непредсказуемости действий самих корпораций, существуют серьезные риски в развитии ирландской экономики. Однако они характерны для любой малой открытой экономики, зависимой от экспорта. Успех во многом определяется результатами взаимодействия правительства и бизнес-сектора, причем даже при несовпадении их интересов.

Таким образом, результаты проведенного анализа свидетельствуют о важности использования любых возможностей для экономического роста, в том числе не описанных экономической наукой и не рекомендованных международными финансовыми организациями, но работающих на практике. Необходимо творчески подходить к разработке мер по оздоровлению белорусской экономики и стимулированию экспорта, не полагаясь на готовые рецепты.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ (REFERENCES)

Акулова М. 2015. Экономический кризис Ирландии 2008–2013 годов. *BEROC Policy Paper Series*, no 28. URL: http://www.beroc.by/webroot/delivery/files/PP_28___Akulova.pdf [Akulova M. 2015. Economic crisis in Ireland 2008–2013. *BEROC Policy Paper Series*, no 28. URL: http://www.beroc.by/webroot/delivery/files/PP_28___Akulova.pdf (In Russ.)]

Белюсов А.В. 2016. Импортоспособность экспорта Республики Беларусь как фактор участия в глобальных цепочках создания стоимости. *Белорусский экономический журнал*. № 3. С. 63–80. [Belousov A.V. 2016. Belarus's import capacity of export as a factor of participation in global chains

of value creation. *Belorusskiy ekonomicheskii zhurnal*. No 3. PP. 63–80. (In Russ.)]

Быков А.А., Глухова Н.М., Горлова О.А. 2017. Секреты «Ирландского феномена» в вопросах и ответах. *Финансы, учет, аудит*. № 5. С. 38–41. [Bykov A.A., Gluhova N.M., Gorlova O.A. 2017. Secrets of the «Irish phenomenon» in questions and answers. *Finansy, uchet, audit*. No 5. PP. 38–41. (In Russ.)]

Быков А.А., Седун А.М. 2015. Перспективы пост- и неоиндустриального развития в условиях возможной трансформации системы международного разделения труда. *Белорусский экономический журнал*. № 4. С. 4–23. [Bykov A.A., Sedun A.M. 2015. Prospects of post - and neo-industrial development in the context of a possible transformation of the system of international division of labor. *Belorusskiy ekonomicheskii zhurnal*. No 4. PP. 4–23. (In Russ.)]

Захаров П.В. 2012. Причины и ключевые особенности европейского долгового кризиса. *Проблемы национальной стратегии*. № 6(15). С. 145–164. [Causes and key features of the European debt crisis. *Problemy natsional'noy strategii*. No 6(15). PP. 145–164. (In Russ.)]

Колб О.Д. 2016. Оценка степени и «качества участия» стран в глобальных цепочках стоимости. *Белорусский экономический журнал*. № 4. С. 50–62. [Kolb O.D. 2016. Evaluation of the countries' degree and «participation quality» in global value chains. *Belorusskiy ekonomicheskii zhurnal*. No 4. PP. 50–62. (In Russ.)]

Короткевич А.И., Лапко Б.В. 2016. Сравнительный анализ состава и структуры работников промышленности Беларуси и Швеции: выводы для Беларуси. *Белорусский экономический журнал*. № 4. С. 113–131. [Korotkevich A.I., Lapko B.V. Comparative analysis of composition and structure of the industrial workers of Belarus and Sweden: lessons for Belarus. *Belorusskiy ekonomicheskii zhurnal*. No 4. PP. 113–131. (In Russ.)]

Малеванная Т.С. 2016. Сущность и формы международного контрактного производства. *Международный научно-исследовательский журнал*. Вып. 11(53). Часть 1. С. 51–53. [Malevannaya T.S. 2016. The nature and forms of international contract manufacturing. *Mezhdunarodnyy nauchno-issledovatel'skiy zhurnal*. No 11(53). Part 1. PP. 51–53. (In Russ.)]

Оверченко М., Шлейнов Р. 2013. Как Microsoft, Apple и Hewlett-Packard уходят от налогов. *Ведомости*. URL: http://www.vedomosti.ru/library/articles/2013/05/27/uklonenie_poamerikanski [Overchenko M., Shlejnov R. 2013. Like Microsoft, Apple and Hewlett-Packard are evading taxes. *Vedomosti*. URL: http://www.vedomosti.ru/library/articles/2013/05/27/uklonenie_poamerikanski

vedomosti.ru/library/articles/2013/05/27/uklonenie_poamerikanski (In Russ.)]

Kelly M. 2010. The Irish Credit Bubble. Understanding Ireland's Economic Crisis: Prospects for Recovery. *Working Paper Series WP 09/3*. UCD School of economics. University College Dublin. BELFIELD DUBLIN.

Krugman P. 2011. Killing the Euro. *The New York Times*. URL: http://www.nytimes.com/2011/12/02/opinion/krugman-kil-ling-the-euro.html?_r=1

Stiglitz J.E. 2012. After Austerity. *Project Syndicate*. URL: <http://www.project-syndicate.org/commentary/after-austerity>

Taylor C. 2016. Ireland's GDP figures: Why 26% economic growth is a problem. *The Irish Times*. URL: <http://www.irishtimes.com/business/economy/ireland-s-gdp-figures-why-26-economic-growth-is-a-problem-1.2722170>

Hardiman N., MacCarthaigh M. 2013. How Governments Retrench In Crisis: The Case of Ireland. *Geary WP2013/15*. UCD Geary Institute. Dublin.

In citation: *Belorusskiy Ekonomicheskii zhurnal*. 2017. No 3. PP. 46–57.

Belarusian Economic Journal. 2017. No 3. PP. 46–57.

SOURCES OF IRELAND'S ECONOMY'S RECOVERY AFTER THE 2008–2012 CRISIS

Natalya Gluhova¹

Author affiliation: ¹ Belarusian State Economic University (Minsk, Belarus).

Corresponding author: Natalya Gluhova (unanat@mail.ru).

ABSTRACT. Ireland's economy in 2015 grew by the record 26.3 percent. Considered are the reasons for this phenomenon, the major one of which is the organization of the contract manufacture by the branches of International companies being in the country. The application of this business model has enabled the corporations to minimize tax payments, and the Irish government – to improve the Balance of Payments' indicators and the level of debt burden on the economy. As the Irish experience has shown, the attraction of foreign capital to the economy contributes to the net export and GDP growth. However, in case of foreign capital outflow, there is a risk of economic and financial crises, which occurred in 2008.

KEYWORDS: foreign investments, Ireland, contract manufacturing, economic crisis, economic growth.

JEL-code: F23, F43, F49, F63.

Received 5.05.2017

