

глобальные изменения, например изменилась организационно-правовая форма предприятия.

Формально в законодательстве Республики Беларусь нет ограничений по сфере применения возможности создания имущественного комплекса на базе имущества любого коммерческого юридического лица, но существует особое толкование норм Гражданского кодекса Республики Беларусь правоприменительными органами.

Полагаем, что гражданское законодательство позволяет создавать имущественные комплексы любым субъектам хозяйствования независимо от организационно-правовой формы, в которой они ведут свою деятельность. Кроме того, одно юридическое лицо может иметь несколько имущественных комплексов. Сложившаяся практика в Республике Беларусь должна измениться, так как она не соответствует нормам права и потребностям экономики страны. Полагаем, что процедура создания предприятия как имущественного комплекса в Республике Беларусь должна быть упрощена. Считаем нецелесообразным регистрировать создание предприятия как имущественного комплекса (объекта недвижимости) в государственных органах. Формально Гражданский кодекс Республики Беларусь приравнял предприятие как имущественный комплекс к объектам недвижимости, однако неоправданно применение к данному объекту всех правил оборота недвижимого имущества. В этой части Закон Республики Беларусь «О регистрации недвижимого имущества, прав на него и сделок с ним» должен был учитывать специфику объекта — предприятия.

Полагаем, что процедура создания предприятия как имущественного комплекса в Республике Беларусь должна быть упрощена, а регистрация предприятия как объекта гражданских прав должна носить заявительный характер.

<http://edoc.bseu.by:8080>

Ю.А. Амельчяня, ассистент
БГЭУ (Минск)

К ВОПРОСУ О ПЕРЕДАЧЕ ЦЕННЫХ БУМАГ

Нецелесообразность с экономической точки зрения бумажной эмиссии ценных бумаг обусловила постановку вопроса об их безбумажном выпуске и способах передачи уже имущественных (обязательственных) прав, которые ранее составляли ядро ценных бумаг. Белорусский законодатель допускает бездокументарную фиксацию прав, удостоверяемых ценными бумагами, и при такой фиксации к подобным правам применяется по аналогии правовой режим ценных бумаг (ч. 1 ст. 150 Гражданского кодекса Республики Беларусь). Ценные бумаги, права из которых удостоверены в бездокументарной форме, названы бездокументарными ценными бумагами. Представляется, что *бездокументарная ценная бумага* — это не ценная бумага в собственном смысле (не документ). Бездокументарные ценные бумаги, в сущности, — это иму-

щественные права, идентичные закрепляемым ценной бумагой и выступающие самостоятельным объектом гражданских прав. Подобные имущественные права обладают признаками, свойственными ценной бумаге, они свободно обращаются, выступают предметом сделок.

По общему правилу право (требование), принадлежащее кредитору на основании обязательства, может быть передано им другому лицу по сделке (уступка требования) или перейти на основании акта законодательства. Для перехода к другому лицу прав кредитора не требуется согласия должника, если иное не предусмотрено законодательством или договором.

Обращение же ценных бумаг предполагает переход *права собственности* на ценные бумаги в результате гражданско-правовых сделок. В свою очередь, в соответствии с постановлением Министерства финансов Республики Беларусь от 12 сентября 2006 г. № 112 «О регулировании рынка ценных бумаг» сделки с ценными бумагами, за исключением ценных бумаг на предъявителя и векселей, совершаются в простой письменной форме путем заключения договора, подписанного лицами, совершающими сделку, либо должным образом уполномоченными ими представителями (п. 4). При этом такой договор должен содержать следующие существенные условия: вид договора; полное наименование, местонахождение (для юридического лица), фамилию, имя, отчество, место жительства (для физических лиц и индивидуальных предпринимателей) сторон, их учетный номер плательщика, предмет договора, включая полное наименование юридического лица, осуществившего выпуск (выдачу) ценных бумаг, а также наименование ценной бумаги с указанием ее вида, категории, типа; номинальную стоимость ценной бумаги; количество ценных бумаг; цену одной ценной бумаги (за исключением договора дарения, мены); сумму договора; порядок расчетов; иные условия.

Далее законодатель в Инструкции о порядке выпуска и государственной регистрации ценных бумаг, утвержденной постановлением Комитета по ценным бумагам при Совете Министров Республики Беларусь от 11 апреля 2006 г. № 09/П, отмечает, что путем заключения договоров купли-продажи на внебиржевом рынке и (или) совершения сделок купли-продажи на биржевом рынке осуществляется размещение (открытая продажа) или закрытое размещение (закрытая продажа) акций или облигаций (п. 3).

Исходя из положений ст. 424 Гражданского кодекса Республики Беларусь по договору купли-продажи, продавец обязуется передать имущество (вещь, товар) в собственность, хозяйственное ведение, оперативное управление покупателю, а покупатель обязуется принять это имущество и уплатить за него определенную денежную сумму (цену). Таким образом, если акция или облигация выпущены в обращение в документарной форме, то обращение ценных бумаг осуществляется посредством заключения договоров купли-продажи. Передача документарных ценных бумаг оформляется актом приемки-передачи, который подписывается сторонами, скрепляется печатями и является неотъем-

лемой частью договора. Если же акция или облигация эмитированы в бездокументарной форме (как имущественное право), то уступка имущественных прав, составляющих содержание ценных бумаг, осуществляется на основании договора уступки права (требования).

С.М. Ананич, канд. юрид. наук, доцент
НЦЗПИ (Минск)

К ВОПРОСУ О ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ДИЛЕРА И ДИСТРИБЬЮТОРА В ГРАЖДАНСКОМ ОБОРОТЕ

Определение понятий «дилер» и «дистрибьютор» в настоящее время закреплено в Положении о товаропроводящей сети отечественных производителей за рубежом, утвержденном постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 21 декабря 2006 г. № 1699 (далее — Положение): *дистрибьютор* — это субъект товаропроводящей сети, приобретающий у производителя и реализующий его продукцию от имени производителя товара за свой счет в оговоренном регионе деятельности на условиях, определенных соответствующим соглашением между ними; *дилер* — это субъект товаропроводящей сети, осуществляющий реализацию (сервисное обслуживание) товара производителя от своего имени за свой счет на условиях, определенных соответствующим соглашением между ними.

Согласно приведенной норме основные отличия правового положения дилера и дистрибьютора состоят в следующем: дистрибьютор действует от имени производителя, а дилер совершает сделки от собственного имени; дистрибьютор вправе лишь приобретать товар у производителя и реализовывать его, а дилер наряду с реализацией товара осуществляет также и его сервисное обслуживание.

В международном торговом обороте дистрибьютор рассматривается как импортер, который является покупателем товара соответствующего производителя. Поэтому при заключении сделок дистрибьютор может выступать только от собственного имени и соответственно создавать права и обязанности для себя, а не для производителя. Таким образом, приведенное в Положении определение термина «дистрибьютор» не согласуется с существующим в международном торговом праве подходом к данному понятию, что требует изменения соответствующих норм Положения.

Оба субъекта товаропроводящей сети (дилер и дистрибьютор) в соответствии с Положением действуют за свой счет, что делает невозможным применение при установлении с ними договорных отношений конструкции договора поручения или комиссии, поскольку в обоих договорах соответственно поверенный или комиссионер действуют за счет доверителя или комитента (ст. 860, 880 ГК). Поэтому актуальным становится вопрос о поиске правовой конструкции, опосредующей отношения между производителем и дилером (дистрибьютором).