

4. Контроль над слиянием, преобразованием, ликвидацией хозяйствующих субъектов, приобретением акций.

Перечень запрещенных антимонопольным законом актов и действий органов управления, ограничивающих права хозяйствующих субъектов, дискриминирующих отдельные из них, создающих необоснованные препятствия для появления новых предприятий на практике повсеместного игнорируется.

На 17 сентября 2019 г. в специальном Государственном реестре субъектов естественных монополий насчитывается 195 компаний различных отраслей, которые доминируют в том или ином секторе белорусского рынка. Но для развития конкурентоспособной среды недостаточно просто включать в реестр по ограничению ценовой политики и исключать из него предприятия-монополисты. В такой ситуации необходима деятельность по сокращению количества монополий. Для этого нужна их приватизация, так как большая часть перечисленных в Реестре предприятий принадлежат государству. В то же время возникает проблема в отношении определенных условий для таких предприятий, так как государство заинтересовано в доходах, которые они вносят в государственный бюджет. Как основное решение, для реформирования национальной экономики стоит применять не антимонопольную, а конкурентную политику, целью которой является создание, развитие и поддержка конкуренции. Следует принять законы, стимулирующие предпринимателей создавать новые производства, развивать существующие, поддерживающие конкуренцию. Основной функцией государства должно выступать регулирование монопольных процессов и конкурентных отношений.

<http://edoc.bseu.by/>

К.С. Жаклинский

Международный университет МИТСО (г. Минск)

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ СДЕЛКА: К ВОПРОСУ ОБ ОПРЕДЕЛЕНИИ ПОНЯТИЯ

Гражданско-правовые отношения являются группой наиболее значимых общественных отношений, применяемых в современной жизни. Реализация гражданско-правовых отношений в современном мире зачастую осуществляется в процессе заключения сделок. Согласно ст. 154 Гражданского кодекса Республики Беларусь, *сделками признаются действия граждан и юридических лиц, направленные на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей*. Это может быть не только какой-либо гражданско-правовой договор (договор купли-продажи, договор аренды, договор хранения и т.д.), но и, например, выдача доверенности или выдача векселя и т.п.

В современной правовой науке понятие внешнеэкономической сделки, хотя она широко используется в практике внешнеэкономических связей, не получило достаточно четкого определения как в международных договорах так в нормах национального законодательства. Тем не менее, тщательно проанализировав правовые нормы современных международных соглашений, а также нормы национального законодательства и сложившейся юридической практики можно выделить два главных, обобщенных признака, детально характеризующие внешнеэкономическую сделку:

1. Одна из сторон сделки чаще всего является иностранным гражданином или иностранным юридическим лицом, либо, в редких случаях, находится под юрисдикцией зарубежного государства;

2. Предусмотренный возникшими внешнеэкономическими правоотношениями предмет сделки (товары, работы, услуги) осуществляет непосредственное перемещение через государственную границу.

Кроме признаков, характеризующих внешнеэкономическую деятельность, выделяются также специфические особенности, позволяющие отличать внешнеэкономическую сделку от иных, гражданско-правовых сделок. Это:

1. Специфический порядок осуществления расчетов, что может выражаться в установлении сроков для проведения расчетов, требований к валюте платежа, использования векселей, особенностей оформления расчетных документов и т.д.

2. Необходимость соблюдения процедур, предусмотренных законодательством: оформление паспорта сделки, таможенное оформление товаров, оформление статистической декларации и т.д.

3. Внедрение мер запрещающего характера, как правило, временных, касающихся отдельных внешнеэкономических сделок, например по купле-продаже определенных товаров.

Важной особенностью внешнеэкономических сделок является то, что применительно к порядку их заключения и исполнения, они могут существенно отличаться от внутринациональных сделок; правда, указанные отличия касаются определенных частей совершения и исполнения внешнеэкономических сделок, а не подхода в целом к указанным сделкам по отношению к внутринациональным сделкам.

Все это позволяет утверждать, что в наличии имеется определенный ряд частных признаков, свойственных исключительно внешнеэкономическим сделкам:

1. Иностраный элемент – как обязательный участник внешнеэкономической сделки. Под этим понимается принадлежность участника к иностранному государству и осуществление его деятельности во внешнеэкономической сделке как нерезидента. Важно понимать, что принадлежность иностранного элемента к другому государству определяется по его фактическому местонахождению;

2. Возможность субъектов применять иностранное и международное право, а также международные торговые и иные внешнеэкономические обычаи к регулированию отношений, возникающих из сделки;

3. Признанная сторонами возможность использования при осуществлении расчетов по экспортно-импортным операциям валют иностранных государств либо оценка в этих валютах обязательств, возникающих из договора.

Форма внешнеэкономических сделок по общему правилу – простая письменная, не требующая дополнительного нотариального заверения. Несоблюдение письменной формы внешнеэкономической сделки влечет ее недействительность.

Несмотря на наличие достаточного количества особенностей и признаков, свойственных для внешнеэкономических сделок, в белорусском законодательстве отсутствует четко регламентированное определение этого понятия.

В связи с этим, руководствуясь всем вышеизложенным, можно сформировать самостоятельное определение внешнеэкономической сделки.

Внешнеэкономические сделки – соглашения, договоры, контракты, в которых хотя бы одна из сторон является иностранным гражданином или иностранным юридическим лицом и содержанием которых являются операции по ввозу из-за границы товаров или по вывозу товаров за границу либо какие-нибудь подсобные операции, связанные с ввозом или вывозом товаров.

Таким образом, можно сделать соответствующий вывод о том, что несмотря на отсутствие законодательно закрепленного определения внешнеэкономической сделки, совокупность определенных признаков и особенностей позволяет сформировать определение, которое раскрывает понятие внешнеэкономической сделки.

А.В. Кремнев
ПГУ (г. Новополоцк)

ПАРЛАМЕНТСКИЙ КОНТРОЛЬ ВО II РЕЧИ ПОСПОЛИТОЙ НА ПРИМЕРЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БЕЛОРУССКИХ ДЕПУТАТОВ (1922–1939 гг.)

Изучение парламентского контроля во II Речи Посполитой, а также деятельности белорусских депутатов в парламенте межвоенной Польши является важной и актуальной задачей