

предприятий часто сказываются хозяйственные ситуации, когда фактический размер товарных запасов существенно отклоняется от оптимального (или экономически целесообразных границ такого отклонения). В этом случае важно знать, до каких пределов возможно это отклонение.

Для этого необходимо определить потенциальный размер товарных запасов. Под последним, на наш взгляд, следует понимать интервальное значение, отражающее возможные размеры товарных запасов в зависимости от соотношения пополнения и выбытия товаров (спроса и предложения), величины связанных с ними расходов и определяемое необходимостью обеспечения бесперебойной реализации товаров и требуемого уровня рентабельности.

Исходя из экономического содержания страхового запаса, целесообразно принять его в качестве минимального размера запасов. Максимальный размер был определен путем суммирования размера завоза и страхового запаса. Для обеспечения нужного уровня рентабельности далее необходимо скорректировать максимальное интервальное значение с учетом допустимого уровня издержек, связанных с товарными запасами.

Реализация данной методики на ЭВМ снижает трудоемкость аналитических расчетов и делает реальным ее внедрение в практику работы экономических служб торговых предприятий.

<http://edoc.bseu.by/>

Т.Н. Рыбак,
БГЭУ (Минск)

АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРОЦЕДУР ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ И БАНКРОТСТВА ПРЕДПРИЯТИЙ

В настоящее время актуальным становится разработка тематических методик анализа финансового состояния в рамках процедур экономической несостоятельности и банкротства предприятия-должника.

В соответствии с Законом Республики Беларусь “Об экономической несостоятельности и банкротстве” от 30.05.91 г. № 826-ХП при подготовке дела об экономической несостоятельности к слушанию Хозяйственный суд назначает экспертизу финансово-хозяйственной деятельности субъекта хозяйствования. В ходе экспертизы необходимо осуществить анализ финансового состояния субъекта хозяйствования, изучить обоснованность требований кредиторов, установить причины его экономической несостоятельности.

Анализ финансового состояния предприятия на этапе производства по делу об экономической несостоятельности проводится в целях определения возможности или невозможности восстановления платежеспособности предприятия, установления признаков ложного или злостного банкротства. При проведении такого анализа эксперту следует применять не только аналитические процедуры, но и методы аудиторского исследования (документальная проверка, наблюдение, встречная проверка, подтверждение, опрос).

Для определения обоснованности претензий кредиторов и очередности их удовлетворения требуется сверка со всеми кредиторами и расшиф-

ровка величины и структуры кредиторской задолженности с учетом процентов по кредитам и займам, пени и штрафных санкций по расчетам с бюджетом и внебюджетными фондами, поскольку именно в таком исчислении она характеризует истинное финансовое положение неплатежеспособного предприятия.

Определение причин экономической несостоятельности предприятия является неформализованным процессом. В первую очередь нужно выяснить, не обусловлена ли несостоятельность предприятия объективными факторами (стихийные бедствия, военные действия, банкротство должников и т.п.).

Анализ финансового состояния предприятия-должника на этапе производства по делу о банкротстве необходим в целях установления достаточности принадлежащего должнику имущества для покрытия судебных расходов, расходов на выплату вознаграждения доверенному лицу и удовлетворения претензий кредиторов и собственников. В качестве основных вопросов анализа можно определить составление платежного календаря и промежуточного ликвидационного баланса с отражением обязательств в порядке очередности их погашения. По данным промежуточного ликвидационного баланса, рекомендуется рассчитать коэффициент платежеспособности как отношение общей стоимости активов к сумме обязательств, что позволит установить степень покрытия требований всех кредиторов имуществом предприятия.

<http://edoc.bseu.by/>

А. И. Змитрович, Д. В. Журов,
БГУ (Минск)

ИНТЕЛЛЕКТУАЛИЗАЦИЯ МОДЕЛЕЙ ФИНАНСОВОГО АНАЛИЗА

В переходной экономике внешние по отношению к предприятию изменения носят прерывистый характер, наступают внезапно и сопровождаются непредсказуемыми эффектами. Такие изменения трудно предсказать и учитывать в стратегических планах предприятия и приспособиться к ним весьма непросто. В современном мире приспособляемость компаний стала более важным организационным фактором, чем навыки прогнозирования [1]. В связи с этим принятие оптимальных решений поведения предприятия при возможных быстроменяющихся условиях внешней среды на основе экономико-математических моделей и методов финансового анализа является актуальным.

Быстроразвивающаяся область знаний “Финансовый менеджмент” базируется главным образом на трех фундаментальных дисциплинах: финансовая математика, финансовый анализ и, собственно, финансовый менеджмент. В настоящее время отдельные модели перечисленных дисциплин реализованы как в корпоративных системах (например, SAP R/3, Галактика), так и в специализированных пакетах прикладных программ, таких, как ФинЭксперт (Олимп, Москва), Финанализ (БМРЦ, Минск), в бухгалтерских пакетах IC “Бухгалтерия” и др., в банковских и других информационных технологиях. Все перечисленные и другие используемые технологии разработаны в виде пакетов программ и практически недос-