

# ПЛАТЕЖИ И РАСЧЕТЫ.

## Новый этап совершенствования

**Юрий ЕНИН,**

заместитель министра экономики,  
доцент, кандидат экономических наук

**Владимир АНОСОВ,**

начальник управления финансовой  
политики Минэкономки, кандидат  
экономических наук

**Ф**инансовая ситуация в республике может быть охарактеризована следующими показателями.

На 01.07.2001 г. дебиторская задолженность в целом по народному хозяйству составила 4894,0 млрд. рублей (на 9,0% больше, чем на начало года в реальном выражении, то есть с учетом корректировки на индекс потребительских цен). Из нее просроченная задолженность составила 49,3%.

По сравнению с 01.07.2000 г. удельный вес просроченной задолженности в общей задолженности в целом по народному хозяйству увеличился на 9,2 процентных пункта (п.п.).

На 01.01.2001 г. это отклонение составило 4,1 п.п.

Увеличение удельного веса просроченной дебиторской задолженности произошло во всех без исключения основных отраслях реального сектора экономики, но самым большим оно было в промышленности (на 9,9 п.п.).

Учитывая, что доля промышленности во всей просроченной дебиторской задолженности республики составляет 53,4%, можно утверждать, что рост задолженности произошел, в основном, за счет промышленности.

Основная доля просроченной дебиторской задолженности приходилась в анализируемом периоде на концерн «Белэнерго» (40,1%), ГП «Белтрансгаз» (14,6%), концерн

*«Подведение финансовых итогов работы предприятий и отраслей народного хозяйства Республики Беларусь позволило оценить результаты выполнения мероприятий Республиканской программы преодоления платежного кризиса в 1997—2001 гг., проанализировать и обобщить новые тенденции в развитии платежей и расчетов в республике.»*

«Белтопгаз» (17,0%). Кредиторская задолженность на 01.07.2001 г. составила 6675,8 млрд. рублей (на 7,9 п.п. больше, чем на начало года в реальном выражении, то есть с корректировкой на индекс потребительских цен). Удельный вес просроченной кредиторской задолженности в ней составил 42,8% и увеличился по сравнению с 01.07.2000 г. на 4,2 п.п.

Как и в случае с дебиторской задолженностью, увеличение удельного веса просроченной кредиторской задолженности произошло во всех основных отраслях реального сектора экономики (кроме транспорта).

Основная доля просроченной кредиторской задолженности в республике приходится на концерн «Белэнерго» — 34,2% (на 01.01.2001 г. — 40,3%), ГП «Белтрансгаз» — 8,0% (7,3%), Минсельхозпрод — 18,0% (15,5%).

Как результат неплатежей — рост задолженности по платежам в бюджет. По данным Государственного налогового комитета, общая сумма задолженности по платежам в бюджет, государственные целевые бюджетные фонды по состоянию на 01.09.2001 г. составила 98,8 млрд. рублей (1,6% годового плана доходов), и основными должниками продолжали оставаться предприятия Минпрома с задолженностью перед бюджетом 33,6 млрд. рублей (34,0% общей суммы), Минсельхозпрод — 25,8 млрд. рублей (26,1%).

По оценкам специалистов, основными причинами, ведущими к неплатежам и росту задолженности по платежам в бюджет, являются:

- выпуск продукции, пользующейся низким спросом из-за высоких цен, низкого качества, рост запасов готовой продукции на складах предприятий;

- недостаток собственных оборотных средств, вызванный неплатежеспособностью покупателей и заказчиков и, как следствие, рост дебиторской задолженности;

- высокий уровень бартерных операций и взаимозачетов в общем объеме реализованной продукции, что ограничивает поступление денежных средств на счета предприятий. На некоторых ведущих предприятиях индустрии доля бартера доходит до 70–85%.

Очевидно, подобная оперативная информация о неплатежах и применении неденежных форм расчетов позволяет дать общую оценку ситуации с платежами и расчетами в республике, определить органы государственного управления, допустившие ухудшение (улучшение) ранее достигнутых показателей, но для принятия эффективных управленческих решений этого, очевидно, недостаточно. Необходимо знать причины и факторы изменения исследуемых показателей, находить индивидуальные подходы и решения проблем неплатежей и финансового оздоровления.

Это положение обусловило необходимость поиска новых путей и управленческих решений в части совершенствования платежей и расчетов в республике.

Учитывая изложенное, предлагаем новую схему анализа финансового положения предприятий и отраслей народного хозяйства и выбора соответствующих управленческих решений.

Для полной и комплексной оценки ситуации, на наш взгляд, система оценочных показателей может быть дополнена следующими показателями изменения структуры и эффективности оборотных средств:

- запасы к стоимости оборотных средств;
- запасы сырья, материалов и других ценностей к стоимости оборотных средств;
- то же к среднемесячной выручке от реализации продукции;
- готовая продукция к стоимости оборотных средств;
- то же к среднемесячной выручке от реализации;
- дебиторская задолженность к стоимости оборотных средств.

Применение перечисленных показателей позволит отслеживать как тенденции изменения структуры оборотных средств, так и делать привязку этих изменений к текущим финансовым результатам (выручке от реализации), т.е. определить направления и эффективность изменения структуры оборотных средств на предприятии либо в отрасли.

Картина формирования отдельных элементов оборотных средств может и должна быть дополнена оценкой тенденций изменения отдельных источников пополнения оборотных средств (прибыль, средства от дооценок товарно-материальных ценностей, заемных средств), что позволяет прийти к заключению о том, за счет каких источников предприятию удастся поддерживать свою жизнедеятель-

ность. Такими показателями, по нашему мнению, могут стать:

- заемные средства, в том числе кредиторская задолженность к стоимости оборотных средств;
- то же к среднемесячной выручке от реализации.

Новые методические подходы к регулированию платежеспособности были применены нами при анализе ситуации в народном хозяйстве республики в 1999 — I полугодии 2001 гг. и выработке предложений по финансовому оздоровлению предприятий и отраслей народного хозяйства.

Было установлено, что в анализируемом периоде в республике обнаружилась тенденция улучшения структуры оборотных средств и показателей эффективности их использования.

Особенно наглядно это проявилось на показателе удельного веса запасов в структуре оборотных средств. Этот показатель снизился с 70,4% в 1999 г. до 63,2% в 2001 г.

Отношение запасов к среднемесячной выручке улучшилось в анализируемом периоде на 11,5%, и запасы превышали выручку в 2,6 раза.

Отмеченные положительные тенденции в полной мере проявились и в отношении удельного веса показателя величины запасов сырья, материалов и других ценностей в структуре оборотных средств и их соотношении со среднемесячной выручкой. Первый показатель снизился в 1,7 раза и достиг 13,4%, второй — в 1,74 раза и составил 54,7% выручки.

Изменение остатков готовой продукции оказало противоречивое влияние на финансовое положение предприятий. С одной стороны, произошло снижение удельного веса остатков готовой продукции в структуре оборотных средств — 7,2% против 15,8% в 1999 г., и это может быть расценено как положительный факт. С дру-

гой стороны, по отношению к выручке от реализации этот показатель увеличился на 2,4 п.п. и составил 29,5%.

На ряде предприятий величина производственных запасов при сохранении финансовой устойчивости достигает 50—70% всей выручки на отчетный период.

В промышленности за I полугодие 2001 г. запасы готовой продукции и затраты в незавершенном производстве возросли на 330,9 млрд.рублей, или на 51,5% при росте цен производителей промышленной продукции за этот период на 16,9%.

Подобное перераспределение структуры оборотных средств в сторону менее подвижных элементов обусловило снижение оборачиваемости оборотных средств, необходимость привлечения дополнительных источников пополнения собственных оборотных средств, рост кредиторской задолженности.

В условиях появления перечисленных противоречий в динамике запасов готовой продукции подержание финансовой устойчивости требует пересмотра приоритетов развития. Возможно, для группы предприятий целесообразно отказаться от доведения заданий по росту объемов производства и перейти к заданиям по повышению платежеспособности.

Вместе с тем комплексная оценка изменений структуры и эффективности использования оборотных средств невозможна без учета динамики изменения дебиторской задолженности, но изменение этого показателя и в составе оборотных средств, и по отношению к выручке складывалось неблагоприятным. На дебиторскую задолженность в оборотных средствах приходилось 21,4% (против 17,0% в 1999 г.). Отношение дебиторской задолженности к выручке составило 0,9, т.е. практически соответствовало среднемесячной выручке.

Подобные неблагоприятные изменения удельного веса дебиторской задолженности, как показывает более детальный анализ, связан с рядом причин объективного и субъективного характера, среди которых необходимо выделить тенденцию увеличения числа предприятий, находящихся в банкротном или предбанкротном состоянии.

Не в полной мере реализуются возможности регулирования величины дебиторской задолженности на уровне предприятий и отраслей — отсутствует индивидуальная работа с неплательщиками, своевременный пересмотр для такого рода предприятий условий платежей и расчетов, не получили должного распространения факторинговые операции, продажа долговых обязательств третьим лицам.

На высокой отметке оставалась в анализируемом периоде доля неденежных форм расчетов за поставленную продукцию, что вызывало необходимость привлечения денежных средств со стороны.

Неблагоприятные тенденции в изменении структуры оборотных средств в сторону низкооборотных элементов — производственных запасов и дебиторской задолженности — сказались в анализируемом периоде на эффективности использования оборотных средств и платежеспособности предприятий (отношение денежных средств к кредиторской задолженности — коэффициент абсолютной ликвидности — сократился в 1,6 раза и составил 0,068), что неизбежно потребовало привлечения для их финансирования дополнительных источников.

Результаты проведенных расчетов показывают, что в анализируемом периоде произошло снижение обеспеченности оборотными средствами на 10,9% и дальнейшее неблагоприятное увеличе-

ние разрыва этого показателя от норматива, увеличение массы кредиторской задолженности, намного превышающее темпы инфляции, на 11,9% увеличилось и привлечение заемных средств (кредитов банка).

Управление ситуацией с платежами и расчетами требует принятия эффективных решений на макро- и микроуровне.

Одним из таких решений признается продажа продукции, находящейся на складах предприятий, по ценам ниже себестоимости.

В 2001 г. в республике с инициативой продажи части запасов по ценам ниже себестоимости выступил ряд отраслевых органов государственного управления, но идея не была поддержана — ее реализация сопряжена с потерями для налоговой системы и ... предположительно, приведет к снижению обеспеченности предприятий собственными оборотными средствами.

В Российской Федерации во многом удалось устранить противоречия воздействия намечаемой меры на налоговую систему, в частности, предложено внести изменение в налоговое законодательство и минимизировать возможные потери — увеличить на период осуществления мероприятия фиксированные налоги, идентифицировать налоги при реализации продукции по ценам ниже себестоимости со штрафными налоговыми санкциями, включаемыми в состав внереализационных расходов и т.п.<sup>1)</sup>

По-видимому, этот опыт следовало бы использовать в случае принятия положительного решения о применимости подобной меры в Беларуси при окончательной доработке бюджета на 2002 г.

В части воздействия применения на реализуемую продукцию цен ниже себестоимости на струк-

туру и эффективность оборотных средств и соответственно на потребность в финансировании недостатка оборотных средств мнение также не может быть однозначно отрицательным. Так, очевидно, именно снижение цен на продукцию создаст условия для приведения в движение производственных запасов (60—70% всех оборотных средств), а через повышение ценовой привлекательности и повышения стоимостной сбалансированности с возможностями покупателей — и дебиторской задолженности.

В результате может быть достигнуто ускорение оборачиваемости и, следовательно, снижение потребности в пополнении оборотных средств.

В то же время перечень мер финансового регулирования на макроуровне необходимо расширить, что в полной мере согласовывалось бы с методическими подходами, содержащимися в Республиканской целевой программе преодоления платежного кризиса, а также учитывало практику, сложившуюся в нашей стране в последние годы. Речь идет о мероприятиях по совершенствованию нормирования, совершенствованию законодательства о санации и банкротстве и т.п.

Меры по совершенствованию нормирования производственных запасов призваны приблизить процессы накопления и расходования ресурсов к современным достижениям, в частности, запуску ресурсов в производство «с колес», и обеспечивать немедленную реализацию продукции. За счет этого фактора, на наш взгляд, можно было бы существенно повысить показатели использования оборотных средств, сократить потребность в финансовых ресурсах на эти цели. ■

<sup>1</sup> Материалы межведомственной балансовой комиссии о причинах низкой собираемости налогов, кризиса платежей и возможности восстановления платежеспособности российских предприятий. Российская газета. Ведомственное приложение. 21 марта 1998, с.4.