

витие включенного обучения, создание за рубежом филиалов белорусских вузов, факультетов, совместных учебных заведений; оказание научных и образовательных услуг по эксплуатации высокотехнологической продукции, поставляемой за рубеж; развитие дистанционного обучения, последипломного образования; улучшение позиций белорусских университетов в международных рейтингах.

<http://edoc.bseu.by>

**Е. Л. Герасимов**, канд. экон. наук, доцент  
6527361@mail.ru  
БГЭУ (Минск)

## **ПРОТИВОРЕЧИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОВРЕМЕННОГО ЭТАПА РАЗВИТИЯ ГЛОБАЛИЗАЦИИ**

Современная мировая экономика в первой половине XXI в. находится под влиянием различных трендов и концепций. Среди важнейших из них стоит отметить глобализацию, транснационализацию, международную экономическую интеграцию, устойчивое развитие.

Содержание и влияние этих подходов неоднозначно. Рубеж XX–XXI вв. характеризовался оптимизмом по отношению к глобализации как платформе развития мировой экономики. В то же время проходило активное развитие транснационализации, которое привело к тому, что в начале XXI в. насчитывалось более 70 тыс. ТНК. Они контролировали от 80 до 90 % торговли на ключевых товарных рынках. С целью защиты национальных и региональных рынков происходило дальнейшее институциональное и экономическое развитие международных интеграционных объединений в экономически значимых регионах мира: Северной Америке, Европе, Юго-Восточной Азии. Взаимопереплетение указанных выше тенденций привело к усилению неравномерности развития мировой экономики и важнейших ее элементов: отдельных стран и регионов, глобальных рынков, отраслей, мировой геополитики. Все это привело к обострению социальной поляризации мира, кризису в деятельности ряда международных организаций, политическим и военными конфликтам, замедлению темпов региональной экономической интеграции, росту потребления ресурсов.

К 2020 г. окончательно сформировалась постбиполярная модель международных отношений, для которой характерны конкуренция между тремя ключевыми регионами мира, усиление влияния Юго-Восточной Азии (и прежде всего Китая), появление новых противоречий и угроз. Основными из них являются:

- неравномерность развития передовых отраслей, основанных на шестом технологическом укладе, и некоторых элементов инфраструктуры и обслуживающих отраслей;
- снижение динамики качественного развития региональной экономической интеграции и, как следствие, переход к двусторонним торговым соглашениям;
- замедление сроков реализации программ устойчивого развития вследствие снижения объемов финансирования;
- уязвимость мировой экономики и отдельных элементов международных отношений от форс-мажорных обстоятельств (COVID-19);
- снижение доли традиционных ресурсов и проблема оценки интеллектуальной составляющей современной экономики.

Ряд перечисленных выше противоречий порождает необходимость создания новых моделей развития глобальных отношений, в том числе на основе пересмотра роли ресурсов с учетом ограниченности использования традиционных и ростом доли новых технологий.

В основе таких моделей могут лежать: «умная специализация», позволяющая реализовать предоставление общественных инновационных благ (информация, оборудование) для коллективного создания нового интеллектуального продукта; новый подход к опреде-

лению роли ресурсов в условиях интеллектуальной экономики либо возврат к принципам устойчивого развития экономики страны и региона.

<http://edoc.bseu.by>

*Л. А. Гиткович, ассистент  
hitkovich@mail.ru  
БГЭУ (Минск)*

## **ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ КОРПОРАЦИЙ**

Инновационный путь развития в условиях цифровизации экономики предопределяет интерес к формам организаций, в рамках которых может эффективно осуществляться выпуск инновационной высокотехнологичной продукции. В этом контексте представляет интерес такая форма субъекта хозяйствования, как государственная корпорация — некоммерческая организация, учреждаемая государством путем имущественного вноса и формирования управленческого аппарата.

Анализ основных характеристик позволяет выделить определяющие признаки институционального статуса государственной корпорации как особой организационно-правовой формы организации, обуславливающие специфику ее функционирования:

- некоммерческий характер корпорации, что означает отсутствие в качестве основной цели деятельности получение прибыли, использование полученной прибыли только на исполнение законодательно установленных функций и, как следствие, отсутствие обязанности перечисления прибыли учредителю;
- учредитель государственной корпорации — государство, означает, что никто, кроме данного государства, не имеет полномочий управления и контроля за ее деятельностью;
- публичный характер и строго целевой характер деятельности, поскольку государственная корпорация осуществляет ее в интересах всего общества и для решения стратегически и социально значимых задач;
- право собственности на имущество после внесения имущественного вноса переходит к государственной корпорации.

Государственная корпорация осуществляет деятельность в соответствии с установленными для нее целями. Получение прибыли первоочередной целью не является в силу ее статуса некоммерческой организации.

Органами управления государственной корпорации, как правило, являются наблюдательный совет и правление во главе с генеральным директором.

Высшим органом управления государственной корпорации является наблюдательный совет. К числу полномочий наблюдательного совета, которые не могут передаваться другим ее органам, относятся: утверждение основных положений и документов, определяющих организационную структуру и направления деятельности; принятие решений о назначении на должность и об освобождении от должности членов правления; заключение трудового договора с генеральным директором; утверждение годового отчета о деятельности корпорации.

К особенностям институционального статуса государственной корпорации относится тот факт, что назначение руководителя устанавливается законом, предусматривающим ее создание.

Такую организационно-правовую форму организации целесообразно использовать в инновационных и высокотехнологичных отраслях промышленности, требующих огромных первоначальных инвестиционных вложений, прежде всего на начальных этапах их формирования и развития, имеющих длительный срок окупаемости.