

*С.В. Ефименко, аспирант
Efimenko__sergey@mail.ru
БГЭУ (Минск, Беларусь)*

АСПЕКТЫ ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ

Региональная экономическая интеграция представляет собой процесс развития устойчивых экономических связей и разделения труда национальных хозяйств, который, охватывая внешнеэкономический обмен и сферу производства, ведет к тесному переплетению национальных хозяйств и созданию единого хозяйственного комплекса в региональном масштабе [1].

Региональная интеграция приводит к разным эффектам. С одной стороны, она рассматривается как инструмент достижения более быстрых темпов экономического роста. С другой стороны, регионализм расценивается как средство сохранения политического контроля над процессами глобализации в экономической сфере, которые ослабили степень влияния национальных инструментов экономической политики. Это приводит к замедлению темпов интеграции и неустойчивости политической системы стран-участниц. Для адаптации к белорусскому опыту рассмотрим несколько интеграционных объединений. Наиболее крупными по доле в мировом экспорте являются интеграционные объединения: НАФТА, ЕС, АТЭС. Их сравнительную характеристику приведем в таблице.

Таблица 1 – Сравнительные характеристики ЕС, НАФТА и АТЭС

Характеристика	ЕС	НАФТА	АТЭС
Число стран	27	3	21
Уровень интеграции	Экономический союз	Зона свободной торговли	Формирование зоны свободной торговли
Распределение сил внутри блока	Полицентричность при общем лидерстве Германии	Моноцентричность (лидерство США)	Полицентричность при общем лидерстве Японии
Степень разнородности стран-участниц	Наиболее низкая	Средняя	Наиболее высокая
Развитие органов наднационального управления	Система органов наднационального управления (Совет ЕС, Европейская комиссия, Европарламент)	Специальные органы наднационального управления - нет	Органы наднационального управления уже есть, но не играют большой роли

Примечание – Источник: собственная разработка по данным [2].

Для более полноценного понимания опыта региональной интеграции рассмотрим эти образования подробнее.

НАФТА является экономическим интеграционным объединением, в которое входят США, Канада, Мексика, и выступает одним из самых влиятельных интеграционных блоков мира.

Данное объединение является зоной свободной торговли и не планирует создания более развитой формы последовательной региональной экономической интеграции, поскольку большая часть экспорта направлено за пределы НАФТА и США планирует сохранить свободу своей внешнеполитической политики. Также следует отметить, что все три государства-участника руководствовались различными мотивами создания НАФТА и существенную роль сыграли политические, экономические и социальные соображения. Однако все участники объединения выступали за укрепление национальной конкурентоспособности, снижение транзакционных издержек, приток иностранных инвестиций и др.

Существенным отличием других объединений является то, что интеграция осуществляется «сверху вниз», благодаря межправительственным соглашениям, поощряющим контакты предпринимателей разных стран, тогда как в НАФТА интеграция осуществляется «снизу вверх», с первоначальным укреплением межкорпоративных связей и принятием на их основе межгосударственных соглашений [2]. Внутри НАФТА существует лишь один экономический центр: США, чья экономика превосходит экономики Канады и Мексики. Это позволяет США осуществлять управление и задавать вектор направления политики НАФТА, но при этом приводит к потенциальным конфликтам с Канадой и Мексикой. Ключевая позиция США привела к тому, что в НАФТА отсутствуют крупные наднациональные институты правления, поскольку их наличие сделало бы их зависимыми от позиции США.

Центральным институтом управления является Комиссия по свободной торговле (далее- Комиссия), с представителями на уровне министров от трёх стран-участниц [3]. Содействие в работе Комиссии оказывает Секретариат НАФТА. Разрешение спорных вопросов в рамках НАФТА осуществляется при содействии рабочих групп и консультационных органов. Проводятся переговоры между сторонами по поставленным вопросам. В случае неудачи, дело переходит на рассмотрение Комиссии, а затем специальной группе специалистов, гарантирующих разрешение споров. Это позволяет разрешать практически любые вопросы, или замораживать их до принятия экспертного решения.

К недостаткам НАФТА относят различные экономические издержки для каждой из стран-участниц. Мексика несёт наиболее тяжёлые издержки, как более экономически слабая страна. В отличие от ЕС, в НАФТА отсутствует компенсационный финансовый механизм. Также в последнее время наблюдается сокращение рабочих мест в США, поскольку многие производства переносятся в Мексику - страну с более дешёвой рабочей силой. Это вызвало серьёзные иммиграционные последствия для США и повлияло на рост заработной платы. Также сохраняется уязвимость экономик Канады и Мексики от экономики США, что проявляется в периоды экономических спадов и привело к нежеланию Латиноамериканских стран вступать в НАФТА.

Европейский союз (ЕС) является классической формой экономического союза. В настоящий момент в ЕС входят 27 стран, образующих единое экономическое пространство, регулирующееся едиными государственными органами, то есть «сверху вниз».

Основными наднациональными органами, влияющими на экономическое развитие, являются Европейский парламент, Совет Европейского союза, представляющий правительства отдельных стран-членов, и Европейская комиссия, которая представляет интересы Союза в целом [4]. К иным органам правления относятся: Европейский экономический и социальный комитет, Европейский центральный банк, Судебная и Счетная палаты, Европейский инвестиционный банк и др.

Развитие в рамках интеграционного объединения происходит благодаря разработке различных программ по наиболее существенным вопросам, таким как: содействие конкурентоспособности и занятости, содействие развитию сельского хозяйства и сельскохозяйственных регионов, поддержка культурных мероприятий, СМИ, образовательные программы и др. Для этого формируются европейские структурные фонды и фонды сплочения, такие как Европейский социальный фонд или фонд регионального развития. Для развития предпринимательства используется Европейский банк реконструкции и развития, Европейский инвестиционный банк, структурные фонды. Вступающие в ЕС страны обычно поддерживаются за счёт компенсационных отчислений из единого бюджета. В ЕС фактически отсутствуют таможенные пошлины, экономические ограничения во взаимной торговле, сформирована единая таможенная территория и действуют соглашения о свободном движении товаров и услуг, капитала, рабочей силы и др.

Финансирование программ и фондов происходит за счёт единого бюджета, состоящего из собственных источников, взносов членов ЕС, доходов от НДС и прочих доходов. Мониторинг результатов проводится ежегодно или после завершения определённого проекта, благодаря чему корректируется политика или способ достижения цели.

Следует отметить, что состав ЕС из 27 государств-членов сильно усложняет выбор единой экономической политики ЕС, и создаёт условия для внутренних противоречий. Кроме того, в отличие от НАФТА, где необходимость интеграции диктовалась непосредственно корпоративными участниками рынка и бизнеса, в ЕС инициаторами углубления интеграции выступают государственные структуры, что регулярно приводит к противоречиям в отношении пути дальнейшего развития между правительствами и населением, а также противоречиям между странами-членами ЕС.

Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС) является связующим звеном между странами Тихоокеанского бассейна с разным уровнем экономического развития и включает 21 стран. Его основная задача - установление правил региональной торговли и инвестирования.

Сочетание сильных интегрирующих и дезинтегрирующих факторов предопределило особенности интеграционных тенденций, отличные от

европейских. Основные факторы: динамика экономического развития, рост экономической взаимозависимости; противодействие влиянию ЕС [5]. Однако сохраняются и факторы, препятствующие интеграции: большая экономическая, политическая и социально-культурная дифференциация стран, отсутствие единой идеи, различный менталитет народов, не считающих себя единой нацией, а также различные политические цели участия в едином блоке.

Особенности АТЭС состоят в преобладании микроэкономической интеграции над макроэкономической, что стало возможным благодаря инвестированию и новым технологиям американских и японских транснациональных корпораций. Это стало возможным благодаря смягчению экономической и политической дифференциации, углублению экономического сотрудничества и хозяйственной интернационализации объединения, что стало причиной формирования зоны свободной торговли в рамках АТЭС.

Сравнивая опыт приведенных выше интеграционных объединений следует отметить, что ЕАЭС сформирован в целях всесторонней модернизации, кооперации и повышения конкурентоспособности национальных экономик и создания условий для стабильного развития в интересах повышения жизненного уровня населения государств-членов, что является выгодным для Республики Беларусь.

Список источников:

1. Региональная экономическая интеграция — форма развития мирового производственного процесса [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://textbooks.studio/mirovaya-ekonomika-uchebnik/regionalnaya-ekonomicheskaya-integratsiya.html> — Дата доступа: 10.12.2020.
2. Мантусов, В. Б. НАФТА: Становление интеграционного блока, современное состояние и роль в международной торговле : дис. ... канд. экон. наук : В. Б. Мантусов. — Москва, 2012. — 18 с.
3. Критерии устойчивости трансатлантической зоны свободной торговли / Б. А. Павлова [и др.]. — Москва : НИУ Высшая школа экономики, 2013. — 60 с.
4. Семак, Е. А. Модель интеграции Европейского союза / Е. А. Семак // Журнал межд. права и межд. отношений. — 2015. — № 4. — С. 54–62.
5. Семак, Е. А. Особенности Азиатско-Тихоокеанской экономической интеграции / Е. А. Семак // Труды факультета международных отношений: научный сборник. — 2011. — Вып. II. — С. 114–117.