

количественных квот по кредитованию, обязательные формы инвестирования, дифференцирование норм минимального резервирования депозитов. Рамочные условия селективной кредитной политики могут задаваться институтами индикативного макроэкономического планирования.

Успех селективной кредитной политики может быть достигнут только в том случае, если ее реализацией занимается квалифицированный бюрократический аппарат и высокое качество государственной администрации.

Для успеха селективной политики (как и для государственной политики в рыночной экономике как таковой) необходимо также продуктивное сотрудничество между государственным и частным секторами. Институциональной основой для партнерских отношений государства и частного капитала могут стать разного рода ассоциации и советы, членами которых становятся представители обеих сторон.

Реализация селективных программ, распределение кредитных ресурсов требует политической воли, ибо такая политика напрямую затрагивает экономические интересы в сфере бизнеса. В этом плане необходимо формировать базу политической поддержки, преподносить цели, задачи и инструменты реализации селективной политики в благожелательном свете. Селективная политика государства представляет собой одно из наиболее редких проявлений взаимозависимости таких сфер общественной активности, как политика и экономика. В процессе подготовки и реализации программ селективного регулирования чаще всего присутствуют политические мотивы, которые могут играть принципиально важную роль в определении приоритетов селективной индустриальной политики — например, в отношении патронажа национальной промышленности или развития оборонного комплекса. Во многом именно по политическим соображениям затруднительна отмена льготной поддержки приоритетных в прошлом отраслей, когда таковая становится необходимой.

*Т.И. Вуколова, канд. экон. наук, доцент
БГЭУ(Минск)*

ОПТИМИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Оптимизация налогов, обоснование рационального механизма прямого и косвенного налогообложения являются важной составной частью формирования налоговой политики с целью повышения деловой активности субъектов хозяйствования, их финансовой устойчивости, обеспечения реализации стратегических задач по развитию предпринимательской деятельности, финансированию социальных программ.

Анализ организации налоговых отношений на ряде предприятий позволил обосновать следующие основные направления совершенство-

вания налоговой политики и оптимизации налогообложения в современных условиях хозяйствования:

- обоснование оптимального механизма косвенного налогообложения путем изменения качественной структуры денежных поступлений, порядка осуществления предпринимательской деятельности, применения альтернативной упрощенной системы налогообложения по отдельным субъектам налоговых отношений, увеличения размера налогового бремени, переносимого на покупателей и заказчиков;
- оптимизация налогового учета в части обоснования момента получения выручки от реализации продукции, работ и услуг, метода начисления амортизации имущества и ее индексации, порядка отнесения накладных расходов на себестоимость продукции работ и услуг; внедрение оперативного налогового планирования, регулирующего денежные потоки предприятия, связанные с платежами в бюджет;
- компьютеризация бухгалтерского учета и получение оперативной информации для исчисления и уплаты налога за любой период времени. Наличие такой информации позволяет регулировать базу налогообложения и добиться экономии за счет этого фактора.

Сложившиеся тенденции в динамике изменения налога на добавленную стоимость и источника его уплаты в бюджет — выручки от реализации — в значительной степени определяются не столько величиной налоговой базы, сколько качественной характеристикой выручки от реализации. В частности, снижение доли выручки, облагаемой по ставке «0», приводит к увеличению НДС, подлежащего уплате в бюджет, в то время как при обратной ситуации этот налог не уплачивается, а начисленная сумма компенсируется налоговыми вычетами. В связи с этим увеличение объемов реализации на экспорт позволяет снизить долю налогов в выручке от реализации и налоговое бремя в целом по предприятию.

В части отчислений в целевые бюджетные фонды, уплачиваемых из выручки от реализации, оптимизация налоговой нагрузки может быть достигнута при изменении порядка оказания услуг и перехода на систему услуг с использованием материалов заказчика. Это обеспечивает снижение налоговой базы, поскольку выручка от реализации будет определяться исходя из стоимости только выполненных работ, без учета материалов.

Снижение налоговой нагрузки может быть достигнуто при переходе на упрощенную систему налогообложения при взимании местных налогов с продаж и на услуги. Данные налоги занимают незначительную долю в общем объеме косвенных налогов предприятия в целом. Однако по отдельным объектам налогообложения удельный вес этих налогов в выручке от реализации довольно весомый, что приводит к увеличению налоговой нагрузки в целом по предприятию и снижению финансовых результатов деятельности.

В связи с этим целесообразно выделение самостоятельных подразделений в отдельные субъекты хозяйствования без изменения собственника и перевод их на упрощенную систему налогообложения, что позволит получить значительную экономию в косвенных налогах.