

Дискуссионная панель 7

УЧЕТ, АНАЛИЗ, АУДИТ, СТАТИСТИКА

Ю. И. Акулич, канд. экон. наук, доцент

a.yury@mail.ru

В. В. Акулич, старший преподаватель

viktoria.akulich@gmail.com

БГЭУ (Минск)

ВЛИЯНИЕ ФАКТОРИНГОВЫХ ОПЕРАЦИЙ НА ФИНАНСОВУЮ СТАБИЛЬНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ

На финансовое благополучие организации, ее устойчивость и, естественно, доходность оказывает влияние множество факторов: своевременность погашения краткосрочных и долгосрочных обязательств, правильно выбранная стратегия управления ресурсами организации, квалификация персонала и многие другие. По данным Национального статистического комитета Республики Беларусь, по состоянию на 1 декабря 2021 г. размер дебиторской задолженности организаций, за исключением банков и страховых организаций, составил 56 млрд руб., в том числе просроченная — 7,8 млрд руб., что составляет 13 % от общего объема всей дебиторской задолженности. Следует отметить, что в динамике абсолютная величина дебиторской задолженности организаций увеличивается. Так, на 1 декабря 2019 г. она составляла 41,5 млрд руб.

Любая организация заинтересована во внешних источниках финансирования своего бизнеса. Как правило, большинство организаций используют банковский кредит, однако требования банков к кредиторам нередко оказываются трудновыполнимыми для получения данной услуги. Кроме того, в международной и отечественной практике в качестве дополнительного источника финансирования, инструмента эффективного управления дебиторской задолженностью используется факторинг. Важной задачей эффективного менеджмента каждой современной организации является поиск оптимальных источников фондирования бизнеса, а факторинг — это способ получения платежа сразу после отгрузки товара и оказания услуги, что является удобным для тех, кто предоставляет отсрочку своим покупателям. Дебиторская задолженность — это наиболее ликвидный актив организации после денежных средств, а следовательно, разумное его использование может значительно улучшить финансовые показатели компании и способствовать поддержанию финансовой устойчивости на заданном уровне.

Если говорить о преимуществах, которые получает организация, используя факторинг, то, во-первых, это отсутствие залогового обеспечения (в отличие от кредитования, где в большинстве случаев обязательно материальное залоговое обеспечение, при факторинге нет необходимости предоставлять какой-либо залог); во-вторых, финансовое состояние и качество финансовой отчетности в меньшей степени влияют на положительное решение вопроса при факторинге, чем при кредитовании (факторинговая компания в большей степени интересуется качеством и диверсификацией дебиторской задолженности поставщика); в-третьих, факторинговое финансирование осуществляется по факту поставки товара дебиторам, погашение же факторингового финансирования осуществляется дебиторами

в момент оплаты отгруженного товара (гибкая схема работы); в-четвертых, более гибкое и постоянное финансирование при факторинге в совокупности с эффективным управлением дебиторской задолженностью позволяет быстрыми темпами увеличивать товарооборот компании; в-пятых, при совместном использовании факторингового финансирования риски неплатежа покупателя переносятся на факторинговую компанию. Следовательно, факторинг влияет на улучшение показателей финансовой отчетности компании.

В. С. Анищенко, канд. экон. наук, доцент
anischenko@bseu.by
БГЭУ (Минск)

ПОРЯДОК ВЫПЛАТ НАДБАВОК НА ЕДИНИЦУ РЕАЛИЗОВАННОЙ ПРОДУКЦИИ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Традиционно из средств местных бюджетов предусмотрено субсидирование товаропроизводителей путем предоставления прямых выплат в виде субсидий на единицу реализованной организациям, осуществляющим деятельность по обработке (переработке) сельскохозяйственной продукции на территории Республики Беларусь, или произведенной и (или) направленной ими в обработку (переработку) сельскохозяйственной продукции (далее — надбавки) (подп. 3.2 п. 3 Положения о порядке субсидирования деятельности, включая предоставление прямых выплат, производимых на единицу реализованной (произведенной) и (или) направленной в обработку (переработку) сельскохозяйственной продукции либо на единицу площади земельного участка, голову скота), утвержденного постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 09.10.2014 г. № 954).

Предоставление рассматриваемых надбавок осуществляется облисполкомами, райисполкомами. Вид сельскохозяйственной продукции и оказания государственной поддержки в виде надбавок и размер надбавок по видам сельскохозяйственной продукции определяются Советом Министров Республики Беларусь исходя из объемов бюджетного финансирования, предусмотренных на выплату надбавок в соответствующем году. Так, постановлением Совета Министров от 27.01.2022 г. № 47 «О выплатах в виде субсидий на единицу реализованной и (или) направленной в обработку (переработку) сельскохозяйственной продукции» утверждены виды сельскохозяйственной продукции и размеры применяемых надбавок.

Размеры установленных надбавок касаются юридических лиц, включая их обособленные подразделения, имеющих в наличии сельскохозяйственные земли сельскохозяйственного назначения и производящих сельскохозяйственную продукцию.

Для получения надбавок сельскохозяйственный товаропроизводитель представляет в облисполком либо райисполком, уполномоченную организацию в зависимости от административно-территориальной единицы, на территории которой он расположен:

- заявление о предоставлении надбавок;
- расчет потребности в надбавках, произведенный исходя из планируемых к реализации или производству и (или) направленных в обработку (переработку) годовых объемов сельскохозяйственной продукции, по форме, определенной облисполкомами.

Выплата надбавок осуществляется в I и II кварталах текущего года в виде авансирования в общем размере не более 60 % от сумм надбавок, рассчитанных исходя из планируемых к реализации или производству и (или) направленных в обработку (переработку) годовых объемов сельскохозяйственной продукции.

Окончательные расчеты по выплате надбавок за январь — декабрь текущего года производятся в III и IV кварталах текущего года с учетом фактических объемов сельско-