

*Н.Н. Жилинская, к.э.н., доцент
БГУИР, Минск (Беларусь)
Г.М. Корженевская, к.э.н., доцент
Институт бизнеса БГУ
Минск (Беларусь)*

Глобализация экономической войны

В условиях глобализации экономической, правовой, политической, социокультурной составляющей развития определение места и роли стран в мировой экономике сопровождается экономическим и военным противостоянием. Первая четверть XXI века обрушила на мировое сообщество массу информации о конфликтах стран и экономических союзов при решении спорных вопросов, которые перерастают локальный уровень и масштабируются.

Современная реальность характеризуется формированием нового мирового порядка, который требует от стран в условиях ограниченности мер военного принуждения использовать более эффективные экономические методы воздействия. Формирование нового полицентричного мира является материальной основой глобализации экономической войны. Это не отменяет борьбы двух противоречивых тенденций: с одной стороны, страны усиливают свое стремление к самоизоляции и импортозамещению как способ преодоления последствий экономической войны. С другой стороны, процесс интеграции усиливается, так как ускорить темпы экономического роста возможно только встроившись в глобальные цепочки добавленной стоимости. Эти тенденции перманентны и не взаимоисключаемы.

По сравнению с послевоенным периодом (1946 г. – к. 80-х гг.) современный этап экономической войны характеризуется новыми признаками, которые требуют теоретического осмысления.

Анализ экономических войн XIX-XXI вв. показывает, что в подавляющем большинстве случаев они преследовали и преследуют, в первую очередь, политические цели. В этом их отличие от торговых войн, целью которых является доминирование на рынках. Экономическими эти войны являются потому, что используют специфические средства давления на государства: торговые, морские, кредитные блокады, аресты и конфискации имущества, санкции, блокирование международных расчетов и платежей, замораживание резервов и т.п. Все эти экономические инструменты в совокупности могут давать мощный эффект, призванный произвести подрыв экономики конкурента, спровоцировать социальные волнения, смену власти, политического и экономического строя.

Среди экономических войн прошлого выделяется так называемая «континентальная блокада». Это комплекс мероприятий по блокированию экспортной и импортной торговли Великобритании, проводившихся Наполеоном Бонапартом в 1806-1814 гг. «Континентальной блокадой» французский император преследовал не только политические, но и экономические цели – вытеснить английских промышленников и купцов с рынков континентальной Европы, заполнив их французскими товарами. К блокаде Британских островов подключилась большая часть государств континентальной Европы, что и дало войне название «континентальная».

В XIX веке наиболее распространенным видом экономической войны была морская блокада. Почти за 100 лет (1827-1914 гг.) была зафиксирована 21 блокада против Турции, Португалии, Нидерландов, Колумбии, Панамы, Мексики, Аргентины и Сальвадора. Инициаторами блокад были Великобритания (12 раз), Франция (11 раз), Италия, Германия (3 раза), Австрия и Россия (2 раза) и Чили [1].

В XX веке наряду с вооруженными конфликтами широкое распространение получили санкции (секторальные, временные, финансовые, персональные) как один из ведущих инструментов экономического давления (табл. 1) [2].

Таблица 1 – Динамика экономических санкций в XX веке

Годы (пятилетние интервалы)	Количество случаев санкций
1911-1915	1
1916-1920	2
1921-1925	2
1926-1930	0
1931-1935	3
1936-1940	3
1941-1945	1
1946-1950	8
1951-1955	5
1956-1960	10
1961-1965	15
1966-1970	4
1971-1975	13
1976-1980	25
1981-1985	15
1986-1990	20
1991-1995	34
1996-2000	13

Экономические санкции стали важным и часто используемым инструментом международной политики лишь после второй мировой войны, особенно в последние три десятилетия прошлого века. На период 1971-2000 гг. пришлось 120 случаев санкций, что составило 69% всех случаев, зафиксированных в период 1911-2000 гг.

В XXI веке экономическая война становится глобальной благодаря тесной взаимозависимости стран, основанной на создании мировой производственной, финансовой, информационной, транспортной инфраструктуры.

Глобальная экономическая война имеет особенности по сравнению с экономическими войнами прошлых лет.

1. Субъектами конфликтов в мировой экономике выступают не отдельные страны, а блоки государств, временные или постоянные. Так, впервые наблюдается объединение экономики США и стран Западной Европы, что обеспечивает многократное увеличение экономической мощи одной из противоборствующих сторон.

2. Современная экономическая война протекает в основном в открытой форме с использованием методов «убеждения» союзников по объединениям, сопровождается «цветными» революциями, гражданскими вооруженными конфликтами (Ливан, Сирия, Украина). Ранее экономическое противодействие имело в основном скрытый характер и предполагало использование легальных механизмов всемирных экономических организаций (МВФ, ВБ, ВТО).

3. Предыдущие экономические столкновения характеризовались использованием секторальных (война в связи с поставками «ножов Буша», «яблочная война») и страновых (Куба) санкций. По срокам секторальные санкции были непродолжительными в отличие от более продолжительных и локальных страновых. В настоящее время, как показывает практика, арсенал ведения экономической войны стал весьма обширным. *Во-первых*, секторальные санкции дополнились санкциями, которые действуют в отношении граждан и экономических субъектов страны (компаний, банков, иных организаций). В ряде случаев санкции могут быть «адресными», «целевыми» (в этом случае составляются специальные «черные списки»). Санкции могут быть «первичными» и «вторичными». Под первыми понимаются действия в отношении граждан и экономических субъектов той страны, которая подвергается санкциям. Под вторыми – действия в отношении граждан, компаний и банков иных стран, содействующих нарушению санкций. Так, в настоящее время против ряда банков Западной Европы и США суды и органы финансового надзора выдвигают обвинения в том, что они участвовали в проведении международных платежей и расчетов в пользу банков и компаний таких стран, как Иран, Ливия, Сирия, Куба, Судан (против которых США и некоторые страны Европы объявили санкции). При этом банки подвергаются серьезным штрафным санкциям [3]. *Во-вторых*, санкции могут касаться товарных потоков (экспорт и импорт), транспортных коммуникаций, перемещения рабочей силы, финансовых потоков. Особенно разрушительный эффект может вызвать блокирование операций банков через коммуникационную систему SWIFT. Так, в 2012 году SWIFT заблокировала операции иранских банков. *В-третьих*, крайне разрушительный эффект может иметь замораживание золотовалютных резервов страны, которая подверглась санкциям. Так, Центробанк Ирана находится под блокирующими санкциями США уже более двух десятилетий. Принадлежащие ему 1,9 млрд. долл. в американском Citibank были заморожены. Кроме того, за существенные транзакции с ЦБ Ирана неамериканским гражданам и юридическим лицам грозят вторичные санкции США. В 2019 году США внесли в список SDN Центральный банк Венесуэлы, в 2020 году – Центральный банк Сирии. В августе 2021 года США заморозили активы афганского Центрального банка, а в феврале 2022 года – активы Банка России [4]. *В-четвертых*, в случае эскалации экономической войны не исключено, что могут происходить аресты, конфискации и национализации зарубежных активов, принадлежащих частным компаниям и банкам. Причем к таким мерам могут прибегать как страны, выступающие инициаторами экономических войн, так и страны, которые вынуждены защищаться от таких войн. В период подъема национально-освободительного движения стран Азии, Африки и Латинской Америки в 1960-е годы было зафиксировано большое количество случаев национализации активов транснациональных корпораций, действовавших в этих странах. Очевидно, что аресты, конфискации и национализации активов как с одной, так и с другой стороны трудно квалифицировать как экономические санкции [3].

4. Универсальным сопровождением экономической войны становится экономический национализм как идея об исключительном праве каждой нации на свою территорию и получение доходов с ее ресурсов. В качестве обоснования предыдущих экономических столкновений использовались различия в религиях, в расовой принадлежности. В настоящее время они сохраняются, но на первый план выходит экономический национализм.

5. Благодаря формированию глобальной финансовой системы на первый план выходят финансовые инструменты экономической борьбы за конкурентные преимущества, в том числе доступность кредитов, завоевание позиций на рынке конвертируемых валют, платежных систем, обеспечение такой доли на рынке товаров и услуг, которая позволяет стране участвовать в регулировании цен и перераспределении доходов от их продажи (например, доходов от продажи нефти) [3].

6. Формирование и раскручивание санкционной спирали касается как государственных структур, так и частный бизнес. Это придает государственно-частному партнерству новые черты. Государство осуществляет прямую финансово-бюджетную поддержку бизнеса, который выходит на зарубежные рынки, а именно: совместное освоение новых технологий, обеспечение доступа на рынок перспективных продуктов и услуг, активная защита от блокирования активов, конфискации, предоставление преференций при переподготовке кадров, правовое сопровождение.

7. Формируется потребность в создании управленческой структуры по организации противодействия санкциям конкурентов и проведению активных мер по защите своих экономических и политических интересов.

Таким образом, экономическая война из локального и сравнительно кратковременного явления стала превращаться в инструмент мирового противостояния экономических интересов стран и мировых элит в борьбе за передел сфер влияния в глобальной экономике и получение дохода. В соответствии с этим странам целесообразно трансформировать стратегию и тактику экономической политики, а также институциональный механизм защиты национальных интересов.

Список использованных источников

1. Банковская энциклопедия, 2013 // История экономических санкций [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://investfuture.ru/dictionary/bankovskaya-enciklopediya-2013-g-proekt-wwwbankiru/word>. – Дата доступа: 08.04.2022.

2. Hufbauer, Gary Clyde, Schott, Jeffrey J., Elliott, Kimberly Ann, Oegg, Barbara / *Economic Sanctions Reconsidered*, 3rd edition. – Washington : Peterson institute for international economics, 2007. – 248 p.

3. Нуреев, М.Н., Бусыгин, У.Г. Экономические санкции: издержки и выгоды конфронтации / *Terra Economicus*. – 2017. – № 3. – с. 56 – 72.

4. Запад решил заморозить активы Банка России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/economics/27/02/2022/621a5d149a7947339ae7351c>. – Дата доступа: 08.04.2022.