

И. Ю. Ницкович, Д. С. Гордеенко
Научный руководитель — **А. В. Кармызов**
БГЭУ (Минск)

АСПЕКТЫ, СДЕРЖИВАЮЩИЕ И ТРАНСФОРМИРУЮЩИЕ РАЗВИТИЕ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ ИТ-УСЛУГАМИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Цифровизация является одной из самых перспективных и динамичных тенденций в экономике Беларуси. Благодаря ей видоизменяются облик и структура экономики: появляются новые профессии, меняются состав и структура производства и потребления, возрастает конкуренция внутри отраслей и др.

Задачами исследования являлись: изучение и анализ особенностей внешней торговли ИТ-услугами; оценка проблем, возникающих в развитии внешней торговли ИТ-услугами в Республике Беларусь; рассмотрение направлений решения выявленных проблем.

Согласно статистическим сведениям, доля информационно-коммуникационных технологий (далее — ИКТ) в валовом внутреннем продукте составила 7,4 % (10 816,8 млн руб.) в 2020 г. против 3 % в 2014 г. Доля ИКТ в общем объеме ВВП Республики Беларусь по итогам 2020 г. уступает только доле обрабатывающей промышленности (21,5 %) и торговли (9,4 %). Доля услуг сферы ИКТ в общем объеме экспорта услуг составила 30,7 %. Больше всего экспортировалось услуг в США (44,5 %) и Европейский союз (более 35 %). Лидеры в ЕС — Кипр, Великобритания, Германия, Ирландия, Чехия. Доля Российской Федерации составляет 5,6 % [1].

Обладая такими показателями развития, ИКТ-сфера имеет некоторые проблемы в Республике Беларусь:

1. Повышающиеся налоги. После начала пандемии COVID-19 и введенных санкций выросли и ставки подоходного налога, взимаемого с дохода физических лиц, полученного по трудовым договорам от резидентов Парка высоких технологий и Китайско-белорусского индустриального парка «Великий камень» — с 9 до 13 %.

2. Релокация компаний в другие страны из-за боязни оказаться за железным занавесом.

3. Уменьшение европейского рынка из-за санкций, которые регулируют любые экономические связи с Республикой Беларусь.

Направления решения проблем:

1. Повышение налога было введено по решению Президента для борьбы с COVID-19 и предусматривались до 2023 г. В перспективе следует продвигать идею среди европейских соседей о создании проекта по типу «Великий камень». Это не только даст европейским компаниям место для базирования, но и подтвердит многовекторность белорусской экономики.

2. Можно снизить налоги для специалистов, которые подпишут договор о том, что в течение определенного времени будут заняты в экономике Республики Бе-

ларусь. Кроме того, следует популяризировать образование в сфере IT с ранних лет: содействовать развитию учреждений среднего образования с уклоном на информационные технологии и лингвистическую подготовку. Это позволит взрастить поколение своих специалистов.

3. В России емкий внутренний рынок. Сейчас нарастает курс на импортозамещение, ведь доступ к зарубежному программному обеспечению, открытому для России еще недавно, теперь под вопросом. Аналогичное программное обеспечение необходимо создавать практически с нуля. Поэтому уход с европейского рынка откроет новые возможности для белорусских компаний.

Торговля IT-услугами в Республике Беларусь является важной частью в вопросе привлечения в страну иностранной валюты и компаний. Уже сейчас она не только приобрела конкурентные преимущества в национальной экономике, но и является сферой формирования своих возможностей на международной арене.

Источник

1. Главные экспортеры белорусских IT-услуг — США и ЕС [Электронный ресурс] // Thinktanks. — Режим доступа: <https://thinktanks.by/publication/2021/08/30/glavnye-exportery-beloruskih-it-produktov-ssha-i-es.html>. — Дата доступа: 26.03.2022.